



Däckspecialisternas
Riksförbund - DRF

Nr 3/4-2009

DÄCK DEBATT



Kunskap
Erfarenhet
Service



TERMINATOR 4.

Om du vill kränga däck med stil och klass så skall det göras med en Italienare. Mondolfo Robofit är monteringsmaskinen som klarar alla typer av däck till personbilar. Robotverktygen som hjälper er vid både monteringen och demonteringen och gör att era gamla däckjärn inte längre behövs.

Vi på Continova arbetar med branschens starkaste varumärken. Därför kan vi alltid ge de bästa produkterna till våra kunder och deras verkstäder.

DÄCK DEBATT

NUMMER 3/4-2009

ÅRGÅNG 30

Redaktör

Sven-Erik Johansson

Ansvarig utgivare

Anders Karpesjö

Redaktionens adress

Däck Debatt,
Vasavägen 33, 352 61 Växjö
Tel: 0470-637 63
Fax: 0470-620 08
Mobil: 0705-47 18 41
E-post: press.reklam@swipnet.se

Annonser

Svante Svensson,
PM-Press Media,
PL 2070, 748 92 Österbybruk
Tel: 0295-205 60
Fax: 0295-206 60
pm-press.media@telia.com

Annonsmaterial

Anna Dellheden
Prinfo Bergs Kommunikation
anna.dellheden@prinforbergs.se

Prenumeration

Malini Karlsson, PM-Press Media,
Tel: 0295-205 88
Fax: 0295-206 60
malini@pm-pressmedia.se
Helår: 250:- inkl. moms
Medlemsföretag i DRF kan erhålla
tilläggsprenumerering helår utöver
medlemsex för 200:- inkl. moms.
Inbetalning till PM-Press Media, plusgiro
165 14 15-0, bankgiro 5855-4924.

Lösnummer

55:- inkl. porto

Grafisk produktion

Prinfo Bergs Kommunikation

Produktion

PM-Press Media, Österbybruk

Utgivare

PM-Press Media i samarbete med
DRF – Däckspecialisternas
Riksförbund
Box 90114, 120 21 Stockholm
Tel: 08-50 60 10 50
Fax: 08-50 60 10 51
E-post: info@drf.se
www.drf.se

Besöksadress:
Byängsgränd 6, Årsta
ISSN nr 0348-9345

Full vår, full fokus på vinterdäck

Efter förra numret av Däck Debatt, artikeln Däcken den enskilt största fordonstekniska riskfaktorn, har jag blivit kontaktad av engagerade läsare. Man har påpekat att hjulet är en chassikomponent och som sådan en mycket viktig del av fordonet. Andra reaktioner har varit av karaktären: är det så här komplext, det hade jag ingen aning om! Det känns uppmuntrande. Det visar att vår kunskapsammansättning om hjul-, fälg- och däckrelaterade olyckor i vägtrafiken har varit befogad.

Sen åkte familjen upp till fjällen i påskveckan. Vi fick några underbara solskensdagar och kom hem igen på skärtorsdagen. Vädret fortsatte att vara underbart. Lika underbart var det att veta att jag skulle få nya sommarkäck på bilen veckan därpå. Det kan tyckas paradoxalt, med tussilago, blåsippor och scilla i full blom, men den 17 april lämnade jag in DRF:s svar på regeringens remiss om Vägverkets lägesrapport om vinterdäck (samma dag som mina sommarkäck monterades).

Kunskap

I december kommenterade jag Vägverkets då pågående rapportarbete. Jag hänvisade till DRF:s grundläggande ståndpunkt, kundens rätt till kunskap. För DRF:s medlemmar sker sanningens ögonblick i kundmottagningen. Vi vill att kunden ska få sådan kunskap att han eller hon kan göra kloka val utifrån sina förutsättningar. Under däckbytessäsongen finns inte utrymme för tveksamhet. Utifrån denna enkla och fundamentala förutsättning har DRF analyserat Vägverkets rapport. Det finns en separat artikel om vinterdäckremissen i detta nummer. Jag kan dock inte avhålla mig från att här lyfta fram ett par saker som borde få betydelse för framtiden.

