

# DÄCK DEBATT



NR 5 2015  
PRIS 65 KR

*Vi önskar Er alla  
En God Jul och Ett Gott Nytt År!*

DRF och DFTF säger **nej till dubbdäcksskatt**

Amring är nu **enbart grossist**

Med hjulet i **centrum**

Ny däckserie med **helregummerat**

Varvar däck med **dykning och hajar**



# AEZ

LEICHTMETALLRÄDER



**AEZ STRAIGHT dark**  
18 - 20"



**AEZ STRAIGHT shine**  
17 - 20"

Se hela vintersortimentet på vår hemsida:  
[www.oclbrossons.se/vinter](http://www.oclbrossons.se/vinter)

**OCL**  **BROSSONS**  
FÄLGSPECIALISTEN

# DÄCK DEBATT

Nr 5 2015 Årgång 36

## Redaktör

Sven-Erik Johansson  
press.reklam@swipnet.se

## Ansvarig utgivare

Peter Buhre  
peter.buhre@drf.se

## Redaktion

Däck Debatt  
Vasavägen 33, 352 61 Växjö  
Tel: 0470-63763  
Mobil: 0705-47 18 41  
E-post: press.reklam@swipnet.se

## Annonser

Svante Svensson  
PM-Press Media  
Film Kyrkby 20  
748 92 Österbybruk  
Tel: 0295-205 60  
pm-press.media@telia.com

## Däckspecialisternas Riksförbund

Box 6323  
102 35 Stockholm  
Besöksadress:  
Ynglingagatan 16, 3 tr  
113 47 Stockholm  
Tel: 08-50 60 10 50  
Fax: 08-700 63 49  
info@drf.se  
www.drf.se

## Prenumeration

Ritva Linde  
ritva@drf.se

## Lösnummer

65 kronor

## Layout

Viktoria Freij  
viktoriafreij@hotmail.com

## Utgivare

PM-Press Media i samarbete  
med Däckspecialisternas  
Riksförbund DRF

## Tryck

Carlshamn Tryckeri & Media AB  
ISSN nr 0348-9345

## Alla tänker på att förändra världen, men ingen tänker på att ändra sig själv

Vår bransch kallas "mogen" dvs den är väldigt stabil i fråga om skillnad i volym mellan åren. Vi behöver ändå fortsätta arbeta med förändringsarbetet när nya kundgrupper med nya krav kommer. Det arbetet kan handla om bättre ordning på våra verkstäder, bättre service vad gäller produktinformation och tidsbokning mm. Det kan också handla om bättre samarbete med kunden för att tillsammans hitta bästa lösning.

Detta är speciellt aktuellt nu när vi har säsong för att svara på alla kunders frågor om dubb eller dubbfritt. Det är mycket viktigt att vi däckspecialister känner till alla argument för och emot samt tar rätt på kundens verkliga behov för hela vintersäsongen. Så inte bara några få dagar av kommande fem månader får styra valet av vinterdäck.

DRF har tillsammans med DFTF svarat på ett betänkande om "Skatt på dubbanvändning i tätort" som bygger på partikelhaltutredningen. DRF svar är i likhet med regeringens utredare att vi avråder från en skatt då inga överskridanden av PM10 halter förekom senaste vintern. DRF vill framförallt att en sommar-däckslag införs då antalet dubbfria vinterdäck ökar och därmed antalet som kör med dessa på sommarväglag.

## Fördubbling

Årets däckrazzia visar att det nästan skett en fördubbling de senaste 7 åren som helt lagligt kör med vinterdäck på sommaren. Dessa bilister har 20 procent längre bromssträcka än övriga bilister på våt asfalt enligt VTI tester. Denna trafikfara vill DRF stoppa med en sommar-däckslag.

På det stora trafikseminariet i Tylösand hörde jag signaler om förändrade vanor samt de styrandens önskan mot mer gång- och cykeltrafik, samtidigt som stadsplanerare funderar på varför stadskärnor dör, när bilisterna

åker och handlar där de kan parkera och lasta varorna i sina bilar.

## Nya lösningar

I denna förändring som framförallt sker i storstäderna är det viktigt att vara öppen för nya lösningar, men fordon och därmed behovet av våra tjänster kommer finnas kvar i överskådlig tid.

## Ett tack

Avslutningsvis vill jag tacka vår redaktör Sven Erik Johansson som bestämt sig för att prova pensionärlivet vid 78 års ålder! Det är förändring...

Väl mött  
Peter Buhre  
VD för DRF





# DRF och DFTF säger nej till dubbdäcksskatt

Däckspecialisternas Riksförbund (DRF) och Däck-,Fälg och Tillbehörleverantörernas Förening (DFTF) har lämnat ett gemensamt remissvar om utredningen Skatt på dubbdäcksanvändning i tätort till finansdepartementet. I remissvaret instämmer de i utredningens förslag om att inte införa en skatt på dubbdäcksanvändning i tätort. I sitt svar skriver de att utredningens förslag är faktamässigt intressant och förslaget väl underbyggt.

Till remissvaret kompletterar de ytterligare med ett argument mot ett införande av dubbdäcksskatt med egna uppgifter från årets Däckrazzia där mätningarna visar på en oroande fortsatt ökning av andelen bilar med dubbfria vinterdäck på sommaren. Andelen har fördubblats sedan 2009 från 2,6 procent till 5,3 procent.

## Ökar under sommartid

Mot den bakgrunden tror de båda förbunden att om en skatt på dubbdäcksanvändning inom

tätort införs kommer andelen odubbade vinterdäck att öka under sommartid. Därför föreslår de att i linje med att det finns en vinterdäckslag införs en sommar-däckslag. Detta eftersom det bevisligen blir allt vanligare att bilister under sommaren kör med trafikfarliga odubbade vinterdäck.

De föreslår att i en sommar-däckslag skulle det vara förbjudet att använda dubbfria vinterdäck under perioden från den 1 juni till och med den 30 september.

## Justering av lag

Samtidigt vill de få en justering av den nuvarande vinterdäckslagen. Den minskade lagliga tiden för dubbdäck från tidigare 30 april till nuvarande 15 april har medfört svåra arbetsmiljöproblem för däckverkstäderna

Om och när man genomför justeringar i regelverket bör man också samtidigt tillse att lika lång tid står till buds för skiftet (en månad) som var fallet före den minskade lagliga tiden. Den nuvarande ordningen är inte minst problematisk i den övre kallare halvan av Sverige. Skriver DRF och DFTF i sitt remissvar.

## VTI test

I sitt svar till finansdepartementet har de skickat med en redogörelse av en test som VTI har genomfört. Den visar att inbromsningen med ett vinterdäck på våt asfalt är omkring 20 procent längre än med sommar-däck. På torr asfalt är bromssträckan 15

procent längre med vinterdäck. Deras studier av dödsolyckor indikerar också att odubbade vinterdäck är överrepresenterade i olycksstatistiken.

I sitt svar hänvisar de också till en test som redovisas i dagens Däck Debatt om skillnaden i däckteknik av däck med 15 år gammal däckteknik och dagens däck. Den visar att däck med dagens däckteknologi har en överlägsen standard mot däck för 15 år sedan.

## Köper sämre däck

Enligt DRF och DFTF är slutsatsen av den testen att däck bär en stor del av ansvaret för aktiv säkerhet i dagens bilar. Inte minst de dyrare däckerna. Detta talar också för att det inte bör införas någon skatt för dubbdäck, eftersom det riskerar att minska det ekonomiska utrymmet för däckköp. Resultatet skulle bli att fler köper så kallade budgetdäck med sämre säkerhetsgenskaper.

## NOTERAT

### Bridgestone världsetta – för sjunde gången!

Bridgestone toppar för sjunde året i rad listan över världens största däcktillverkare med en däckrelaterad försäljning om 26 miljarder dollar, cirka 221 miljarder svenska kronor. På andra plats kommer – som vanligt – franska Michelin med en däckförsäljning om närmare 25 miljarder dollar. På bronsplats kommer så Goodyear med drygt 16 miljarder dollar. Faktum är att däckvärlden är ganska statisk när det gäller största-listan. De 17 första på Topp 100-listan 2014 är nämligen desamma som de från 2013 års topplista!

### Conti tredubblar i Kina

Tyska Continental AG avslöjade tidigare i somras att man investerar 250 miljoner euro i sin anläggning i kinesiska Hefei. Avsikten med satsningen är att nära nog tredubbla fabriken årskapacitet från dagens 5 miljoner enheter till 14 miljoner däck, ett mål som ska vara uppfyllt 2019.

## NOTERAT

### Nokian mest lönsamt av alla

Nokian Tyres ledning och anställda kan sträcka på sig! Nokian Tyres har nämligen av 30th Global Tire Report utsetts till världens mest lönsamma däckproducent år 2014. Därför kommer det inte som någon större överraskning att grabbarna och tjejerna i det finländska däckföretaget nämligen också däckvärldens högsta försäljning per anställd år 2014, eller cirka 3,5 Mkr. Tvåa på denna lista ligger Nexens personal med 3,4 Mkr och trea Coopers med cirka 3,3 Mkr.

### Yokohama invigde ny USA-fabrik

Storslagen invigning inför drygt 300 inbjudna blev det häromveckan i West Point i Mississippi, USA, när japanska däcktillverkaren Yokohama efter två års byggande klippte banden och startade produktionen vid sin nya jätteanläggning. Vid fullt kapacitetsutnyttjande kommer man här att årligen kunna producera en miljon lastbils- och bussdäck, till övervägande del då 22,5- och 24,5-tums lv-däck för den nordamerikanska marknaden.

Made in USA

TÜV  
TESTED - GEPRÜFT  
TESTAD

Säkerhet - Ekonomi

**SAFETY SEAL**

Däckreparation

Uppdaterad  
TÜV test

Fri support & uppdateringar

Marknadens mest sålda system

TPMS

Däckservice produkter

Tel: 020-12 10 25  
www.safetyseal.se

**safety seal**  
europe ab



FABRIKSNYA VINTERDÄCK OCH FÄLGAR TILL HJULLASTARE & DUMPERS

# LEVERANSKLART NU

## DIMENSION

**20.5R25\*\***

193A2/177B

**23.5R25\*\***

201A2/170B

**26.5R25\*\***

209A2/193B

**29.5R25\*\***

216A2/200B

## MASKIN

KOMPLETT HJUL TILL:

**L60/L70/L90**

KOMPLETT HJUL TILL:

**L110/L120E**

KOMPLETT HJUL TILL:

**L150/L180E**

KOMPLETT HJUL TILL:

**L220/L250E**



**HILO BWYN**

# FÄLG TILL HJULLASTARE & DUMPERS



**17.00X25**

Volvo L60E/F

Volvo L70E/F/G

Volvo L90E/F/G

**19.5X25**

Volvo A25B/C/D/E

Volvo L90C

Volvo L110E/F/G

Volvo L120E/F/G

**22.00X25**

A35

Volvo L180B/C/D/F/G

Cat 966

Cat 972G/H

**25.00X25**

L220

L250H

**FINNS PÅ  
LAGER  
OMGÅENDE  
LEVERANS**

**Importerat av Gripen Wheels AB:**

Telefon huvudkontor 036-30 75 00 Email: [order@gripenwheels.se](mailto:order@gripenwheels.se)

Telefon EM SYD 040-30 48 50 Email: [lantbruk@gripenwheels.se](mailto:lantbruk@gripenwheels.se)

**GRIPEN  
WHEELS**  
A COMPLETE OTR SUPPLIER ALL OVER EUROPE

**AEOLUS** **HILO TIRES** **DYNAMAXX** **BKT** **UNITED**

# Hankook lanserar nytt däckmärke

Vid den internationella motormässan i Frankfurt presenterade Hankook det nya däckmärket Laufenn som har utvecklats speciellt för den europeiska marknaden. Däcken kommer att finnas ute på marknaden under första halvåret nästa år. Däckmärket kommer att omfatta fem olika däck för personbilar.

Enligt Hankook har den nya serien med Laufenn-produkter utvecklats specifikt för behoven på den europeiska marknaden. En viktig aktör i utvecklingsarbetet har varit Hankooks European Technical Centre (ETC) i Hannover. Däckserien kommer bland annat att tillverkas vid Hankooks fabrik i Ungern.

## Nytt perspektiv

-Laufenn ger ett nytt perspektiv på däck till våra europeiska kunder, framhöll Ho-Youl Pae, chef för Hankook Tire Europe, vid en presskonferens i Frankfurt. Det kommer att växa fram som ett hållbart märke med vårt strategiska arbete för att uppfylla de

skiftande behoven från kunderna på denna marknad. Vi ska fortsätta investera och göra Laufenn till en marknadsaktör genom att leverera de mest praktiska värden som konsumenterna söker.

Enligt Ho-Youl Pae ska Laufenn erbjuda ett stort spektrum av kvalitetsprodukter som klarar de mest skiftande körförhållanden som riktar sig till kunder som söker efter värde, kvalitet och stil.

## Vår vision

-Det nya märket ska representera både en symbolisk och gripbar punkt i vårt företags vision om tillväxt på den globala fordonsmarknaden, fortsatte han.

Till en början blir det fem pro-

duktserier S FIT EQ, sommar-däck till personbilar för prestandasegmentet från 15 till 19 tum.

G FIT EQ, sommar-däck för personbilar i touring-segmentet från 13 till 17 tum. X FIT VAN, sommar-däck för segmentet SUV/VAN från 14 till 16 tum.

Dessa däck kommer att finnas ute på den europeiska marknaden under första halvåret nästa år.

## Vinterdäck

Senare under nästa år kommer FIT som är ett dubbfritt vinterdäck för personbil och SUV för

marknaderna i Väst- och Central-europa från 13 till 18 tum samt i FIT ICE som är ett dubbningsbart vinterdäck för personbilar och SUV för Skandinavien och Ryssland från 13 till 18 tum.

## Ägarskifte i Halmstad

Anderberg & Persson däckverkstad i Halmstad har fått ny ägare. Det är Anders och Helen Andreasson som har tagit över företaget och byter namn till Däckia Halmstad Väst. Den tidigare ägaren Bosse Anderberg kommer att satsa helt på sitt medieföretag.