Miljödäckspremie

Vägverket skulle vilja utreda frågan om en miljödäckspremie. Det är samhällsekonomiskt

intressant. Av flera skäl, bl.a. den kraftiga lågkonjunkturen, trafiksäkerheten och miljön. Sverige är världsmästare på att återvinna däck, tack vare däckbranschens initiativ – Svensk Däckåtervinning AB. En miljödäckspremie skulle kunna bidra till att vi blir lika bra på återanvändning. I dag är det faktiskt så att regummeringsindustrin importerar däckstommar från kontinenten. I Sverige är däcken ofta så nedkörda att stommarna inte kan återanvändas.

Samlad däcklag

Flera punkter i Vägverkets lägesrapport leder DRF till frågan om en samlad däcklag för årets alla tolv månader. DRF är till exempel i princip positivt till krav på vinterdäck för svenskregistrerade fordon vid färd till och från utlandet. Men det kan också leda till en oönskad konsekvens: ökad användning av dubbfria vinterdäck under sommarhalvåret. Därför riktar vi en viktig fråga till regeringen: hur skall statsmakterna motverka risken för fortsatt körning med vinterdäck under sommarhalvåret? För trafiksäkerheten är det viktigt att hantera denna risk. Passa på och utred frågan om en helårstäckande däcklag när ni ändå håller på, det tycker vi på DRF.

Anders Karpesjö
VD Däckspecialisternas Riksförbund
Ansvarig utgivare

Inspektion av arbetsmiljön

Av Sven-Erik Johansson

Arbetsmiljöverkets inspektion av däckverkstäder i hela landet har nu startats. Alla däckverkstäder med minst två anställda kommer att få besök av en arbetsmiljöinspektör för att få företagen att förebygga de ergonomiska riskerna som finns inom branschen. Även buller, vibrationer och maskinsäkerhet kommer att uppmärksammas. Minst 500 inspektörer ingår i den riksomfattande tillsynsinsatsen som kommer att omfatta drygt 600 däckverkstäder

Den riksomfattande tillsynsinsatsen som nu startar bygger på erfarenheter av tidigare inspektioner som Arbetsmiljöverket gjorde i Stockholms-området 2007 och 2008.

– De brister vi då upptäckte var främst den manuella lagringen av kundhjul. Det som saknades var

hjälpmedel för de hjul som förvarades över axelhöjd för montörerna, säger arbetsmiljöinspektör Nils Tyreskog. När nu vårruschen har startat med byte till sommardäck kan det bli många tunga lyft per dag för dem som byter hjul med axelskador som följd.

Saknade utrymme

– Den erfarenheten vi fick i Stockholm var att många däckverkstäder saknade tillräckligt med utrymme för förvaring och hjulen lagrades i andra lokaler och ofta på ett sätt som innebär tung manuell och olämplig arbetsställning för personalen, fortsätter han. De däckverkstäder som vi har haft en dialog med för att lösa problemet är verkstäder som förvarar mer än 200 hjul.

Det arbetsmiljöinspektörerna vill ha är en dialog med de däckverkstäder som de inspekterar.

– Det finns lösningar som gör arbetet skonsammare för kroppen, säger Minke Wersäll, arbetsmiljöinspektör och projektledare vid Arbetsmiljöverket. Vi ska se till att företagen blir mer medvetna om och själva upptäcker och åtgärdar problemen. En stor fördel är att däckbranschen egna organisationer stödjer våra insatser. Vi hoppas få hjälp därifrån med kunskapsspridningen.

Märktes skillnader

– Vid inspektionerna i Stockholm märktes en skillnad på de däckverkstäder som tillhörde en kedja och var medlemmar i Däckspecialisternas Riksförbund (DRF). I dessa däckverkstäder hade betydande förbättringar gjorts och de var medvetna om de ergonomiska risker som fanns och hade investerat i de hjälpmedel som finns. Så den pärm som DRF har tagit fram om Systematiskt arbetsmiljöarbete och egenkontroll har haft stor betydelse samt de kurser som har arrangerats, tillägger Tyreskog och fortsätter:

– Det visar främst de däckverkstäder som har byggts om under senare år med speciell kundmotagning. Där var man mer medveten om arbetsmiljön och jag var förvånad att så många däckverkstäder hade mutterdragare med komposit-handtag för att minska vibrationsskador. Samtidigt var också belysning och ventilation mycket bra.