Anders Andreasson har i många år varit verkstadschef på Hedin Bil och har sysslat med bilar både som anställd och som egen företagare.

-Det som har lockat mig genom åren är däckbranschen, säger Anders Andreasson. När så Däckia ringde och frågade om jag var intresserad av Anderbergs däckverkstad tände jag direkt.

Däckverkstaden blir nu Däckia konceptpartner.

-Med den hjälp vi får kan jag och Helena helt koncentrera oss på att sälja däck och service, tillägger han.



Här överlämnar Bosse Anderberg tv nycklarna till däckverkstaden till Anders Andreasson.

SVENSKA LAGER HAR TAGIT  
FRAM ETT HELT NYTT KONCEPT

## Wheelsystem360»

Wheelsystem360 är ett koncept, som förändrar, förnyar och förbättrar det sätt som branschen hanterar och förvarar däck och hjul på. WS360s målsättning är att vara marknadsledande och skapa Europas bästa ställage och lyfthjälpmiddel för däck- och bilbranschen.

Nu erbjuder vi ett nytt koncept för att vara den ledande leverantören på marknaden inom hantering och förvaring av däck och hjul - **Wheelsystem360**.

Svenska Lager AB  
Fredsgatan 25  
SE-331 52 Värnamo

Tel: +46(0)46-540 70 01  
E-mail: office@ws360.se  
www.ws360.se





# DÄCKPARTNER NEWS

NU 134  
VERKSTÄDER

**RUSTA**  
FÖR NÄSTA LÅGKONJUNKTUR

**10  
KNEP**  
FÖR BÄTTRE  
MARKNADSFÖRING

**UTBILDNING**  
RUSTAD FÖR FRAMTIDEN

följa eller LEDA  
UTVECKLINGEN?

**10 SÄTT**  
ATT ÖKA VINSTEN

Nyfiken? Ring 08-369410 eller maila [info@dackpartner.se](mailto:info@dackpartner.se)



# Ljungby Däck byter ägare

Av Sven-Erik Johansson

Robert Magnusson har utökat sin verkstadskedja med en tredje däckverkstad. Det är Ljungby Däck AB. Denna gång tillsammans med Dan Carlsson som blir platschef. Däckverkstaden ligger mitt i centrala Ljungby och bytte för fem år sedan namn till City Däck. Med det nya ägarbytet återkommer det gamla namnet igen Ljungby Däck.

-Jag var först tveksam till att ta över företaget, säger Robert Magnusson. Men när det sedan blev klart med en delägare som blir platschef blev jag intresserad. Så den första september tog vi över företaget.

Delägare och platschef är Dan Carlsson.

## Inte obekant

-Jag har arbetet som kylmontör för ett företag i Vislanda, några mil från Ljungby, i flera år, berättar han. Den erfarenheten jag har från däckbranschen är att min pappa under många år hade en bensinstation där det också fanns

däckservice. Så helt obekant med branschen är jag inte.

Ljungby Däck startades för ett 30-tal år sedan av Janez Presinger. För fem år sedan övertog sonen Adam Presinger företaget och döpte om det till City Däck. Han blir kvar i företaget under en övergångstid.

-Samtidigt blir de tidigare anställda kvar, säger Magnusson.

## Breddar verksamheten

Företaget har varit inriktade på personbilsdäck och har ett däckhotell med däck från 800 bilkunder.

-Vi ska nu bredda verksamheten och utöka med den tunga sidan, fortsätter Magnusson. Det ger ett jämnare flöde under hela året och inte bara de två toppar som blir vår och höst med personbilsdäck. Vi har redan nyanställt en montör som är specialist på den tunga sidan och kommer att utöka maskinparken.

-Det vi inriktar oss på är mindre åkerier och även truck. Där tror vi att det finns en möjlighet, tillägger han.

Lokalytan med lager och verkstadsutrymme plus kontor och kundmottagning är på 890 kvadratmeter.

## Bra utrymmen

-Så vi är inte trångbudda och har bra parkeringsutrymme, förklarar Magnusson.

Företaget har fyra anställda



Robert Magnusson tv utökar nu med sin tredje däckverkstad Ljungby Däck. Denna gång tillsammans med Dan Carlsson som blir platschef.

plus extrapersonal vår och höst. Årsomsättningen är på cirka 8,5 miljoner kronor. Med övertagandet blir nu företaget medlem av däckkedjan First stop.

Robert Magnusson startade sin karriär inom däckbranschen i sitt garage i Ronneby.

-Efter en tid flyttade jag verksamheten in till Ronneby och startade Robbans Däck. De första åren med inriktning på personbilsdäck och fälg, berättar han.

Sedan fem år tillbaka har vi utökat med den tunga sidan.

## Utökning

Företaget har sedan utökats med Däckhuset i Kalmar AB som har däckservice för personbilar och bilservice. Samt nu med Ljungby Däck. Samtliga ingår i First stopkedjan.

I Ronneby finns fem anställda och i Kalmar tre anställda. Plus extrapersonal vår och höst.



BRA. BÄTTRE.  
**COLMEC ECOTIRE!**

► CN-2 och CT-3 är TÜV-testade, M+S-märkta och godkända för vinterkörning



011-13 40 37 | order@colmec.se | www.colmec.se





OTHERS FOLLOW  
IN OUR TRACKS

# THE MAXXIS WINTER RANGE

ARCTICTREKKER  
SP02

ARCTICTREKKER  
NP3

**MAXXIS**®

[www.maxxis.se](http://www.maxxis.se)

- En av världens 10 största däcktillverkare

Göteborg  
Stockholm  
Luleå/Töre  
Malmö

031-3401590  
08-50389870  
0923-642210  
040-6718700

info@dackforum.se  
stockholm@dackforum.se  
info@norradack.se  
info@disab.nu



# Amring nu enbart grossist

Av Anders Löfvendahl

Nordens största däckgrossist, Amring i Göteborg, kan i år fira 65-årsjubileum. Men kalaset har till viss del kommit av sig. Med ett kraftigt minusresultat för 2014 i ryggen har det sedan 2008 holländskägda företaget tvingats skära ner på kostnaderna, begränsa och samtidigt omstrukturera verksamheten.

- Jubileumsåret föregicks av en extremt svår period, förklarar Amrings tillfällige vd, holländaren Gerard Koudijs. Efter att i början av 2013 ha flyttat in i ett nytt 26 000 kvm stort lager på Hisingen i Göteborg, vilket var dimensionerat för en fortsatt stark tillväxt, övergav oss plötsligt vår nyckelpartner sen de senaste 30 åren, vilket gav Amring en rejäl huvudvärk!

Det var sedan Hankooks svenska dotterbolag, med Amrings tidigare ägare Hans von Garaguly som försäljningschef avbrutit samarbetet med Göteborgsföretaget som Amrings holländska ägare, handelskoncernen PON, beslöt att ta krafttag för att ge det svenska dotterbolaget ny styrfart och ny kurs:

## På god väg

-Vi är på god väg att vända båten, säger Amrings från PON och Holland importerade vd Gerard Koudijs som varit på plats i ett drygt år och väl känner den svenska marknaden efter att tidigare varit verksam här i Göteborg, då för Vredestein.

Som en följd av de senaste två årens röda siffror, fokuserar man nu på kärnverksamheten, den som serviceinriktad grossist. I praktiken innebär detta att man gasar och bromsar på en och samma gång, detta genom att dels skära ner på kostnaderna, dels



- Kombinationen grossist med detaljhandel i form av däckverkstäder är inget för mig, säger Gerard Koudijs, VD för Amring i Göteborg. Här framför det 26 000 kvadratmeter nybyggda lagret för cirka 400 000 däck.

satsa offensivt på nya däckmärken, en ökad säljkår och en ny företagsledning.

## Lade ner

Bromsade gjorde man genom att lägga ner sin egenägda däckverkstadskedja, ett beslut som även togs med avsikt att skydda den egna franchisekedjan Com4Tires med i dag 75 svenska medlemmar och med systerkedjor i såväl Tyskland som Holland.

- Vi skall inte konkurrera med oss själva, förklarar Gerard Koudijs. Därför lade vi ner förlustverkstäderna i Strömstad, Varberg och den här i Arendal och sålde verkstäderna i Borås, Västeråker, Västerås, Tranås och Orre. Kvar har vi nu bara verkstaden på Ringön i Göteborg.

Som ett andra led i struktur-omvandlingen har Amring vidare stängt lagren i Strängnäs och Malmö:

## Inga mellanled

- Genom att centrera all lagerhantering till Göteborg tar vi bort ett mellanled i vår hantering och kan nu leverera till kund inom 24 timmar!

Idag har Amring i sitt lager drygt 300 000 däck. Här återfinns premiumdäck som Continental, Michelin, Nokian, Bridgestone, Goodyear, Pirelli och Vredestein. Vidare ett sortiment av exklusivt distribuerade märken som Achilles, Duro, Infinity, MaxTrek samt nytillskotten General och Nexen. Även följar (Oxxo) finns i sortimentet och Amring levererar även hela hjul till bl.a. bilhandeln.

Den enorma svarta "lådan" på Arendalsvägen på Hisingen, bara någon kilometer från Volvos bilfabrik och helt nära importhamnen Skandiahallen utgör självfallet en alldeles för stor och alltför dyr kostym för dagens slimmade Amring.

## Hyra ut

- Vår målsättning är också att öka omsättningshastigheten, den är alltför låg idag. Med en snabbare lageromsättning behöver vi heller inte det här väldiga lagret för egen del utan kan nu hyra ut en del av detsamma!

Om förhandlingarna går i lås angående uthyrningen av en del av det superstora hyrlagret, kan Amring se fram mot ljusare tider:

- Lyckas vi avtala med en hyresgäst innan årsskiftet tror jag på att vi redan under nästa år skall kunna redovisa svarta siffror samt på allvar inleda satsningen på att bygga upp ett långsiktigt och återigen lönsamt Amring!

## Hem till Holland

Säger sverigevännen Gerard Koudijs som hoppas att de genomförda såväl som de planerade åtgärderna skall bli så framgångsrika att han, med en ny svensktalande ledning i Amring-huset kanske redan innan årsskiftet, kan flytta hem till Holland igen, lagom till dess tulpanerna slår ut i blom!

## FOTNOT:

Amerikanska Ringdepoten i Göteborg, Amring, startades 1950 men ägs sedan 2008 av den holländska handelskoncernen PON med över 14 000 anställda och verksamhet i över 20 länder. Amring omsatte under år 2014 drygt 526 Mkr. Rörelseresultatet blev minus 45 Mkr. Sedan artikeln skrevs har även däckverkstaden på Ringön i Göteborg sålts. Köpare var en av de anställda på däckverkstaden.



Driving Tomorrow

# BEAT THE SNOW

**WINGUARD** winSPIKE WH62



**NEXEN** NEXEN TIRE

**NEXEN TIRE Stockholm Branch :**

Kanalvägen 7, 194 27 Upplands Väsby, Sweden <http://int.nexentire.com>

**För mer information på :**

Amring AB, Box 8854, 402 72 Göteborg Besöksadress: Arendalsvägen 6, 418 78 Göteborg  
Tel: 031-310 60 60 Fax: 031-310 60 19 [www.amring.se](http://www.amring.se) [info@amring.se](mailto:info@amring.se)

# 10-års jubileum med konferensresa

Av Anders Löfvendahl

För 10 år sedan startade den unga kvartetten Claes Amnäs, Henrik Lund, Torbjörn Svensson och Tony Almcrantz regummeringsföretaget Galdax i Vara. Idag regummerar företaget drygt 25 000 lastbils- och bussdäck om året i sin toppmoderna anläggning intill E20. Jubileet firade man genom att invitera däckverkstads-kunder till en konferensresa till italienska Rimini.

Fortfarande är kvartetten intakt liksom den vision och det koncept man byggde den nystartade verksamheten på. Kanske är det därför som resan fram till 10-årsjubileet varit en sån framgångsresa:



Kvartetten som startade Galdax från scratch, idag driver de en fabrik i Vara som presterar 25 000 regummeringar om året. Fv Torbjörn Svensson, Claes Amnäs, Tony Almcrantz och Henrik Lund.

*Gert-Owe Petersson, Dohini i Växjö, var med 65 fyllda konferensens ålder-man. Här med de två yngsta med bara en enda april dag emellan sig - 26 åringarna Niklas Karlsson, Ringtjänst i Herrljunga och Ronny Hermansson, Motor Väst i Uddevalla.*



## Startade eget

- Allt började med att vi sa upp oss från våra jobb på Vianor i Vara för att starta eget från absolut noll och med Bandag som leverantör av slitbanor och annat material. Och som vi slet, målade och bar för att komma igång med produktionen! Då kunde ingen av oss ens drömma om att vi en gång skulle stå här i Rimini och fira vårt och Galdax 10-årsjubileum omgivna av så många trogna däckverkstads-kunder, säger vd Claes Amnäs. Som berättar att man sen starten byggt ut fabriken i två omgångar, investerat i senaste maskinutrustning i form av röntgen-, krats- och byggmaskiner liksom i ett datoriserat stomlager där åkarnas däck förvaras torrt och fint och stående.

- Vi lämnar inget åt sluppen och vill ligga i framkant av ut-

vecklingen!

Jubileet firade alltså Galdax med en konferensresa med inlagda jubileumsaktiviteter. Totalt samlade resan 44 deltagare.

## Bra resa

- En väl arrangerad resa med ett intressant konferensprogram och ett givande utbyte med andra "gummigubbar", tyckte Ulf Elgestäl, NDF i Mölndal och fick medhåll av kollegerna runt sitt konferensbord.

En av frågeställningarna som ventilerades på konferenspassen var hur däckverkstäderna bättre kan profilera sin position på marknaden, bättre kan utnyttja Galdaxkonceptet och bättre kan ta hand om sina kunder på ett bra och relationsskapande sätt. Många förslag framfördes. Att inbjuda till kundträffar – dock





Sökte sig till skuggan under konferenspausen gjorde fv Ulf Elgestål, NDF i Mölndal, Torbjörn Svensson, Galdax, Magnus Andersson Däckshopen i Jönköping, och Roger Thure i Aneby. Satt skönt i soffan gjorde fv Mats Petersson, Rydbergs i Rockneby, Jimmy Grenander, Håby Däck i Munkedal samt Ronny Her-mansson, Motor Väst i Uddevalla.

inte på fredagar! – och göra fabriksbesök med åkerikunder top-pade den samlade åtgärdslistan.

### 24-timmars jour

- Sen måste vi som har 24-timmars jour också leva upp till det. Här fuskas det på sina håll, påpekade konferensens älderman Gert-Owe Petersson, ägare av Dohini i Växjö sen 1977.

Gert-Owe fick medhåll och resultatet blev att en aktuell jourlista skapades direkt på plats bland de närvarande däckspecialisterna.

Bandags Niels Nielsen, marknadschef Norden, talade om vikten av att matcha lika stora hjul med varandra. Olikheter i diameter skapar värmeutveckling, extra slitage och ökade bränslekostnader. Och så är det med rätt balansering och att alltid ha rätt lufttryck:

### Är viktigt

- En test vi gjorde hos ett italienskt åkeri visade att bränsleförbrukningen ökade med 4,3 procent när vi släppte ut 20 procent av luften i bilarnas däck. Vet man att bränslet står för hela 30

procent av totalkostnaden för bilen inser att man varje liten åtgärd är viktig.

Sammantaget är värme däckens största fiende. Ett för lågt lufttryck skapar inte bara ökad friktion och värme utan även slitage och bränsleåtgång!

- Satsa på nitrogen, föreslog Dennis Anving, Tranemo Däckservice.

Karl Gustav Berg, VIC i Kungens Kurva i Stockholm, rekommenderade kollegerna att göra däckkontroller ute hos kund: - Åkare uppskattar den omsorgen, menade "Kalle".

Men allt handlade nu inte om grupparbeten under dagarna i Rimini. Eftermiddagarnas After Beach med outtröttliga sång- och musikskaparen Örjan Torstensson från Fjällbacka lockade stor och entusiastisk publik.

### Bakade bröd

Under resans gång fick konferensgänget även prova på att blanda mjöl, vatten och olja och baka så kallad piadinabröd. Att se stöddiga gummigubbar stå där med förkläde på magen, mjöl på kinden och brödkavel i handen

- ja, det hade varit en syn för fruar och fästmör!

Som pricken över i-et under jubileumsresan kom så den "hemliga" resan till Sant'Agata Bolognese, en småstad mellan Bologna och Padova som hyser Lamborghinis fabrik där bilar med loggan "den rasande tjuren" på huven tillverkas.

### Provkörning

Inte nog med ett besök på Lamborghinis museum med 40-talet utställda rariteter och konceptbilar. Grabbarna fick även provköra en Lamborghini och en 595-hästars Ferrari!

Den sömniga orten blir nog sig inte lik sen denna dag då 40-talet svenska däckgubbar under sina provturer i stan och dess omgivningar körde plattan i boten på dessa grymma – och ljudliga! - fartvidunder!

*En riktig snidare med kaveln var Alvestas Jonas Engkvist med Kalle Berg, Kungens Kurva i Stockholm och Ulf Wallenberg, Kransens Gummi i Trosa som imponerade åskådare.*

*”Vi lämnar inget åt slumpen och vill ligga i framkant av utvecklingen!”*





# Att vara bäst i dag och fortfarande bäst i morgon

Göran Eklund Lärare på Däckskolan

Nej, nej, nej .... LYSSNA NU HÄR MORMOR! Du skall DUBBELKLICKA på ikonerna. Den lille killen såg förtvivlad ut när han pratade med mormor i telefon. Mormor var nästan lite förnärad. När hon slutade jobba hade hon minsann lärt sig det här med datorer. Men då var det inte så krångligt med appar eller vad det heter.

Nä, utvecklingen rasar iväg och man måste hela tiden hålla sig ajour med vad som händer. Kunden tror att vi driver med hen när vi säger att vi måste byta två eller fyra däck på SUV: en för att ett har punka. Eller att vi inte får laga Run-on-flat-hjulet ... beroende på vilket det är.

"Du, det skall jag bara tala om för dig, att det finns fler gummiknoddar. Jag vet en som har lite söörvis, han gör sän't här. Adjö!"

Hittar vi en VVS-are med "lite söörvis" så gäller inte försäkringen om vi får en vattenläcka.

Men däcken på familjens bil eller på turistbussen eller på långtradaren, det kan vi överlåta på vilken "gummiknodd" som helst. Sverige är fantastiskt!

Inte nog med att kunden skall kunna lita på sin däckhandlare, däckhandlaren skall dessutom kunna serva kunden i 20 – 30 år utan att ta skada.

## Gemensam plattform

Sedan några år har DRF tillsammans med Transportfacket Yrkes och Arbetsmiljönämnd (TYA) bedrivit utbildning för att, till att börja med, få en gemensam plattform för den som vill platsa in i begreppet Däckspecialist. [Kolla med Marianne hur många kurser och deltagare]

Det började med Däckskolan 1, som ger en grundläggande yrkesgenomgång, huvudsakligen med pv-däck som grund. Det handlar om däckets historia och utveckling. Däckets uppbyggnad, och lite olika varianter. Fölger och ventiler för att få ett komplett hjul. Vi går igenom lagar och regler, och naturligtvis STRO-handboken. Kunden har ju alltid rätt, men det finns faktiskt gränser. Konsumentköplagen reder ut begreppen. Vi skall hålla för det här i 30 – 40 år... vi pratar mycket arbetsmiljö och ergonomi ... och säkerhet, t.ex. när vi är ute med servicebilen.

det bli möjligt att specialisera sig på hjul och däck. Här kommer så småningom en hel kull med duktiga tjejer och killar som kan ge kunden rätt råd. Vår uppgift blir att komplettera kunskaperna med praktik.

## Praktik

Deltagare på DRF:s däckskola skall ha jobbat på verkstad ett tag. Det har hänt att någon har kommit med trots kort (ibland ingen) erfarenhet. Således har det varit allt från den som skall börja nästa vecka till någon som jobbat på verkstad i 49 år. De flesta deltagare är nog överens om att det inte var så mycket nytt, men att det var massor av aha-upplevelser. Mycket som man gör utan att fundera närmare på det, men som är svaret på varför man är så trött i nacken på kvällen. Dessutom kommer frågor om yrkesetik in. En Däckspecialist fuskar inte med dom farliga genvägarna.

Min vision om framtiden är att vi har ett utbildningssystem som till den grundläggande yrkeskunskapen lägger byggklossar av arbete med servicebil, olika specialdäck, kundvård, konsumentlagar etc. Vi skraddarsyr utbildningar och man har ett kompetensintyg som inger respekt. Kunden vet att här är en yrkesman/kvinna. Kanske, men bara kanske, kan vi få en officiell auktorisation så småningom.

## Utbildningsbevis

Däckbytescirkeln är den praktiska diskussionen som avslutas med ett prov och utbildningsbevis att hänga i kundmottagningen.

DS1 byggdes sedan på med DS2 som tar avstamp i Last och Buss däck. På gång är en DS3 som kommer att handla om dom riktigt "Heavy Duty" däcken för entreprenad och industri.

Lägg därtill den satsning som DRF gör med gymnasieskolan. På Fordonslinjens andra år skall

## VAD BEHÖVER DU?

- Personbilsdäck • Lastbils- och entreprenaddäck • Fölgar och tillbehör • Verktyg och maskiner • Däckhotell • Slangar •

Det ordnar vi.

**KANONPRISER** på nedanstående varor under november månad så långt lagret räcker !!!

### • Dags att fylla på inför vintern:

- TR13 ventil 100 st
- Klistervikt 6kg stål
- Spolarvätska 3 lit
- Industritork
- Ventilnålsnyckel
- Monteringspasta 5 kg



### • Startklar inför vintern: Nu även startbatterier till grymma priser!



Box 60 | 619 22 Trosa  
Tel 0156-409 00 | Fax 0156-182 60  
info@kransensgummi.se  
www.kransensgummi.se

FÖR ATT DINA DÄCK SPELAR ROLL.

## NOTERAT

### Världens äldsta Goodyear handlare

Passerar ni den lilla staden Lancaster i Pennsylvania, USA, så titta in till Jack Williams Tire, f.d. Lebzelters Total Car Care på Independence Court 135. Däckverkstaden grundades av Philip Lebzelter redan 1854 och tillverkade då bl.a. kärrhjul och följar av hickory. När så de hästlösa fordonen rullade in på marknaden vid det dåvarande sekelskiftet övergick firman år 1900 till att sälja cykeldäck och däck till olika typer av ekipage, allt levererat av Goodyear. Alltsen den tiden har firman varit trogen sin första däckleverantör vilket gör den till världens äldsta idag aktiva Goodyearombud!

Jack Williams övertog helt nyligen det 161 år gamla företaget med sina åtta verkstadsportar men kommer att låta skylten sitta kvar ut mot gatan – World's Oldest Goodyear Dealer.





# Din kompletta TPMS leverantör

OCL Brorssons webshop "ONE STOP SHOP" [www.oclbrorssons.se/af](http://www.oclbrorssons.se/af)

- Fälgar
- Sensorer
- Inlärningsinstruktioner TPMS
- Mjukvaruverktyg TPMS
- Reservdelar
- Tillbehör

Allt på ett ställe - Allt du behöver är bilens registreringsnummer!

**96% täckning med TPMS sensorer från OCL Brorssons**



**ALCAR T-Pro**  
58% täckning

+



**ALCAR T-Pro 1**  
8% täckning

+



**ALCAR T-Pro 2 (LOS/PAL)**  
30% täckning

=



**ALCAR T-Pro, T-Pro 1, T-Pro 2**  
96% täckning



**ALCAR VT56 programmeringsverktyg**

Höstkampanj på ALCAR VT56

Logga in i webshopen för att se aktuell kampanj!



**ALCAR by Schrader**  
65% täckning



[www.oclbrorssons.se/af](http://www.oclbrorssons.se/af)

**OCL BRORSSONS**  
FÄLGSPECIALISTEN



## STÖRST URVAL EFFEKTIV DISTRIBUTION

NDI har Nordeuropas största däcklager och en bredd och djup i sortimentet du inte hittar någon annanstans. En leverantör, komplett sortiment!

Våra lager är strategisk placerade i Sverige vilket säkerställer snabba och effektiva leveranser.

Egna turbilar med dagliga leveranser inom streckade områden.



### Vi erbjuder:

- Däck och fälg till alla fordon. Har vi däcket, har vi fälgen
- Egen fälgproduktion för skraddarsydd speciallösningar
- Batterier för alla ändamål
- Smörjmedel från Eni/Agip
- Maskiner och tillbehör till däck- och bilbranschen



Beställ login på  
[www.ndi.se](http://www.ndi.se)

## HANDLA ONLINE DYGNET RUNT

Ring vår orderavdelning idag!  
Telefon: 046 37 95 00

[www.ndi.se](http://www.ndi.se)

## DEBATT

# Kännedom och information

Sedan några år har märkesbilbranschen allt oftare anlitat mindre bilföretag att köpa alt. sälja väl bibehållna begagnade bilar då det gynnat prisbilden på det begagnade fordonet i jämförelse med det nya av samma fabrikat.

Nu har ett fenomen dykt upp vad gäller fordon/fabrikat som i originalutförande utrustats med RF-däck. Dessa har i sitt begagnade tillstånd väldigt litet mönsterdjup och missgynnar

prisbilden varför säljaren vill utrusta bilen med nya eller bättre begagnade däck inför försäljningen.

### För dyra

Nya RF-däck blir då alldeles för dyra och väljs bort till förmån för "vanliga" däck. Köparen är helt oinformerad om detta vid köpet och noterar först långt senare att bilen inte har något reservhjul och inte heller någon kompressor då ju detta inte ingick i originalutrustningen p.g.a. RF-däcken.

En för bilägaren besvärlig situation om en punktering inträffar och bilen inte är punkteringsförsäkrad.

### Inget utrymme

Det finns ju inte heller utrymme att komplettera med reservhjul.

Förslag till hantering från DRF medlemmar gentemot bilföretaget som ju är den direkta kunden, notera reg.nr. nogsamt och att bytet skett på bilföretagets uttryckliga önskemål. Konsumenten ställer krav på bilföretaget som flyttar över kraven på DRF-medlemmen för bristande information.

Undvik denna triangelsituation genom att dokumentera händelsen på följesedel, faktura och kvitto.

Sven-Erik Fritz

## "Bullen" Johansson 90 år

Royny Holmström

Redan 1940 fick han sin första anställning i däckbranschen och den 15 augusti 1975 tog han steget fullt ut och startade eget, Bullens Bil & Gummi AB i Skövde.

– Nu är det hög tid att luta sig tillbaka och låta barnen ta över, säger "Bullen" och tillägger att tiden i företaget har varit bland de lyckligaste i hans liv. Det är också mycket stimulerande att få se barnen, tre söner och en dotter, ta över och driva verksamheten vidare. "Äpplet faller inte långt från trädet", sägs det ju...

Sture Johansson flyttade redan som sexåring från Göteborg till Skövde och direkt efter skolan provade han på några olika jobb innan han som 15-åring fick sin första anställning i däckbranschen.

### Tungt och slitsamt

– Då var det tungt och slitsamt, särskilt att jobba med lastbils-

däck. Speciellt försvarets fordon, som då var en av våra största kunder. På den tiden hade vi enkla verktyg och arbetsmetoderna var många gånger "bristfälliga". Idag är situationen en helt annan. Nu arbetar man med hjälp av moderna maskiner och verktyg som underlättar jobbet samtidigt som däck, hjul och fälgar har utvecklats till det bättre.

### Lika roligt

– Men jag tror inte att dagens montörer har lika roligt på jobbet som vi hade på 1950- och 1960-talet, trots att det fanns risker med det arbete vi utförde, till exempel låsringarna på gamla lastbilsdäck, säger Bullen med ett leende.