Fanns brister

Det som saknades på en del däckverkstäder vid inspektionerna var

funktionell däckkärna med två gripklor nedtill för att inte montören ska behöva böja sig ned för att lasta på däcken på karran. Vid inspektionerna som nu utförs kommer inspektörerna även att se till att den tekniska utrustningen i däckverkstäderna uppfyller ställda krav och hanteras säkert. Lyftar och tryckbärande anordningar ska genomgå regelbundna besiktningar. Detta kommer också att kontrolleras.

– Det vi efterlyser från maskintillverkarnas sida är en sidlyft likt dem som balanseringsmaskinerna är utrustade med även ska finnas för monteringsmaskiner. Det skulle underlätta många tunga lyft för ett personbilshjul väger i snitt cirka 17 kilo. Många sådana lyft under en dag har sitt pris, förklarar Tyreskog.

När det gällde däckverkstädernas hantering av lastbilsdäck var det få anmärkningar.

– Det beror på att ett lastbilshjul väger så mycket att det krävs tekniska hjälpmedel för att klara dessa, säger Tyreskog.

Ett fåtal

Vid inspektionerna i Stockholm var det ett fåtal som gick till myndighetsbeslut med vite som följd för däckverkstaden.

– Det finns alltid ett fåtal vid de inspektioner som vi gör som inte vill acceptera de anmärkningar de får och ska rätta till. Tyvärr är det så, framhåller Tyreskog.

– Det är glädjande att höra att den informationen som vi sprider om arbetsmiljöarbete och egenkontroll uppskattas av Arbetsmiljöverket, säger Anders Karpesjö, VD i DRF. En viktig del i detta är den löpande kontakt vi har med Arbetsmiljöverket. En del i de kontakter är den reformerade auktoriseringen styrelsen har beslutat för att godkännas som Däckspecialist.

– Det som oroar är de däckverkstäder som står utanför DRF och inte är med i någon kedja. De står utanför den information och kursverksamhet som bedrivs, tillägger han.

**Kvalitets-
produkter för
däckservice**



**Beställ vår
nya katalog**



safety seal
europe ab

Tel. 0514-291 25 • www.safetyseal.se

Trelleborg TM600. Lantbruksdäcket som förenar optimal dragkraft med skonsamhet mot marken. TM600 är särskilt framtaget för traditionellt lantbruk och är ett av de mest pålitliga däcken av sitt slag. Utmärkt lastkapacitet och dragkraft, effektiv självrensning och hög beständighet mot slitage gör däcket tillförlitligt under lång tid. Trelleborg, den optimala lösningen för de flesta applikationer.



NO ONE IS CLOSER TO THE EARTH

TRELLEBORG TM600. PÅLITLIGHET VID FÖRSTA ÖGONKASTET.



Ogiltigt Mather

Har blivit dubbelt drabbade

Av Sven-Erik Johansson

Medlemmarna i Fordonsverkstadsutrustarna (FVU) har drabbats hårt av lågkonjunkturen och har sedan nyår haft en nedgång i försäljningen på mellan 30 och 35 procent. Utöver det har den låga kronkursen varit förödande för de 29 medlemmarna i föreningen då nästan alla produkter som marknadsförs och säljs importerats och betalas i dollar eller euro.

— **V**i har blivit dubbelt drabbade, säger Thomas Nummelin, ägare till Continova och ordförande i FVU. När det gäller försäljningen till bilhandeln blev det tvärstopp i höstas. Försäljningen till däckfackhandeln när det gäller förbrukningsartiklar har rullat på medan nyinvesteringarna i maskiner har minskat. Verkstäderna skjuter investeringarna på framtiden och främst beror det på den låga kronkursen.