Med undantag av ett par år så har Bullens Bil & Gummi varit medlemmar i Däckarna Sverige sedan starten 1975.

– Medlemskapet har många positiva värden, menar Sture "Bullen" Johansson.



Den 24 oktober fyllde Sture Johansson – mer känd som Bullen Johansson i Skövde – 90 år.

– Tiden i däckbranschen har varit bland den lyckligaste tiden i mitt liv, säger han och tillägger att det också är med stor tillfredsställelse som han nu ser sina fyra barn, tre söner och en dotter driva verksamheten vidare. Foto: Royny Holmström.



# INTERSTATE TIRES

## EUROPEAN TECHNOLOGY



### Interstate Duration 30

Ett nytt europeiskt lamelldäck med modernt mönster. Silica gummiblandning för bra fäste på våta och kalla vägar. Öppet mönster som trycker undan slask och vatten effektivt.

### Interstate IWT-30

Nordiskt lamelldäck med mjuk gummiblandning och sajtat v-mönster för bra fäste på snö. Ett däck för dig som vill ha bra vintergrepp utan att köra dubbat.

### Interstate Winter Quest

Nytt dubbdäck från Interstate. Utvecklat för de mest extrema vintervägarna täckta av snö och is.



**Pro·imp**

[www.interstatetires.se](http://www.interstatetires.se)  
Tel: 033 - 22 23 80



Vid årets skolforum informerade DRF om Fordons & Transportprogrammet. De som var på plats var f v Max Petersfeldt, Sven-Erik Fritz och Peter Buhre.

## Årets skolforum

Årets Skolforum ägde rum den 8 - 9 oktober på, den numera traditionella Viking båten, Cinderella.

Arrangörer var MYN, LYN och TYA som bjöd på ett alldeles fullspäckat program inför ca 350 lärare, rektorer och studieväglare och ett 25 tal utställare, däribland DRF.

### Egen monter

I en monter på ca. 6-8 kvm hade Peter Buhre, Max Petersfeldt och Sven-Erik Fritz installerat sig för att informera om det nyligen framtagna gymnasieutbildnings materialet som finns tillgängligt för gymnasieskolor med Fordons & Transportprogrammet på sina utbildningar, totalt ca 180 st. Inriktningen har fått namnet "Hjulustrustnings - teknik" och elever som genomgår utbildningen benämns som Däck & Hjulmekaniker.

### Är nöjda

Vi har all anledning att vara nöjda med insatsen då montern och informationen rönt stor uppmärksamhet, så stor att de

tider som avsatts i programbladet överskreds.

Vi måste också tillägga att arrangemanget i sin helhet fungerade utan incidenter och hade hög klass, vi kommer naturligtvis att vidmakthålla våra nyvunna kontakter och bistå dem på alla sätt vid en uppstart av inriktningen.

### Till minne av Hans Karlsson

Hans Karlsson, Borås, har avlidit. Han var ägare till Samsjös Ringservice. Han började sin bana inom däckbranschen som anställd hos Antons Gummi i Borås. Han kom sedan till Samsjös Ringservice som anställd och övertog företaget 1998.

Samtidigt som han övertog företaget blev han medlem i Däckspecialisterna i Sydvästra Sverige. Där blev han vald till revisor 1999 och vald till ordinarie ledamot av styrelse 2008. Han var kvar i styrelsen fram tills föreningen avvecklades.

Samsjös Ringservice tillhörde Däckteam-kedjan.

Hans Karlsson blev 55 år.

## NYA MEDLEMMAR

<b>Sjuhärad Bil AB</b>	Svenljunga	Däckpartner
<b>Keltech Technican AB</b>	Enköping	Däckpartner
<b>Sjöma Däck AB</b>	Lindesberg	Däckpartner
<b>Janne &amp; Björns Däck AB</b>	Järfälla	Däckpartner
<b>Däckia Halmstad Väst</b>	Halmstad	Däckia konceptpartner

## NYA NAMN

### Ny VD för Däckteam

Mikael Johnsson har anställts som ny VD för Däckteam AB i Malmö. Han har varit anställd inom Däckteam sedan 2013 som affärsutvecklare.



Mikael Johnsson.

-Det ska bli spännande och intressant med den nya uppgiften inom Däckteam. Jag tror att vi kan bli ännu starkare som däckkedja, vi har ett starkt koncept i grunden med mycket hög lojalitet bland våra Däckteammare.

Mikael Johnsson, är 51 år, och har tidigare varit anställd hos Egmont i 12 år inom försäljning och distribution, de sista åren som försäljningschef. 2001 kom han till Bridgestone/FirstStop och blev nordisk ansvarig för däckkedjan FirstStop 2011. Där var han kvar till 2013 då han anställdes hos Däckteam.

### Nordisk Däck Import

**Magnus Jackné**, 40 år, har anställts av Nordisk Däck Import AB som Key Account Manager Agro. Han kommer närmast från Sika men har tidigare 15 års erfarenhet av branschen.

**Carl-Erik Sjöholm**, 26 år, har anställts av Nordisk Däck Import AB. Han är bosatt i Jönköping och kommer att jobba som rikstäckande säljare mot bilhandeln. Han kommer närmast från Goodyear och har sex års erfarenhet av branschen.

**David Nord**, 34 år, har anställts av Nordisk Däck Import AB som ansvarig för online marknadsföring. Han kommer närmast från Amring i Malmö där han har arbetat som platschef.



Gunilla Wallén.

### Colmec

Gunilla Wallén, 45 år, har anställts hos Colmec som verksamhetskontroller och ansvarig för företagets affärssystem. Enligt företaget har de med denna anställning skapat en ny plattform för att vara förberedda på ytterligare expansion och ökade försäljningsvolymerna.

Gunilla Wallén kommer från en liknande tjänst inom Eon.

## NOTERAT

### Pirellis kalender är på gång...

Den 30 november är det dags för Pirellis stora kalendershow, i år på Roundhouse i London. Då presenteras nämligen 2016 års kalender som denna gång fotograferats av Annie Leibovitz. En hel del bekanta damer försköner var sin månad i almanackan. Eller vad sägs om namn som Serena Williams, Yoko Ono, Mellody Hobson, Kathleen Kennedy, Patti Smith och Natalia Vodianova?





# BLI ETT MED DINA DÄCK

Bli ett med vägen så blir vägen ett med dig



Winter **i\*Pike RS+**



**AFTONBLADET PLUS**



Delad 2:a placering i Aftonbladet Plus och Teknikan Maailma 17/2015

Hankooks nya dubbdäck  
med ett utmärkt grepp på is.  
Bäst rullmotstånd i test.

**Hankook**  
driving emotion

# Med hjulet i centrum

Sven-Erik Johansson

Däckson AB i Karlskoga är däckverkstaden som håller kvar vid det gamla med hjulet i centrum. Grundbulten i verksamheten är att vara specialist på däck med en heltäckande däckservice. Samtidigt har de utökat företaget genom förvärv av en däckverkstad i Kristinehamn och etablerat en ny däckverkstad i Karlstad med samma grundtanke.

-Det vi tror på är att vara duktiga på det vi gör. Med det vinner vi kundernas förtroende och märker att vi med den attityden får allt fler kunder, säger Johan Övelius, en av tre delägare till företaget. Jag tror inte på någon splittring av verksamheten med olika serviceerbjudanden som omfattar bilen. Utan hålla kvar vid hjulet.

## Är lyhörda

-Med det serviceutbud vi har täcker vi in hela däckbranschen från däckhotell till reparationer av entreprenaddäck, fortsätter han. Vi är lyhörda för den service som kunden vill ha när det gäller däck. En utökning av serviceutbudet till att omfatta mer än hjulet ger inte den kostnadstäckning som det krävs i investeringar och lönekostnader. Det blir på mar-

ginalen och märks bara i omsättningssiffrorna som inte ger en rättvis bild av verksamhetens lönsamhet. Utan vi fortsätter att bli kvar vid vår läst.

Utöver däck har företaget montering av truckhjul till Linde i Örebro.

## Truckhjul

-Vi monterar mellan 5 000 och 6 000 hjul om året, förklarar Övelius. Det vi fakturerar är monteringskostnaderna då de själva svarar för inköp av däck och fälg. Utöver att vi monterar hjulen tvättar och lackar vi också dem.

Däckson startades av Tony Olsson och Peter Fredriksson 1980.

För snart tio år sedan skedde ett ägarbyte. Då sönerna till Magnus Olsson och Peter Fredriksson

*Varje år monterar Däckson mellan 5 000 och 6 000 truckhjul. Här är det Robbin Matsson som svarar för monteringen.*



*Här två tredjedelar av ägarna fv Johan Övelius och Lars-Göran Fredriksson. Den tredje delägaren Magnus Olsson saknas på bilden.*

tillsammans med Johan Övelius tog över ägandet. De tre Magnus Olsson och Lars-Göran Fredriksson samt Johan Övelius äger en tredjedel var.

## Komma tillbaka

För Övelius var det att komma tillbaka där han startade inom däckbranschen. Efter sju år hos Bridgestone där han var med och byggde upp First Stop och var försäljningschef.

-Det kändes rätt när jag fick förfrågan att komma tillbaka, säger han.

Företaget har sedan Övelius





kommit tillbaka utökats. Först övertogs Säifas däckverkstad i Kristinehamn. Där är brodern Per Övelius hälftenägare. Företaget har fem anställda och omsätter tio miljoner kronor.

-Det var den sista däckverkstaden som Säifa ägde och har nu namnet Däckson, säger Övelius.

### Nystart i Karlstad

Det har sedan blivit en däckverkstad till, denna gång i Karlstad.

-Det är en nystartad däckverkstad med namnet Johnnys Däckservice i Hammarö AB. Det vi har tagit upp igen är ett gammalt välkänt namn på en däckverkstad i Karlstad där alla känner till Däck-Johnny. Den som svarar för verksamheten är Hans Mellkvist. Det finns två anställda och vi räknar med en omsättning på sex till sju miljoner kronor, säger Övelius.

-Det ska bli intressant att se hur det går, då vi för första gången startar från ruta ett, tillägger han.

Modern i däckverkstadsgruppen är Däckson i Karlskoga med

tio anställda och en omsättning på 23 miljoner kronor.

### Ökad omsättning

-Med att vi utökar med antalet däckverkstäder räknar vi med att den ökade omsättningen totalt också ska öka intjäningsgraden. Idag är omsättningen hälften var på personbilsdäck och den tunga sidan. Personbilsdäck med däckhotell är hårt konkurrensutsatt då alla säljer däck. Där lönsamheten finns är på den tunga sidan och då främst när det gäller entreprenad, förklarar Övelius. Där kommer vi att satsa och även på hjulinställning som vi inte har idag.

-För gör vi affärer på rätt sätt är min övertygelse att det går att klara sig på att enbart koncentrera sig till hjulet, tillägger han. Däckson är medlem i Däckteam där Johan Övelius är ordförande i däckkedjan.

*Jonas Rohdén och Peter Persson har båda varit anställda i 25 år hos Däckson.*



## Sökes Partner!

Jag söker dig, ambitiösa verkstadsägare med välordnad ekonomi, som letar efter gemenskap. Åldern har ingen betydelse.

## Finnes Någon att hålla i handen

Jag strävar alltid efter sunda relationer som ger båda mycket tillbaka. Det har redan gett mig många partners.

Om vi finner varandra kan jag ge dig affärer och marknadsföring. Jag kommer alltid finnas där för dig och din verksamhet, i nöd och lust, med support och stöttning. Jag är övertygad om att vi kan bygga en stark och lönsam relation tillsammans!

Svar till Nicklas, Partneransvarig Däckia  
nicklas.ericsson@dackia.se, 076-052 88 86

 **Däckia**

# BO HJULL

**S** SICE  
AUTOMOTIVE EQUIPMENT

## S43

Robust  
med bakåt-  
titande bom



## S45

Traditionell Sice  
med sido-  
svängande  
horisontalbom



## S560

Elektro-hydraulisk EM  
montering upp till 56",  
Kraftfull, pålitlig  
storsäljare!  
Max hjulbredd  
1500mm och 2500kg.



Mercedes-Benz



Mar  
med h

Certifierad av  
Continental, Br



Scanna QR Koden för en demovideo!

# DIN KOMPLETTA MA

FVU

[www.boabhjuldelar.se](http://www.boabhjuldelar.se)

0530-13333



# SAB DELAR

**MASKINER AV HÖGSTA  
KVALITET!**



MADE IN ITALY

## S48 TOP

Top-of-the-Line bordsmaskin med sidosvängande horisontalbom, PT340 hjälparm HD, chockluft och höj- och sänbart monteringsbord som standard!



## A948

Klassisk Sice hjulinställning i modern version. CCD kameror och driftsäker radio-kommunikation med över 20 000 fordon i databasen.



## S300 M

knadens starkaste Pv montering hydraulik och finesser som TPMS. Mercedes Benz, BMW, Michelin, Bridgestone, Goodyear och Pirelli



Kan levereras i flera färger!

# MASKIN LEVERANTÖR!

# Från noll till 23,5 miljoner kronor

Sven-Erik Johansson

Med kunskap och viljan att lyckas går det att bygga upp en lönsam däckverkstad. Det har Jan Swärd och hans hustru Christina Swärd Rosenvinge visat. För fem år sedan startade de Swärds Däckservice i Jönköping från noll. Idag fem år senare omsätter företaget 23,5 miljoner kronor.

-Det har gått över förväntan, säger Jan Swärd. Den lugna utveckling vi förväntade oss har helt gått över styr. Nu måste vi planera för en utbyggnad av företaget för att klara expansionen. I fjol ökade omsättningen med 15 procent och allt tyder på att vi når samma nivå i år.

## Född in i branschen

Nu är inte Jan Swärd någon nybörjare i däckbranschen. Han är vad man kan säga född in i branschen då hans föräldrar ägde Norks Däckservice i Jönköping som han sedan övertog. Han sålde företaget till Euromaster 2004 och blev anställd. Till en början gick det bra.