— För oss på Continova var fjolåret ett turbulent år. De första sju, åtta månaderna var fantastiska och allt pekade på att det skulle bli det bästa året i Continovas 17-åriga historia, berättar Nummelin. När sedan det fjärde kvartalet kom raderades allt ut och vi tappade nästan all försäljning. Det var som att stänga en dörr. Det blev tvärstopp.

Anpassat kostymen

— Vi har nu anpassat kostymen efter det marknadsläge som råder och minskat årets budget med 30 procent och minskat personalen med 20 procent. Avgörande för hur marknadsläget utvecklas inom däckbranschen blir april och maj när bilisterna byter till sommarkäck och hur många som då investerar i nya däck, fortsätter han och tillägger:

— För trots nedgången i konjunkturen och många arbetslösa har majoriteten av de anställda kvar sina jobb och har fått det bättre eko-



— För medlemmarna i Fordonsverkstadsutrustarna (FVU) var fjolåret ett turbulent år som nu har utmynnat i att vi har blivit dubbelt drabbade. Dels av lågkonjunkturen och försvagningen av kronan, säger Thomas Nummelin, ägare av Continova och ordförande i FVU.

nomiskt med skattesänkningar och lägre räntor. Det är bara att hoppas att den chock som tycks ha drabbat dem med minskade inköpsläpser och att det blir några positiva signaler.

Samtidigt som högkonjunkturen rullade på tidigare ökade konkurrensen för de etablerade företagen som har däckbranschen som kunder. Främst gäller det förbrukningsartiklar i form av vikter och ventiler. Idag finns ett 15-tal företag som säljer vikter.

Förändringar

— Nästan hela marknaden förändrades när det blev förbud för blyvikter. Det dök upp nya företag som började importera zinkvikter från Asien och då främst från Kina. Nästa steg i importen blev ventiler och följden har blivit att det idag finns många aktörer på den delen av marknaden, förklarar Nummelin.

— Det vi försöker i konkurrensen är att hålla en så hög kvalitet som möjligt. För när det gäller vikter och ventiler är det inte många ören som skiljer kvalitet och lågpris. Då det är kunden som bestämmer inköpen har vi fyra olika sortimentlinjer i fyra olika prislägen som kunden har att välja på, säger han och fortsätter:

— Det jag tror kommer att vara avgörande i konkurrensen är logistiken. Av alla de order vi får in skickas 97 procent ut samma dag och är hos kunden dagen efter. För att öka den delen har vi investerat i en lagermaskin som rymmer 3 000 artiklar.

— Den fungerar som ett pater noster-verk. Den som sköter maskinen knappar in artikelnumret på en dator och maskinen rullar fram ett fack där den begärda artikeln pekas ut med en röd ljussignal. Detta spar mycket tid då ingen

behöver springa runt hela lagret och handplocka en order, påpekar han.

Blivit stor

Continova har under sina 17 år växt ut och blivit en av de stora leverantörerna av maskiner och förbrukningsartiklar till däckfackhandeln. Omsättningen ligger på cirka 110 miljoner kronor och antalet anställda uppgår till 29.

— När det gäller de produkter vi marknadsför och säljer har vi kvar de gamla agenturerna som vi har bra och nära relationer med sedan många år. Det ger en säkerhet i alla de produkter vi säljer samtidigt som vi är av den uppfattningen att affärer görs mellan människor. Därför satsar vi på en bred representation med hög servicenivå som vi nu har utökat med egen servicepersonal på plats här i Kungsbacka, säger Nummelin.

“VILLE BLI EN STARK PARTNER!”

Den 12 april år 2003 bestämde sig **Göran Jonsson** och hans personal på **GS Jonssons Däckservice** i **Vännäsby** att bli **Partner till Euromaster**. Ett beslut han inte ångrar idag.

När Göran bestämde sig för att bli Partner till Europas största däckkedja hade han inledningsvis en del tankar och tvivel kring hur det skulle bli,



På bilden: Göran Jonsson

- Det är klart, verksamheten gick ju hyfsat. Men jag kände någonstans att säljarbetet tog för mycket tid och var kanske inte riktigt det jag var mest intresserad av. Dessutom ville jag ha en stark Partner, säger Göran.

Om ni är intresserade av att bli en Partner till Euromaster eller har övriga frågor angående konceptet? Kontakta Euromasters Partneransvarige Janne Swärd på telefon 0705-866516

Med Euromaster Sverige som har marknadens bredaste sortiment av däck och fälg, blev valet ganska enkelt.

“Med Euromaster som samarbetspartner kan jag koncentrera mig mer på roliga saker som yrket erbjuder”

Göran Jonsson

Dessutom kunde Göran ta del av Euromasters rikstäckande kampanjer, marknadsmaterial och attraktiva erbjudanden. Han blev automatiskt en del av den välkända profil som syns i hela Sverige och kunde istället koncentrera sig på att serva kunderna.

Som Partner blev Göran en del av det nätverk och den landsomfattande jourserviceenhet som Euromaster erbjuder. Han erbjuds även ständig utveckling i form av utbildning efter behov samt kostnadsfri rådgivning.



Speciellt hyllställ för däck



Systemet för däckförvaring som Dick Zetterberg har satsat på spar utrymme och där det tidigare rymdes 900 däck finns det nu plats för 1 600.

När ruschen drar igång vår och höst och bilarna står i kö utanför däckverkstaden är det många som önskar sig ett bättre system för däckförvaringen. En som tog tag i problemet var Dick Zetterberg, ägare till Valvia Däck AB i Alingsås. När förvaringsdäcken höll på att fylla hela verkstadsytan ansåg han att det var tvunget att något måste göras.

— **A**ntalet kunddäck ökade för varje år och antalet containrar ökade. Till sist hade vi fem stycken som var fyllda med däck. Det räckte inte utan vi fick använda källaren, andra våningen i verkstadsbyggnaden och ett plåtskjul samt utrymmet längs med väggarna i verkstaden,

säger Zetterberg.

— Det var ohållbart, fortsätter han. När vi sedan blev tvingade att tacka nej till fler förvaringar för att få plats för däckbyten var en förändring nödvändig. Särskilt när vi fick tacka nej till en del stora kunder med upp mot 35 bilar i sin bilpark.

Det som skulle bli lösningen var en utbyggnad av fastigheten. Det visade sig inte vara det lättaste.

Bygde ut

— Som många andra däckverkstäder finns vi i en äldre byggnad med ett centralt läge. Vi hade dock plats att bygga ut där de fem containrarna stod och för fyra år sedan beslutade vi att bygga ut, berättar Zetterberg. Det tog två år innan alla tillstånd var klara. Direkt efter byggstarten vaknade Banverket till och krävde att den ena långväggen på tillbyggnaden som ligger mot västra stambanan som går utanför skulle flyttas in en meter.

— Då kändes det jobbigt. För det lagersystem vi hade bestämt oss för hade vi fått tips om av en gammal kund. Nu fick vi kontakta tillver-

karen som fanns i Småland och nya mätningar gjordes. Det ska gå var svaret vi fick och lösningen blev perfekt. På det utrymme vi tidigare fick plats för 900 däck har vi idag 1 600 däck, förklarar Zetterberg.

Specialanpassat

Det lagringssystem som finns på plats är utvecklat för olika arkiv. Det som finns i Alingsås är speciellt anpassat för däckförvaring. På skenor i golvet finns elva hyllställ som vart och ett rymmer 144 däck. Med en ratt på hyllställerna kan de lätt flyttas på rälsen och något dött utrymme mellan hyllorna uppstår inte. Utan när däck ska hämtas eller läggas upp för förvaring krävs bara en lätt vevning på ratten och det blir plats att lätt komma in med däcken och placera dem på rätt plats. Varje lagerställ, som har tre hyllplan, har sin bokstav och varje däckfack ett nummer inprogrammerat i datorn.