-Problemen började när det anställdes personal utan erfaren-



Det är en häftig resa som Jan Swärd och hans hustru Christina Swärd Rosenvinge har gjort sedan de startade Swärds Däckservice för fem år sedan. Ett problem är nu att hinna med i utvecklingen.

het av branschen. Då började jag och min fru att diskutera om vi inte skulle starta eget. När vi hittade en lokal på Torsvik, söder om Jönköping, där alla logistikföretagen ligger bestämde vi oss, säger Swärd. Så hösten 2010 slog vi upp portarna till däckverkstaden.

## Investerade

Fastigheten de hade hyrt hade varit en industrilokal med olika verksamheter.

-Det gjorde att vi fick investera 1,5 miljoner kronor i ombyggnad för att få den anpassad för vår verksamhet, berättar Swärd. Bland annat fick vi bygga in portar i fastigheten. Efter det att vi hade hyrt fastigheten i ett år köpte vi den.

-Sedan har omsättningen bara pekat uppåt, fortsätter han. Sedan kommunen byggde om infarten till området och anlade en rondell har vi blivit mer synliga för dem som kör in på området till alla de olika logistikföretagen med sina lagerfastigheter.

Av omsättningen svarar last för 65 procent och personbils- och C-däck för 35 procent. För lastbilssidan finns två 30 meters skepp. Till det en stor monteringshall för personbilar, lager och kundmottagning. På andra våningen kontor.

## Bygger ut

-Vi har totalt 2 500 kvadratmeter och planerar att bygga ut med 300 kvadratmeter. Vi har mark för vidare expansion, säger Swärd. Försäljningen av däck ligger på 1 500 nya lastbilsdäck och 2 100 regummeringar av lastbilsdäck. Försäljningen av personbils- och C-däck uppgår till 5 500. I däckhotellet finns det cirka 6 000 däck.

-Vi har allt under tak. Expansionen har gjort att vi har fått flytta ut en del personliga ägodelar som till exempel vår fritidsbåt, säger Swärd.

## Rätt personal

Företaget har idag fem anställda. Hemligheten bakom framgången är enligt Swärd:

-Rätt personal. Vara tillgängliga för kunderna och serviceinriktad även på tider utanför den ordinarie arbetstiden.

## Nu finns Gullabo Rallydäck i lager!

Däcken är extremt snabba - hållbara - ärliga.  
För maximalt fäste i alla lägen.

Beställning sker via:  
Tel. 0486-21851  
www.korslycke.se

**GULLABO**  
**RALLYDÄCK**





# Vad väljer du?

Fossilt bränsle eller miljösamt lösning?

\*1 januari 2016 försvinner ytterligare subventioner av koldioxidskatten. Det betyder att priset på olja ökar med ca 650 kr/kbm. Hur kommer det påverka ditt företag?

## VÄRMER DU UPP DINA LOKALER MED OLJA, EL ELLER GAS?

Funderat på att göra något åt det?

I genomsnitt har våra kunder sänkt sina uppvärmningskostnader med 70% och har en ROI på sin biobränsleanläggning på 2,5 - 4 år.

### Är besparingen realistisk?

Gå in på vår hemsida och fyll i uppgifterna om din uppvärmning så får du direkt svar på hur mycket just ditt företag kan spara:

[www.vuab.se](http://www.vuab.se)

Vi hjälper dig till bättre lönsamhet - Välkommen!



Skanna koden och gör kollen direkt i mobilen



STOCKHOLM

JÖNKÖPING

MALMÖ

GÖTEBORG

0200-25 33 25

[www.vuab.se](http://www.vuab.se)

# Colmec med ny däckserie

Av Sven-Erik Johansson

Colmec har utökat sin regummering med en ny premiumregummerad däckserie Colmec EcoTire som är ett helregummerat däck. För närvarande finns fyra dimensioner med fem olika mönster. Nästa år kommer serien att utökas med fler dimensioner och mönster. Däcken regummeras vid Colmec anläggning i Polen.

-Trots en större efterfrågan än vad produktionen klarar kommer vi inte att utöka tillverkningen i närtid, säger Peter Eckerström, VD för Colmec. För oss är detta ett premiumdäck i klass med ett nydäck. Det visar både våra egna tester som vi gjort mot branschens bästa märken och de som TÜV i Tyskland har utfört.

Vid fabriken i Polen har kapaciteten utökats med produktion dygnet runt alla dagar i veckan. Totalt tillverkas 252 däck i veckan.

## Lång utveckling

-För oss är detta en prestigeproduktion som vi länge har arbetat med att utveckla, förklarar Eckerström. Vi har valt ut ett speciellt däckmärke och en speciell typ av däck för att få den bästa stommen. Samma gäller också för slitbanan där vi har testat oss fram till den vi anser är den bästa gummblandningen för maximal funktion och prestanda.

De fyra dimensionerna som finns för tillfället med fem olika mönster är driv- och trailerdäck för både sommar- och vinterkörning. Alla däcken är M+S-märkta och förberedda för 3PMSF-

märkning när det blir aktuellt. Prinsnivån på däck ut till konsument är som ett lastbilsdäck i mellanprisklassen.

## En utökning

-Detta är Europas miljövänligaste däck, framhåller Eckerström. Som har en prestanda som ett nytt premiumdäck. Vi utökar nu den palett vi har av olika produkter och tjänster till däckverkstäder och åkerier som vi har som kunder.

## Däckföretag

-Vi är inte längre enbart ett regummeringsföretag utan ett däckföretag med olika tjänster till våra kunder, fortsätter han. Regummeringen svarar för mellan 35- och 40 procent. Lika stor andel har vår försäljning av nydäck. Den övriga verksamheten är service som ökar för varje år. Det senaste är en mobil service i Stockholm med två lastbilstrailer utrustade som en däckverkstad som inom två timmar är på plats och hjälper bilister som fått däckproblem. Vi svarar för servicebilen och personal och utför tjänsten till fast pris. Denna tjänst erbjuds Colmecs samarbetspart-

ners i hela Sverige och redan är sex däckverkstäder anslutna till samarbetet. Det ger dem ett mer värde av deras verksamhet.

I servicen ut till däckverkstäderna och åkerierna finns 12 tekniker. Av dem är tre utbildade för mobil axelmätning.

## Olika tjänster

-Det är ett brett spektrum vi har av olika tjänster, förklarar Eckerström. Varje kund kan välja ut vilka tjänster de vill ha för att passa sin verksamhet. Grundtanken i denna verksamhet är att vi vill stärka våra kunders verksamhet ut mot deras kunder. Det är något vi båda tjänar på.

-Vi har idag 280 kunder och av dem är 210 aktiva, fortsätter han.

Nästa år kommer Colmec att fira 50-årsjubileum. Det gör de som det största regummeringsföretaget i Norden. Colmecs marknaden är uppdelad i två huvudmarknader. Dels Norden med Sverige, Norge, Finland och Danmark samt Polen som egen marknad. Totalt regummeras 160 000 däck om året. Av dem knappt 100 000 i Norrköping och resterande i Polen. I fjol ökade antalet

regummeringar i Norrköping med 20 procent. I Norrköping regummeras 458 däck per dag och i Polen 346 inklusive Colmec EcoTire. Mellan september och december är produktionen igång även under lördagarna. Produktionen pågår under hela året utan någon semesterstängning.

## Starkt varumärke

Någon export utanför de två marknaderna förekommer inte. Av de regummerade däcken är det Boss som är det stora varumärket.

Försäljningen av nya lastbilsdäck uppgår till 110 000.

-Vi har nya lastbilsdäck i tre olika prisnivåer, säger Eckerström.

För att klara detta är distributionen en viktig faktor.

-Vi har två huvudlager. Ett i Norrköping och ett utanför Gdynia i Polen. Till det kommer 14 depåer. Två i Polen, 12 i Sverige, Danmark, Norge och Finland. Vi har 51 lastbilar och 22 släp med egna chaufförer, berättar Eckerström. Chaufförerna utgör en viktig kugge och är våra ambassadörer och ansikten ut mot kunden.

# DÄCKDATA



Nordens ledande program för däckbranschen







Colmec har kommit med en ny helregummerad däckserie Colmec EcoTire. Bakom det nya däck ser vi f v vice VD Patrick Sjölin, Martin Andersson och VD Peter Eckerström.

#### Är lyhörda

Företaget har 366 anställda och omsatte i fjol 700 miljoner kronor.

-Vi räknar med att kunna öka produktion och försäljning när vi nu utökar vår verksamhet att om-

fatta fler produkter. En viktig del är att vara lyhörd av vad våra kunder önskar sig av oss. För kan vi

stärka deras lokala förankring ger det också fördelar för oss, säger Eckerström.

## NOTERAT

### Michelin och Pirelli satsar mest på R&D

Michelin och Pirelli satsar mest av alla däckproducenter på R&D, dvs forskning och utveckling. Allt enligt Global Tire Report för år 2014. De två företagen lägger nämligen 3,4 procent av sin däckförsäljning på att vidareutveckla sin produktion. På tredje plats kommer Sumitomo med 2,8 % och på delad fjärdeplats Toyo och Bridgestone med vardera 2,6 %. För Bridgestones del innebär detta att man, med störst däckförsäljning av alla, satsade 890 miljoner dollar på R&D under år 2014.

# "Sukskriven, rykken vett du!"

Slit inte ut ryggen på onödiga och farliga lyft. Med våra hjullyftar klarar du själv enkelt på- och avmonteringar av stora hjul. Vi har dessa för omedelbar leverans, pris 8.900:- + frakt.

 **Somitrack AB**

Se filmen på vår hemsida [www.somitrack.com](http://www.somitrack.com) för funktion och hantering.



# Nokian Hakka Green 2 – Nykomling som rullar

Av Bengt Edman

Nu presenterar Nokian sin efterföljare till Hakka Green, Hakka Green 2, som är minstingen i sommar-däcksfamiljen "Hakka". Däcket är helt nytt och fem dimensioner har fått bästa klassificeringens dubbel-A för våtgrepp och rullmotstånd i däckmärkningen. Slitstyrkan har dessutom blivit 15 procent bättre än hos föregångaren.

*Hakka Green 2 har helt ny gummiblandning samt olika in- och utvändiga mönstersektioner med större skuldror för bättre väghållning och minskat buller.*



Hakka Green 2 kan skryta med en mängd innovationer – den viktigaste är den nya gummi-blandningen "Nokian Hakka Green Hybrid" som ska garantera säkerhet, slitstyrka och lågt rullmotstånd. Den består av ett tätt nät av silicapartiklar som anpassar sig efter olika förhållanden och förbättrar både våtgrepp och komfort.

Tall- och rapsolja minskar å sin sida rullmotståndet, medan en ny sorts kimrök med sina små partiklar gör gummiblandningen slitstark med 15 procent större livslängd.

Det har tagit nästan fem år att utveckla däckets säkerhets- och köregenskaper, säger Nokian. Våtgrepp och rullmotstånd/bränsle-effektivitet ligger i de bästa klasserna A och B beroende på dimension – den mest vanliga, 205/55 R 16 ligger i klass A.

Våtgreppet gör att Green 2 från 80 km/t stannar upp till 18 m (fyra billängder) före en bil med sommardeck i klass E. Det låga rullmotståndet minskar å sin sida bränsleförbrukningen med upp till 0,6 l/100 km jämfört med ett däck i sämsta klassen G.

## Bälte av tvinnade ståltrådar

Den ökade livslängden/slitstyrkan hänger också ihop med det nya stålbelaget under slitbanan. Det består av två tvinnade och mässingsöverdragna ståltrådar, "filament" med en diameter på bara 0,25 mm! Ändå är dragkraften så stor att tråden klarar att dra en personbil. Dragstyrkan har därmed ökat upp till 15 procent jämfört med föregångaren.

Det nya stålbelaget har hela 110 stycken filament per kvadratdecimeter och ger ihop med den nya gummiblandningen och det nya mönstret flera fördelar: lättare, mer kontrollerade filbyten, lägre rullmotstånd och bättre skydd mot stick- och skärskador.

## Bättre väghållning och bullernivå

- Slitbanan har fått större skuld-

ror för att ge bättre väghållning och mindre buller. Det senare minskar också genom vår "Silent Sidewall Technology" med olika gummiblandningar mellan sidan och slitbanan, berättade Nokians Matti Morri, chef för teknisk kundservice. Här är det en specialblandning som filtrerar väggljud och vibrationer på stålbelaget och hindrar dem från att gå via däcksidan och följa in i kupén.

Bullret dämpas också, både in- och utvändigt av de runda urgröppningarna, lika mönstret på en golfboll, på sidan av de långsgående ribborna. De minskar även luftströmmarna och därmed rullmotståndet – många bäckar små... Denna "Silent Groove Design" används även på andra Nokian-däck.

## Mot vattenplaning

Det nya mönstret har blivit öppnare för bättre våtgrepp och har olika form på inner- och ytterklackarna. "Liespår" tvärs över mittribborna lagrar och leder vattnet vidare till de långsgående spåren. Tack vare en "Coanda"-teknik strömmar det sedan snabbt ut genom sidospåren mellan klackarna i innerskuldran. Tack vare att klackarna är upphöjda med avfasade hörn accelereras vattengenomströmningen och minskar risken för planing. Condaeffekten innebär att en luft- eller vätskeström över en yta följer denna yta även om den byter riktning, "förklarar" Nokian.

Dessutom använder Nokian även här "trumpetspår" i skuldrorna som gör att däckets gott skydd mot vattenplaning även när det är slitet.

## Gick tyst och bekvämt

Vår egentliga provkörning utanför finska staden Nokia inskränkte sig till åtta mils savlig landsvägskörning i kolonn och gav inte så mycket grepp om det nya däckets egenskaper. Men det föreföll som att Nokians påståenden om åkkomfort och lågt buller hade fog för sig – utom skrovlig



# lätt och länge

asfalt, där det lät en del. Våra övriga prov skedde på Nokians testbana, se separat artikel.