— Det är bara att slå in kundens namn eller bilens registreringsnummer i datorn som snabbt visar var däckens finns, säger Zetterberg och fortsätter:

— I tillbyggnaden som är 16 meter lång och 6 meter bred har vi fått en funktionell och ergonomisk arbetsplats. Utöver lagerdelen på skenor har vi fasta ställ längs två väggar med plats för 400 däck och vi har plats för ytterligare kanske 60 omgångar till. Så totalt blir det 2 000 däck där det tidigare rymdes 900 däck.

Stor betydelse

— För hela företagets verksamhet har den utökade förvaringen av kunddäck fått stor betydelse. Investeringen i lagersystemet gick på 250 000 kronor. Det har varit väl använda pengar, tillägger han.

Grunden i företaget utgörs av företagsbilar som utgör 70 procent. — Det gör att vi inte kommer att drabbas så hårt av lågkonjunkturen. Den tunga sidan har minskat med 19,5 procent hittills medan personbilsidan har ökat så totalt räknar vi med en minskning med cirka tio procent, säger han. Den inriktning vi har idag på personbilar genomförde vi vid lågkonjunkturen i början av 1990-talet och därför tror jag att vi inte kommer att drabbas så hårt.

förvaring

Gammal däckverkstad

Valvia Däck är en gammal däckverkstad som tidigare också hade helregummering av däck så kallad kokregummering.

– Jag började arbeta inom branschen som anställd hos Esso däckmarknad som då fanns. Där lärde jag känna Bert Amnäs som en dag kontaktade mig och frågade om jag ville köpa en däckverkstad i Alingsås. Han hade då Galaxie i Vara, berättar Zetterberg. Jag tvekade men han var envis och lösningen blev att Galaxie övertog Valvia och jag blev föreståndare. Ett år senare blev jag ägare till företaget.

– Den regummering som företaget hade var så kallad kokregummering och uppgick till 3 000 däck om året som avvecklades under Galaxie-tiden. När jag övertog den var det en ren däckverkstad där servicen

fördelades lika mellan personbilsdäck och tunga däck, fortsätter han.

Bjöd på godis

– När lågkonjunkturen kom i början av 1990-talet drabbades vi hårt. Det vi då gjorde var att köpa ett adressregister som omfattade alla företag i Alingsås. Vi gjorde ett utskick till uppåt 1 000 företag och med brevet fanns också en liten påse med godis som var utformade som däck och uppmaningen att de skulle provsmaka våra däck. Det finns de som inte har glömt godisen än idag. Det gjorde att vi nu inte är så beroende av den tunga sidan, tillägger han.

Idag omsätter företaget sju miljoner kronor och utöver Dick Zetterberg själv finns två anställda.



Utöver däckservice är det hjulinställningar som gäller för Valvia Däck i Alingsås. Den som svarar för den delen av servicen är Mats Lilja.

ZETUM

*Snabbt och säkert
din väg*

ZETUM SPORT
ZU37

POWER STAR
758



www.dawadack.se

www.priminfoderoths.se

Trelleborgs enda ljusglimt

Trelleborg Wheel Systems är koncernens enda ljusglimt och det gäller även för det fjärde kvartalet i fjol. Under kvartalet då allt pekade nedåt ökade omsättningen med nio procent. Försäljningen av lantbruksdäck, speciellt större dimensioner, fortsatte att öka jämfört med i fjol.

Försäljningen av industridäck minskade på grund av den kraftigt vikande efterfrågan hos OEM-kunder. Detta kompensades till viss del av bra försäljning till eftermarknaden.

För hela året 2008 ökade affärsområdets nettoomsättning till 3,7 miljarder kronor. För 2007 var nettoomsättningen 3,2 miljarder kronor. Därmed ökade affärsområdets andel av koncernens nettoomsättning från 10,4 till 11,7 procent.

Det som gynnade Trelleborg

Wheel Systems under förra året var den positiva globala utvecklingen för större lantbruksdäck som var stark under hela året. Tillväxten inom segmentet industridäck ökade totalt sett något under året med en svag utveckling under senare delen.

Bra ökning

Försäljningen ökade i fjol med en organisk tillväxt på nästan elva procent. Försäljningen av jordbruk- och skogsdäcken ökade och tog marknadsandelar medan industridäcken var i nivå med 2007.

Rörelseresultatet exklusive jämförelsestörande poster ökade med 26 procent både för jordbruk-, skogs- och industridäck. Rörelsemarginalen ökade till 9,8 procent och lyckades klara de ökade råmaterialpriserna.

När det gäller det operativa kassaflödet blev det en minskning till följd av hög investeringsnivå och högre lagernivå i förhållande till försäljningen.

Viktiga händelser under fjolåret var att konsolidering av produk-

tionen av industridäck till Sri Lanka har fortsatt och kommer att leda till full drift under första halvåret i år. Under fjolåret flyttades också tillverkningen av fälgar för specialdäck från Danmark till en ny enhet i Liepāja i Lettland.

Tillväxt

Det är tillväxten av extra stora däck i Europa som har gynnade Trelleborg. Trenden är att lantbruk slås ihop till allt större enheter och blir mer industrialiserade enheter som använder större traktorer och därmed större däck. Därför måste större hänsyn tas, främst i Europa, till hur bra däck klarar landsvägskörning i höga hastigheter.

Ökningen av traktordäck sker framförallt inom radialdäck. Andelen radialbäckdäck i Europa är för närvarande cirka 70 procent med en ökad marknad för de större dimensionerna.

När det gäller marknaden för industridäck är det en mogen marknad som utvecklas i linje med den allmänna industrikonjunkturen där

priset blir en allt viktigare konkurrensfaktor.

Det som gäller för traktordäcken i framtiden är att klara höga hastigheter, ökad komfort, ha säker väghållning, vara slitåliga och möta högt ställda miljökrav.

Ljus framtid

–Trenderna på både medellång och lång sikt ser bra ut för våra affärer såväl för lantbruksdäck och solida industridäck, säger Trelleborg Wheel Systems affärsområdeschef Maurizio Vischi. De viktigaste skälen för detta är den allt större befolkningen i världen som driver behovet och därmed produktionen av mat samt den fortsatt ökade produktionen av biobränslen. Oavsett hur oljepriset utvecklas kommer behovet av biobränslen i världen att öka inte minst tack vare lagstiftning i många länder.

När det gäller solida industridäck är Trelleborg marknadsledande i världen.

Ökat intresse för lågprisdäck

Lågkonjunkturen och finanskrisen har medfört att nybilsförsäljningen, främst då av större och tyngre och bränsletörstigare bilar - drastiskt minskat runt om i världen.

Genom att bilägare i högre utsträckning nu behåller sin gamla bil, har också inköpen av däck på eftermarknaden förändrats och intresset för billigare däck ökat.

Detta framkom vid den internationella däckmässan Tyre Expo Asia i Singapore där delegater sa sig ha noterat en stark trend i Europa i form av ett ökat intresse för däck

i låg- och mellanprissegmentet.

– Den som äger en ny bil köper som oftast premiumdäck medan ägare till något äldre bilar mer satsar på mellanprisdäck medan de med riktigt gamla bilar köper budgetdäck. Idag ser vi en trend där bilägarna i ett mycket tidigare skede än tidigare köper lågprisdäck för att på så sätt spara pengar.

NOTERAT

Däcken ner med 7 procent i USA

Däckleveranserna i USA kommer att gå ner med drygt 7 procent under 2009. Det spår Rubber Manufacturers Association, RMA, i en rapport som presenterades häromveckan. Det beräknade tappet innebär att däckleveranserna i USA kommer att minska från 283 till 261 miljoner däck.

Det är nu andra året i rad som däckproduktionen får stryka. I fjol var nedgången än värre, eller 9 procent. Och förhoppningar finns att marknaden kommer att återhämta sig något under 2010, kanske nå upp till runt 270 miljoner däck.

Framförallt är det leveranserna av nydäck till bilindustrin som fallerar. På pv-sidan beräknas nedgången till 22, på lätta last till 31 och på tyngre lastbilar till 30 procent enligt RMA.