Hakka Green 2 börjar säljas till våren i 28 dimensioner från 13 till 16 tum, de flesta i hastighetsklass T (190 km/t) och H

(210 km/t). De dimensioner som klassats som AA i våtgrepp och rullmotstånd är 195/65 R 15 95 H XL, 185/60 R 15 88 H XL, 185/65 R 15 92 H XL, 215/60 R 16 99 W XL och 205/55 R 16 94 W XL.



De avfasade hörnen i de inre klackarna svarar för Coanda-effekten som accelererar vattenavledningen från mittspåren och ut genom sidospåren.

## Receptet för bra våtgrepp

Ett par intressanta moment vid vårt besök på Nokians testbana var två prov av våtgrepp med varierande däck. Det första gällde vattenplaning där vi fick köra två Golfar med slitna respektive nya Hakka Green 2 – det slitna med 4 mm och det nya med åtta mm mönsterdjup.

Av Bengt Edman

Vi körde mot ett banavsnitt med 10 mm vattendjup och höll 40 km/t. När vi kom in på avsnittet skulle vi trampa gasen i botten varvid bilens mätutrustning registrerade hastigheten när framdäcken började vattenplana. Med nya Hakka Green 2 planade Golfen vid 65-70 km/t, och det skulle visa sig att så lite som två mm slitage gör en väldig skillnad. Golfen med sex mm mönsterdjup planade redan vid 55 km/t! Vad skulle resultatet ha blivit tro, om vi provat en bil med godkända 1,6 mm mönsterdjup?

### Odubbat inget för sommaren!

Det andra provet gällde bromsning på vått underlag från 80 km/t. Den ena bilen var utrustad med Hakka Green 2, den andra med ett nordiskt friktionsdäck med sex mm mönsterdjup. Hakka Green 2 stannade på mindre än 25 meter. Det andra fick en bromssträcka från 37 till dryga 40 meter!

Även om, säger om, det skulle vara så att Nokian valt det sämsta tänkbara friktionsdäcket är skillnaden ett tydligt bevis för att odubbade vinterdäck ska användas på vintern och inget annat.

Vi fick också bevittna skillnaden i rullmotstånd för ett A-märkt sommardäck jämfört med ett i klass E, medelbra. När en bil rullades ner för en brant ramp blev resultatet att det A-märkta däcket rullade hela 18 meter längre än E-däcket. Allt vi fick veta om det var att det var asiatiskt.

- Det blir rätt stor skillnad i bränslekostnad för den som kör 2 000 mil om året, sade Nokians Matti Morri.



## Finsk superelbil med Nokian-däck

Vid provkörning av Hakka Green 2 visades också en extrem fyrhjulsdreven sportbil med eldrift, kallad Toroidion\*. Bilen är tillverkad i finska Raseborg och utvecklad av den kände finske bil-designern Pasi Pennanen.

Av Bengt Edman

Bilen har kolfiberchassi och två 200 kilowatts elmotorer på hjulen fram, två på 300 kilowatt bak. Effekten är megawatt/1 341 hk,

räckvidden över 50 mil och toppfarten när bilen kommer i produktion 450 km/t. Vikt 860 kg.

- Om allt går väl kommer Toroidion att tävla på Le Mans år 2017, men bilens drivlina kan i princip anpassas till vilket fordon som helst, vanlig personbil, lastbil eller motorcykel, säger Pennanen

Toroidion har Nokian zLine sommardäck i dimension 295/30 R 19 som ska ge snabb styrrespons, säkra högfartsegenskaper och lågt rullmotstånd – viktigt för en elbil.

\*) Namnet hämtat från ett fenomen inom elläran.

Pasi Tennanen är konstruktören bakom finska elbilen Toroidion med motoreffekt på 1 341 hk. Pris närmare 10 miljoner kronor. Foto: Bengt Edman.



### RÄTTELSE

I artikeln om SDAB:s 20-årsjubileum i förra numret blev tyvärr bildtexterna till bilderna på sidan 27 omkastade. Vi beklagar felet.

Redaktionen

# Modeshow med tema bröstcancer

Det blev nytt publikrekord när Ulrix i Malmö för andra gången arrangerade modevisning i sina lokaler i Malmö. Med syftet att få in fler kvinnor som kunder till verkstan. I år kom det 300 kvinnor mot 250 i fjol. Årets behållning av arrangementet blev 50 000 kronor som skänktes till bröstcancerforskningen vid Lunds Universitet.

-Det blev en lyckad kväll, säger Ulrik Jönsson, ägare till Ulrix i Malmö. Vi hade städlat och fejat hela huset och byggt upp en Cat walk och burit in stolar. Så nu är det rent och fint.

## Olika företag

Bakom modevisningen står Ulrix och en rad andra företag inom mode och skönhetsvård. I år fanns också konstnär Therése

## RÄTTELSE

I artikeln i förra numret om ny ägare till Dawa Däck blev det ett fel. Däckvarumärkena Nankang och Sonar ingår inte i Kumho-koncernen utan tillverkas av en annan däcktillverkare.

Det blev också fel namn på Michael Långneruds pappa. Rätt namn ska vara Lars-Arne Långnerud och inte något annat.



Den modeshowen som arrangerades hos Ulrix i Malmö drog stor publik. Pengarna som kom in skänktes till bröstcancerforskningen vid Lunds Universitet. Foto Andreas Paulsson.

Wahlgren på plats och visade sina tavlor. Av de som såldes gick 15 procent av priset till insamlingen samtidigt skänkte hon en bricka som såldes på auktion.

På plats fanns Stina Oredsson som är professor i zoofysiologi och forskar om bröstcancer. Hon berättade att den forskning som bedrivs i Lund är att hitta nya behandlingsmetoder för aggressiv bröstcancer. Hon fortsatte:

## Spännande projekt

-Sedan några år har vi bland an-

nat ett spännande projekt på gång där vi samarbetar med forskare från Bolivia som samlar in medicinalväxter i djungeln tillsammans med den inhemska befolkningen.

Utöver det samarbetar hon med kemister som modifierar olika ämnen från bakterier och växter för att öka deras aktivitet mot cancercellerna utan att de orsakar för stora biverkningar.

Det var till Stina Oredssons forskning som pengarna skänktes.

## NOTERAT

### Goodyears allväderdäck prisat

Goodyear har testframgångar i Tyskland. Goodyears allvädersdäck Vector 4Seasons Gen-2 har nämligen vunnit förstaplatsen i två olika test. Dels i tidningen AutoBilds stora däcktest av 10 olika allvädersdäck under olika väderleksbetingelser, dels i en jämförande test som tyska TÜV genomfört.



**AutoSock**  
...brings you home!

Perfekt hjälp vid snö och isiga vägar  
Enkel och snabb att montera  
Inga skador på aluminiumfälgar  
Lätt och liten att förvara

**Nu pris från 395:- inkl moms**

**KALA**  
Tjänst och säkerhet i bilägande  
kala.se - info@kala.se - 031-725 77 44





Kenda K500 Super Turf

Galaxy Garden Pro



## KENDA K500 SUPER TURF

- ▶ Däck med hög kvalitet
- ▶ Originalmonteras av ledande tillverkare
- ▶ Slitstarkt och motståndskraftigt mot punkteringar
- ▶ Ökat mönsterdjup, större kontaktyta

## GALAXY GARDEN PRO

- ▶ Unikt slitbanemönster
- ▶ Specialdesignade mittklackar för utmärkt slitstyrka
- ▶ Utmärkt grepp/driv
- ▶ Radialkonstruktion
- ▶ Tillgängligt som fram- och bakdäck



## STARCO tubes for EVERY PURPOSE

### STARCO SLANGAR

- ▶ Butylgummi, inga luftläckage
- ▶ Resistent mot ozon, väder och kemikalier
- ▶ OEM monteras av kända tillverkare



STARCO Tusker

Kenda K610 Kinetics

### STARCO TUSKER

- ▶ Hög styrprecision
- ▶ Ökad uthållighet
- ▶ Låg däckstress
- ▶ Utmärkt stötdämpning
- ▶ Bättre körkomfort
- ▶ Designat av STARCO

### KENDA K610 KINETICS

- ▶ Premium luftgummi gaffeltruckdäck
- ▶ Pålitligt däck med lång livslängd
- ▶ Förstärkta sidoväggar
- ▶ Optimerat mönster för bästa resultat av stabilitet och precision
- ▶ Utmärkt dragkraft
- ▶ Mönsterdesign som ger bättre flexibilitet och styrförmåga
- ▶ Extra stombälte



## KOM IGÅNG MED [se.starcoshop.com](http://se.starcoshop.com)

1 Sök  
produkter

2 Lägg till produkter  
i varukorg

3 Utför  
beställning

Scanna QR  
koden och besök  
STARCO shopen  
redan idag



## Sport Contact 6

# Nya superdäcket från

Av Bengt Edman

Nu lanserar Continental sitt nya högfartsdäck, Sport Contact 6. Det ersätter Sport Contact 5, är godkänt för 350 km/t och (naturligtvis) överlägset föregångaren i allt. Däcket är avsett för rena sportvagnar och sportiga standardbilar. Honda har till exempel redan bestämt sig för att originalutrusta däcket på sin Civic Type R och har med Sport Contact 6 slagit varvrekord på Nürburgring. Vi har provat nyheten i Tyskland.



Sport Contact 6 har ny "Black Chili" gummiblandning som ska ge maximalt väggrepp. Asymmetriska skuldror med mönsterblock som låser sig ska ihop med de olikformade mittribborna ge direkt styrrespons.



Pressen fick prova det nya däcket på en krävande men rolig bana nära Bad Driburg i Tyskland. Handlingprovet (väghållningen) gjordes med Audi RS3, Mercedes A45 AMG och VW Golf R.

Vi håller till på den privatägda racerbanan Blister Berg i mellersta Tyskland och ska strax känna Sport Contact 6 på pulsen i det första provet, som ska visa däckets respons på styrutslag. Kvällen före har vi med tysk grundlighet matats med ingående tekniska beskrivningar av Contis nya stolthet, och nickat på lämpliga ställen för att låtsas begripa mer än vi kanske gör.

Från Sverige är vi två deltagare som nu förväntansfullt kliver ner i varsin Porsche Cayman GTS med 340 hästar som bakhjulen ska få ner på backen. Först får vi prova SP 6. I 110 km/t ska vi dels göra måttliga, dels kraftiga rattutslag för att känna på styrresponsen, det vill säga hur snabbt däcket reagerar. Underlaget är torrt. Och det var en upplevelse hur däcket riktigt sög sig fast, både när bilen bytte kurs och i hård kurvtagning.



# Continental

## Våtgrepp kontra styrrespons

Vid utvecklingen av högfartsdäck finns det en mållkonflikt mellan styrrespons och våtgrepp, mer av det ena ger mindre av det andra. Därför fick vi sedan prova den ena av de två prototyper som togs fram under utvecklingen av SP 6, – först ”Evo 2” mest inriktat på våtgrepp och sedan ”Evo 1” mest inriktat på bra styrrespons. Både min kollega och jag ansåg också det däck vara det bästa ifråga om styrrespons, till och med något bättre än SP 6.

– Men Evo 1 var för direkt och ”racingbetonat” i styrresponsen – ett däck ska passa även mindre avancerade förare, Evo 2 var å andra sidan för ”tamt” i styrresponsen, sade Conti-folket.

Resultatet blev Sport Contact 6 som är en kompromiss mellan bra våtgrepp och bra körprecision.

## Bättre i allt

Andra körpasset hade vi tre värstingar bland standardbilar till vårt förfogande: VW Golf R (300 hk), Mercedes A45 AMG (360 hk) och Audi RS3 (367 hk) – alla med fyrhjulsdrift. Dessa bilar i kombination med conti-däcket, i dimension 235/35 19, borgade i sig för en stor portion körglädje. Men den kurviga banan, vars backkrön gjorde det till en ren gissning åt vilket håll vägen tog vägen, spädde på lyckan ett snäpp till!

Däcken hade ett enormt grepp och måste provoceras hårt för att släppa, vilket i så fall skedde kontrollerat utan överraskningar.

Jämfört med sin föregångare har Sport Contact 6 fått 11 procent bättre styrprecision, 14 procent bättre väghållning och två procent ökat våtgrepp. Dessutom har livslängden och åkkomforten förbättrats med sju proc.

## Nytt gummi och mönster

Vad är nu hemligheten bakom allt detta? Jo, bland annat en vidareutveckling av gummiblandning-

en ”Black Chili” som består av flera olika polymerer. Två faktorer garanterar här maximal vidhäftning mot vägen, dels gummit som griper in runt skrovligheterna (som även den slätaste vägyta har), dels förbindelser mellan atomerna i gummit och vägytan. Continental kallar det för atomic force (atomkrafter) vilka fungerar som sugkoppar. Dessa två faktorer ger optimal vidhäftning i alla lägen, både på vått och torrt.

För att åstadkomma däckets precisa väghållning och snabba styrreaktion har slitbanan utformats med olikformade sektioner på in-, utsidan och i mittpartiet. Det senare har tre eller fyra mittribbor beroende på däckets dimension. Ihop med den inre skuldran ger de märkbart bättre direktöverföring av styrutslagen till asfalten. Och eftersom däckets utsida utsetts för större krafter än insidan i kurvor är mittribbornas sidor asymmetriska. Det gör dem stabila gentemot sidokrafterna vid snabb kurvtagning. Det gör även ytterskuldran genom att mönsterblocken stödjer varandra.

## Aralon klarar 350 km/t

Däcket är godkänt för hastigheter upp till 350 km/t. För att klara de enorma centrifugalkrafter som det där utsätts för, utan att ändra form, har gummit förstärkts med ett material kallat Aralon 350 – en syntetfiber där två trådar av aramid tvinnats ihop med en flexibel nylontråd. Aramid är ett mycket starkt material som bland annat används i skottsäkra västar. Michelin använder också de två materialen i sitt nya högfartsdäck Pilot Sport 4.

Sport Contact 6 kommer i 41 dimensioner som börjar på hela 19 tum(!) – 225/35 ZR 19 – och går upp till 23 tum – 315/25 ZR 23. Det kan jämföras med det första ”ContiSportContact” som kom 1994. Det hade storlekar som började på 13 tum och slutade inte långt från där SP 6 börjar – på 20 tum.



Porsche Cayman GTS var en av de bilar Continental använde för att visa vad nya Sport Contact 6 går för. Däcket kommer i 41 dimensioner upp till 23 tum, bland annat en variant anpassad för elbilen Tesla. (Foto: Continental).



## STYRKA: AUTOMATISKT KRAFTPAKET



### DÄCKOMLÄGGARE

### HUNTER REVOLUTION TCR1

STYRKA: LÄTTANVÄND, SNABB OCH KRAFTFULL. DEN HÖGA PRECISIONEN MINIMERAR RISKEN FÖR SKADOR.

TEKNIK: FULLT AUTOMATISK OCH HYDRAULISKT DRIVEN.

031-748 34 00 • INFO@OPUS.SE



# Tar på sin hatt och går

Däck Debatt hade bara funnits i ett år när DRF genom Bo Gunnar Biehl frågade mig om jag kunde sälja tidningens annonsutrymmen. Bo Gunnar Biehl var en erfaren och erkänt duktig motorjournalist och jag kom att arbeta med honom i nästan 15 år. Bo Gunnar blev över 80 år men var sjuk de sista åren av sin tid med tidningen och han kom då att anlita Sven-Erik Johansson vid fler och fler tillfällen.

Ungefär i samma veva hade DRF en ansträngd ekonomi vilket ledde till att PM-Press kom att överta det ekonomiska ansvaret för tidningen. Bo-Gunnars sjukdom ledde så småningom till att han trappade ner och Sven-Erik kom att ta över som chefredaktör. Detta innebar att Sven-Erik och jag kom att inleda vad som blivit ett mer än 20-årigt samarbete vilket för mig varit helt fantastiskt.

En bättre kamrat än Sven-Erik går inte att få. Han har alltid ställt upp om man bett honom om något och inte bara det, han har alltid gjort det på ett sätt som om det inte varit det minsta betung-



Sven-Erik Johansson.

ande för honom. Aldrig har jag hört något gnäll eller klagomål från hans sida, fast han säkert många gånger varit tokig över min glömska och mitt slarv och han har räddat mig många gånger på bekostnad av hans egna arbete och artiklar som han då valt att lägga åt sidan.

Därför känner jag mig nu lite som arbetarna säkert kände sig en gång i tiden när brukspatron eller ortens pamp kom förbi. Man står med mössan i hand och känner att det är någon med hatt som man bör se upp till som passerar, skillnaden är väl bara den att jag vet att jag har all anledning att göra det. Sven-Erik är värd all min beundran och tacksamhet som jag känner för honom såväl som människa som för profes-

sionell redaktör och "tidningsmakare".

Stort tack Sven-Erik för allt du gjort för mig, Däck Nytt och Däck Debatt. Allt i avtalsväg vi haft under alla dessa år är ett gentlemen's agreement och jag har helt klart för mig vem som varit gentlemanen. Jag hoppas att du i viss mån kan hjälpa mig och Staffan Swedenborg, som blir Däck Debatts nya chefredaktör. Vem vet, om vi har tur kanske i någon mån även medverka?

Tacksamma hälsningar  
Svante Svensson  
PM-Press Media

## Ny däckverkstad i Torslanda

Efter att ha arbetat många år inom däckbranschen har nu Carl Övergaard tagit steget från leverantörssidan till egen däckverkstad. För några månader sedan öppnade han Amhults Däck i Torslanda på Hisingen i Göteborg.

-I den lokal där jag nu har öppnat däckverkstad har det tidigare funnits en däckverkstad som lades ned för tre år sedan, säger Carl Övergaard. Jag har sedan vi flyttade till Göteborg kört förbi lokalen många gånger och funderat på om jag skulle starta en däckverkstad. Efter att ha pratat med min fru beslöt vi: Nu kör vi och på den vägen är det nu.

### Fått hjälp

Med att inreda och utforma verkstaden har Övergaard fått hjälp av Euromaster och ingår i deras franchise-program.

-Det har varit en ovärderlig hjälp att få hjälp med utformning av arbetsutrymmen och även utbildning och säljstöd, fortsätter han.

Däckverkstaden har inriktat sig på däckservice till personbilar, 4x4-bilar och lätta last.

-Jag öppnar också en bilverkstad och har anställt den första bilmekanikern, tillägger han.

## NOTERAT

### Kenda bygger nytt i Vietnam

Taiwanesiska Kenda fortsätter att expandera, nu i Vietnam där företaget redan har en anläggning. Den nya fabriken, som byggs strax norr om huvudstaden Ho Chi Minh City, får en kapacitet om 10 000 däck om dagen och kommer att sysselsätta uppemot 1500 personer. Kenda har idag totalt sju produktionsanläggningar och hade i fjol en omsättning på runt 14 miljarder kronor vilket gav företaget plats nr 28 på listan över världens mesta däcktillverkare.

## Sveriges största och viktigaste mötesplats för fordonsverkstadsbranschen i Stockholm och Mälardalen.

Gör som dina kollegor i branschen – gör fler affärer.

- Träffa 100-tals kunder som letar efter nya lösningar och leverantörer
- Visa upp dina produkter och erbjudanden
- Stärk ditt varumärke
- Knyt kontakter och skapa affärer

**Boka monter nu!** Maila [autogloben@svenskamassan.se](mailto:autogloben@svenskamassan.se) eller ring 031-708 80 92.

Se vilka kollegor i branschen som redan har bokat: [www.autogloben.se](http://www.autogloben.se)



Autogloben 2016 arrangeras av Svenska Mässan i samarbete med FVU (Fordonsverkstadsutrustarna), MRF (Motorbranschens Riksförbund) och DRF (Däckspecialisternas Riksförbund).



## Du missar väl inte Autogloben!

"Vi erbjuder ett nytt och bättre sätt att göra affärer och Autogloben känns som en utmärkt arena för just den affärskapande dialogen."

Johan Ran, global marknads- och kommunikationschef, Orio

"Vi skall vara på Autogloben eftersom vi tycker det är viktigt att vara med vid dom stora mötesplatserna för vår bransch."

Petra Landén, marknadsansvarig, Dawa Däck

**BOKA MONTER NU!**





# DIN TRYGGA PARTNER FÖR FRAMTIDEN.

Galdax är Europas modernaste Bandagsproduktion med den senaste teknologin. Tillsammans med ett unikt och avancerat stomsystem levererar vi alltid hög kvalitet.



  
**GALDAX**



Telefon 0512-725 80 / [www.galdax.se](http://www.galdax.se) / [info@galdax.se](mailto:info@galdax.se)

# Däcknor blir rikstäckande

Av Sven-Erik Johansson

Däcknor AB i Strömsund utökar sin verksamhet med att öppna ett lager i Huskvarna och kommer med turbilar att täcka in södra delen av landet. Med satsningen i Huskvarna blir nu Däcknor rikstäckande. Ansvarig för det nya lagret är Bo Järviken som samtidigt blir försäljningschef för Däcknor.

-För oss är detta ett naturligt steg, säger Magnus Elverum, VD för Däcknor. Vi täcker in Sverige från Kiruna i norr till Mälardalen i söder med egna säljare och turbilar. Nu tar vi ett steg till och blir rikstäckande med lager i Huskvarna och turbilar.

-Regummeringen av lastbilsdäck blir allt mer koncentrerad till ett mindre antal företag. Vill man vara med i den utvecklingen gäller det att satsa i den konkurrens som råder och framför allt utveckla logistiken som har blivit en allt viktigare del, fortsätter han och tillägger:

-Vi finns nu både i Sverige och Norge sedan 13 år tillbaka. Vi har utrymme att öka produktionen.

## Uppbyggnad

I Huskvarna blir det Bo Järviken som kommer att ansvara för verksamheten under uppbyggnadstiden. Han kommer närmast från Continental däck i Göteborg som försäljningschef och fleetmanager.

-Regummering av lastbilsdäck är inte någon nytt för mig då jag under 13 år har arbetat som säljare inom regummering, säger Järviken. Det ska bli roligt och intressant att pröva på det på nytt igen. Samtidigt har nydäckförsäljningen av lastbilsdäck blivit en viktig del för regummeringsbranschen. Något som jag har sysslat med de senaste 12 åren.

## Gammalt företag

Däcknor är ett gammalt företag



Däcknor utökar sin verksamhet med ett centrallager i Huskvarna. Ansvarig för verksamheten i Huskvarna är Bo Järviken, t v. Här tillsammans med Däcknors VD Magnus Elverum.

som startades 1944 med namnet AB Ollanders Vulk i Strömsund av Jonas Ollander. Företaget blev ett av de första Bandag-producenterna 1968 och utvecklingen gjorde att sex år senare flyttade regummeringen från däckverkstaden som de delade lokaler med till egen fabriksbyggnad.

Redan 1985 kom Kjell-Åke Elverum in som delägare med 24 procent av ägande. Det utökades sedan successivt och 1993 blev han ensam ägare till företaget. Idag är det sonen Magnus Elverum som är VD.

-Ett stort steg i utvecklingen var när Kai's Vulk i Lycksele upphörde med sin produktion och flyttade den till Strömsund. Det nya bolag som bildades fick namnet Däcknor, berättar Magnus Elverum. Det gjorde att företaget etablerade sig på den norska marknaden och successivt har

sedan fabrikslokalerna i Strömsund byggts ut. Idag regummerar vi 26 000 däck om året och säljer 15 000 nya lastbilsdäck. För framtida expansion har vi köpt 44 000 kvadratmeter mark.

## Däckverkstäder

Utöver regummeringsproduktionen äger företaget tre däckverkstäder. En i Strömsund och i Östersund och Härnösand. Utöver det ett 40 procentigt ägande i Lade Däck i Trondheim med sju däckverkstäder.

-Med utvecklingen i Norge inriktar vi oss mer på att leverera till grossister och inte med egna turbilar, säger Elverum. Vi har sex turbilar som kör i Sverige och delvis i Norge. Nu blir det en utökning med etableringen i Huskvarna.

Efter den brytningen som blev med Bandag för ett antal år sedan

var Däcknor en av de tre som började producera regummerade däck med varunamnet Boss.

## Ingen nedgång

-Det blev aldrig den nedgång som en del förväntade sig när vi bröt med Bandag. Boss är idag ett etablerat varumärke i Sverige, påpekar Elverum.

När det gäller nydäck är det Conti, Semperit och Dunlop som svarar för den största andelen.

-Vi har kontrakt med alla de stora tillverkarna av lastbilsdäck, förklarar Elverum. Försäljningen av nya lastbilsdäck har ökat för varje år och har blivit en viktig del i vår verksamhet.

Företaget har idag 25 anställda i Däcknor och omsätter 93 miljoner kronor. Tillsammans med koncernen uppgår antalet anställda till 47 och omsättningen till cirka 150 miljoner kronor.



# Fullsortiment på traktordäck diagonal Petlas!

Traktordäck Radial 65-,70- och 85-profil

Lastvagnsdäck Diagonal med  
rull, lugg och grävmonster

Implement, vagns- och personbilsdäck

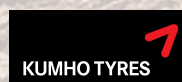
För prislista i pdf - Se vår hemsida:  
[www.angsmaskincentral.se](http://www.angsmaskincentral.se)



Vår nya adress:

Jönköpingsvägen 1 • 571 34 Nässjö

Tel: 0380-55 64 30 • Mail: [angsmaskincentral@telia.com](mailto:angsmaskincentral@telia.com)





## Pro Imp har övertagit BriBos

BriBos i Eskilstuna som är störst på veterandäck har övertagits av Pro Imp i Borås. BriBos startades 1996 av Bo Possnert med import av däck till veteranbilar. Under åren har sedan företaget växt i takt med att intresset för veteranbilar har ökat.

-Jag känner att det nu är dags för mig att sälja företaget, säger Possnert. Men det har varit roliga och intressanta år då jag har varit med på många veteranträffar med mina däck och träffat många samlare av veteranbilar. Det har varit intressanta möten.

### Diagonaldäck

De flesta veterandäck är diagonala och kommer från USA. Det är företaget Coker som tillverkar däck av bland annat märkena BF Goodrich och Firestone i deras gamla formar.

-Veterandäck kommer inte enbart från USA utan även i Europa tillverkas det veterandäck.

Michelin har tillverkning av sina gamla däck där BriBos har agenturen för Sverige och Norge. Stora är också Avon i England, fortsätter Possnert.

Det klassiga veterandäcket är diagonalt med vita sidor. Det finns radialdäck med diagonaldäckets smala profil.

### Komplement

-De är ganska dyra och de flesta som har lagt ned pengar på en veteranbil och flera timmar på reparationer vill ha originaldäck, säger Possnert.

-För oss blir detta ett komplement till vår övriga verksamhet. Intressant är att vi nu på nytt har däck med vita bokstäver och vita sidor, säger Martin Tillsten, VD för Pro Imp. När Pro Imp startades 1989 med import av Cooperdäck var det i stort sett av däck med vita bokstäver och vita sidor. Det är en nisch som vi har tappat som vi nu får tillbaka igen.

-För oss ska det bli intressant med utökning av den lite speciella nisch i vår verksamhet, då vi redan säljer veterandäck till bilar som deltar i historisk racing, fortsätter Tillsten.



Pro Imp i Borås har övertagit BriBos verksamhet av veterandäck. Här bekräftas affären med ett handslag mellan Martin Tillsten, t v, och Bo Possnert.

## Antalet utställare ökar

Antalet utställare till premiären av mässan Autogloben i Stockholm har nu tagit fart och ökar för varje dag. För närvarande är 70 procent av utställningsytan bokad och flera av de stora företagen inom branschen kommer att finnas på plats när portarna för mässan slås upp den tredje februari nästa år.

-Antalet inbokade företag till Autogloben ökar nu för varje dag, säger Carmen Brüning, affärsansvarig för Autogloben hos Svenska Mässan. Den målsättning vi har med mässan ser ut att uppfyllas, att bli en mötesplats för fordons- och däckverkstäder och

deras leverantörer i Stockholm och Mälardalen.

### Stor marknad

-Det är en stor marknad, fortsätter Brüning. Enbart i Stockholmsområdet finns det cirka 2 000 bilverkstäder och ett stort antal däckverkstäder.

De senaste anmälda till mässan är Dawa Däck, KG Knutsson och Autoexperten.

-Vi har beslutat att vara med på Autogloben då vi anser det viktigt att vara med vid de stora mötesplatserna för vår bransch, säger Petra Landén, Dawa Däck.

-Det vi hoppas på är att fler däck- och fälgföretag ställer ut, säger Brüning. Vår ambition är att skapa en upplevelsefylld arena på Globen.

### Två dagar

Mässan hålls under två dagar den tredje och fjärde februari.

Officiella samarbetspartners till mässan är Fordonsverkstadsutrustarna, FVU, Motorbranschens Riksförbund, MRF och Däckspecialisternas Riksförbund, DRF.

### NOTERAT

#### Sumitomo tappade första halvåret

Sumitomo Rubber Industries Ltd. Redovisar ett intäktsstapp under årets första sex månader trots en med 2,7 procent ökad försäljning. Nettoinkomsten minskade under perioden med 8,4 %.

Däckverksamheten tappade inte fullt lika mycket på intäktsidan eller med 12,8 procent till 229 miljoner dollar. Detta trots en marginellt ökad försäljning om 2,76 miljarder.

### NOTERAT

#### Ökenbuske ger däckgummi

Kan mexikanska ökenbusken guayule bli morgondagens leverantör av naturgummi till däckindustrin? Däckproducenten Cooper har nu för första gången tagit fram och testat personbilsdäck som till 100 procent byggts upp med guayulegummi. Den jämförande blindtesten visade traditionellt uppbyggda och massproducerade däck gav helt likvärdiga resultat.

Som ett resultat av testen i Pearsall, Texas, har Cooper spikat en målsättning att redan under första halvan av 2017 bygga däck som till 100 procent består av guayulegummi. Förberedelser har redan gjorts på odlarsidan till ett besök på 1 000-tals hektar med den gummiproducerande ökenbusken med sina silverfärgade blad.



# VI PÅ DÄCKTEAM JOBBAR BARA MED SUPERHJÄLTAR



**ÄR DU OCKSÅ EN  
SUPERHJÄLTE?**

**I SÅ FALL VILL VI HA DIG I VÅRT TEAM!**

**RING DÄCK-TIM PÅ 040 - 611 89 10  
SÅ BERÄTTAR HAN MER.**

**DÄCKTEAM**

vet vilka däck du behöver

# Liina varvar däck med

Av Sven-Erik Johansson

När inte Liina Kermfors finns ute i däckverkstaden hos Däckservice i Växjö finns hon i Indonesien för att bygga upp en ekoresort. Men också för att dyka och fotografera hajar. Hon är nu hemkommen från Guadalupe där hon har fotat vithajar. Lagom till att höstruschen drar igång på däckverkstaden.

-Hajen är ett av de mest missförstådda djur som finns, säger hon. De är inte aggressiva, utan skygga och försiktiga.

-Den skräck som har byggts upp om vithajen har massmedia den största skulden till, fortsätter hon.

-Som bland annat hysterin kring hajenfilmerna, som ger en fel bild av verkligheten.

Jag har stor respekt för hajarna, likaså för alla vilda djur. Man måste ha förståelse för hur man ska bete sig och rätta sig efter deras villkor. Jag låter alltid dom komma till mig under deras premisser och det händer ibland att jag får vänta i flera timmar på att de ska våga sig fram till mig. Vissa arter är mer skygga än andra, förklarar hon.

## Knuffar på min kamera

-Det inträffar att de kommer fram av nyfikenhet och knuffar på kameran. För mig finns det inget som slår det ögonblicket där hajen vågar sig nära och vi får ögonkontakt, en förståelse utbyts och jag känner mig väldigt ödmjuk och tacksam, säger hon.

Det är inte bara vithaj som Liina har fotograferat i haven utan även andra hajarter som till exempelvis tigerhajen och stora hammarhajen. När hon filmar hajarna är det bara hennes filmkamera som står mellan henne och hajarna.



Liina Kermfors i sin arbetsmiljö på Däckcenter i Växjö med sin filmkamera som hon använder när hon är dykinstruktör i Indonesien för att sprida kunskap om miljö och det marina livet.

-Hajar har funnits i cirka 400 miljoner år och det är först nu under vår korta tid här på jorden som dom är hotade utav utrotning på grund utav överfiskning, miljöförstöring och klimatförändringar, påpekar hon. Det som är mest skrämmande är den illegala handeln med hajfenor som har blivit en miljardindustri.

## Djurplågeri

-Det innebär att alla möjliga arter av hajar fångas in med långlinor, nät och andra fiskeredskap. Hajen tas upp och fenorna skärs av. Då köttet inte har något värde slängs hajen levande tillbaka i havet för att möta en plågsam död genom drunkning och förblödning.

Hajar är väldigt känsliga djur

och känner absolut smärta, förklarar hon.

Detta är ett fruktansvärt djurplågeri som pågår och allt detta för den traditionella maträtten hajfenssoppa som serveras främst i Kina, men även i övriga Asien. Det finns cirka 500 kända hajarter i världen.

## I toppen

-De befinner sig i toppen av havens näringskedja och bidrar till att upprätthålla den känsliga balansen, berättar hon. De blir köns mogna vid relativt hög ålder och föder få ungar. Av de cirka 500 kända arter är nu en tredjedel utrotningshotade. Enligt beräkningar dör cirka 100 miljoner hajar årligen. Det innebär att

omkring 11 000 hajar dör varje timme dygnet runt. Intresset för haj började för Liina i skolan.

## Väckte mitt intresse

-Jag fick tag i en bok om hajar på skolbiblioteket. Det väckte mitt intresse och jag läste sedan allt om hajar som jag kom över och såg alla dokumentärfilmerna på TV som handlade om hajar, berättar hon. Det har sedan följt mig genom livet.

Vid sidan om däckjobbet är hon bland annat dykinstruktör på företaget Wallacea Dive Cruises. Hon är även med om att starta upp en ekoresort på Sulawesi i Indonesien.

Målet med den nya resorten är att skapa ett marint skyddsområde.



# dykning bland hajar

Främst på grund utav att dynamitfiske är ett ständigt växande problem i Indonesien.

-För att försörja sig själva och sina familjer så använder fiskarna dynamit för att få större fångster, förklarar Liina. De slänger ut sprängämnen i vattnet som exploderar och skapar en tryckvåg som dödar fiskarna. Fiskarna samlas sedan in.

## Långsam process

-Det vi försöker visa dem är att detta inte kommer att gynna dem i längden då dynamiten även slår sönder reven där fiskarna lever och får sin föda, fortsätter hon. Men det är en långsam process som tar tid. Därför läggs fokus på utbildning av den yngre generationen.

När Liina inte är i Indonesien eller på andra platser i världen hittar man henne i verkstaden på däckfirman.

-Som liten ville jag bli dykare på en oljerigg men det övergick snart till drömmen om att bli marinbiolog, säger hon. Men jag blev skoltrött, hoppade av gymnasiet och tog olika ströjobb tills jag bestämde mig för att börja arbeta ihop med min far och tillsammans driver vi idag Däckservice i Växjö AB.

## Kränga lastbilsdäck

-Det kan vara ett tungt jobb, men tack vare dagens teknik så kan

även jag kränga lastbilsdäck utan problem. Och nu efter snart tretton år i branschen känner jag mig lyckligt lottad som kan kombinera detta med mina andra jobb, fortsätter hon.

Liina har dykt över hela världen. Allt från grottor och vrak i Egypten, Malta och Cypern. Och fotat delfiner, hajar och mantor på Bahamas, Guadalupe och Galapagosöarna. Hon har satt sin fot i sex utav världens sju världsdelar hittills. Hon har nu siktet inställt på Antarktis för att fota sjöleoparden.

-Men även den svenska västkusten är fantastisk på våren när nakensnäckorna gör havet färgglatt, säger hon.

## Blev biten

Även i en svensk insjö kan undervatten fotografering vara farligt. Enligt Liinas pappa Christer Kermfors har hon blivit attackerad av en gädda i Helgasjön.

-Det stämmer, säger hon och skrattar. Jag fotade i Helgasjön och en gädda som tyckte att jag var för närgången gick till attack. Nu delar Liina sin tid mellan Däckservice i Växjö och Indonesien, där hon och hennes sambo Marco har ett hus i den nordvästra delen av Sulawesi. Men de är sällan hemma då de till största delen bor på turbåten som de arbetar på eller på ekoresorten som de driver.



Här är Liina i sin andra arbetsmiljö som är havet utanför Indonesien för att filma hajar. Foto Joakim Karlsson.

## Fullt upp

- Vi har alltid fullt upp. Är jag inte ombord och utbildar eller guidar turister på turbåten så är jag i byarna runt om Sulawesi och utbildar lokalbefolkningen i hållbart tänkande om miljön och det

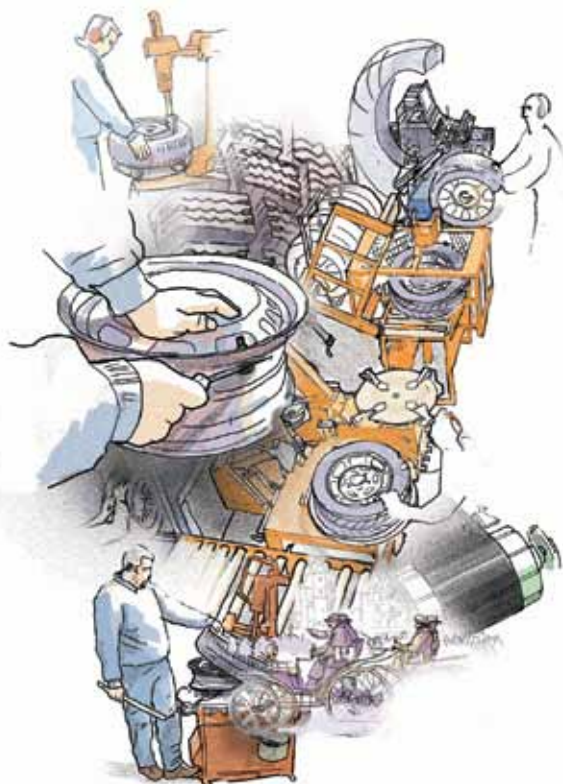
marina livet, berättar hon och fortsätter:

-Med mina foton vill jag vara allas ögon under ytan och låta alla ta del utav min värld och vad jag anser vara viktigt.

Liina har dykt och filmat olika sorters hajar som till exempel Tigerhajen och Vithajen. Här fotograferar hon Citronhajar. Foto Trond Björnerud.



# Bli däckspecialist - gå Däckskolan 1 och 2



## Däckskolan 1

Kursen går grundligt igenom däckverkstans arbetsmoment. Kursen omfattar kunskaper som behövs för diagnos, reparation och byte av däck, fälgar och hjul till personbil. Varje moment beskrivs i ett eget avsnitt och eleven lär sig använda rätt metoder och att förstå vikten av bra kundkontakt.

<b>Sundsvall</b>	<b>19-20 januari</b>
<b>Jönköping</b>	<b>26-27 januari</b>
<b>Malmö</b>	<b>15-16 februari</b>
<b>Örebro</b>	<b>25-26 februari</b>
<b>Stockholm</b>	<b>9-10 mars</b>
<b>Luleå</b>	<b>10-11 maj</b>
<b>Göteborg</b>	<b>14-15 september</b>
<b>Gävle</b>	<b>19-20 september</b>

## Däckskolan 2

Kursen omfattar kunskaper som behövs för diagnos, reparation och byte av däck, fälgar och hjul på lastbil, buss och lättare industrifordon.

Varje moment beskrivs i ett eget avsnitt och eleven lär sig använda rätt metoder och att förstå vikten av bra kundkontakt. För att ha glädje av kursen ska du ha gått Däckskolan 1 eller jobbat en längre tid på däckverkstad.

<b>Gävle</b>	<b>21-22 januari</b>
<b>Göteborg</b>	<b>3-4 februari</b>
<b>Jönköping</b>	<b>23-24 februari</b>
<b>Sundsvall</b>	<b>7-8 mars</b>
<b>Malmö</b>	<b>12-13 maj</b>
<b>Stockholm</b>	<b>12-13 september</b>
<b>Örebro</b>	<b>21-22 september</b>



**Däckspecialisternas Riksförbund**

Box 6323, 102 35 Stockholm  
Tel 08-50 60 10 50, Fax 08-700 63 49  
info@drf.se, www.drf.se







# Däckmaskiner AB

Dags att se över era maskiner?

**Vi har finansieringsalternativen så att ni kan investera långsiktigt med högsta kvalitet!**



I samarbete med Koenigsegg



SICAM 622



FASEP Concept-K



SICAM SBM V780

**Service, Utbildning, Installation,  
Konsultation, Kompletta verkstäder...**

Sicam - Fasep - Corghi

FVU

## VÄL BEPRÖVAD TEKNIK MED MODERN ERGONOMISK **ELSTYRNING**



### **EL-MAX NUTRUNNER 2.0**

- Elmanöverknappar perfekt placerade för tummarna
- LED belysning standard
- Hylshållare för 3 hylsor standard
- Bättre balanserad och smidigare
- Låg tyngdpunkt i parkerat läge
- Elmotorn har termovakt (överhettningsskydd)
- Fullt integrerad elektromagnet
- Stödben standard
- Kompakt uppdaterad Startbox
- Ergonomiskt utformad

**Leasing fr. 510 SEK/MÅN** exkl. moms  
(60 månader)

Kontakta Continova för mer information.

# CONTINOVA

Tel 0300-52 14 00 • [info@continova.se](mailto:info@continova.se) • [www.continova.se](http://www.continova.se)