Många röda bokslutssiffror

Av världens 15 största däcktillverkare gick fem med minus under 2008 medan sex redovisade tvåsiffriga tapp jämfört med 2007. Det visar en sammanställning av bokslutsåret 2008 som facktidningen ERJ gjort. Största förlusten gjorde Continental med drygt 1,6 miljarder dollar. Näst mest tappade Pirelli med drygt 600 miljoner medan Cooper, Nokian och Kumho redovisade förluster i storleksordningen 200 miljoner dollar.

Kraftigt ökade råvarukostnader och ett nattsvart fjärde kvartal bäddade för merparten av förlusterna och tillbakagången i övrigt.

DET NYA DÄCKET: SÄKRARE, MER EKONOMISKT, TYSTARE.

Ultrac Cento

Giugiaro Design



ULTRAC CENTO. KOMFORTABELT SOMMARDÄCK DESIGNAT AV GIUGIARO DESIGN.

LÅGT RULLMOTSTÅND, ULTRALÄTT OCH TYSTGÄENDE. UTMÄRKTA KÖREGENSKAPER PÅ TORRA OCH VÅTA VÄGBANOR.

WWW.VREDESTEIN.SE


VREDESTEIN
DESIGNED TO PROTECT YOU

Österrikare blir ny VD för Goodyear Dunlop Nordic

Den första april fick Goodyear Dunlop Nordic en ny VD. Det var Erich Fric som har varit VD för Goodyear i Österrike. Den tidigare VD:n Dario Vicario har utsetts till VD för Goodyear Dunlop i regionen Iberiska halvön.

Dario Vicario har under två år varit VD för Goodyear Dunlop Nordic. Redan under de första dagarna efter att han tillträtt sin befattning startade han en förändring av verksamheten och utvecklade en betydligt starkare organisation med klart fokus på



Dario Vicario lämnar VD-posten hos Goodyear Dunlop Nordic och blir VD för region Iberiska halvön.



Erich Fric är ny VD för Goodyear Dunlop Nordic och kommer närmast från Goodyear i Österrike

kundorientering. Ett arbete som nu framgångsrikt genomförs.

– Dario Vicario har på kort tid åstadkommit viktiga förändringar av Goodyear Dunlop Nordic. Den nya organisationen är betydligt mer kundorienterad och starkare än tidigare, säger Arthur de Bok, chef för Goodyear i regionen EMEA, Europa, Mellanöstern och Afrika.

Vicario efterträds nu av österrikaren Erich Fric, som har varit VD för Goodyear i Österrike sedan 1994 dit han kom från Steyr Automotive.

– Erich Fric kommer att fortsätta i Vicarios anda och bidra med sin kunskap från däckindustrin och sin långa erfarenhet hos Goodyear. Han kommer att ytterligare utveckla vår säljorganisation, förklarar de Bok.

NYA MEDLEMMAR

Vesali Rekond & Däckservice AB

Daniel Vesali
Öregrundsgatan 19
Stockholm

First stop First stop i Kristianstad

Håkan Birgersson
Blekingevägen 98
Kristianstad

Tegneby Servicecenter AB

Michael Relfsson
Tegneby 5505
Henån

Däckcenter i Habo AB

Dennis Andersson
Snickaregatan 3
Habo

Euromaster

Euromasterpartner har anslutit Hela kedjan till DRF som består av 26 medlemmar. Av dem har inte elva tidigare varit medlemmar i DRF. Dessa är:

Däckab i Ljusdal

Per Revelj
Norra Kämsta ind.omr.
Ljusdal

Däckab i Åsarna

Göran Berglund
Hantverkshuset
Åsarna

Vasa Gummi i Mora AB

Ulf Eriksson/
Örjan Karlsson
Örjasvägen 10
Mora

Ljusne Däck & ind. gummi AB

Jan Persson
Industrivägen 8
Ljusne

Däckverkstan AB

Anders Hedström
Bergebyvägen 31
Torsby

Cedergrens mekaniska verkstad AB

Björn Cedergren
Verkstadsgratan 3
Klintehamn

Sunne Däck & Lastbilservice AB

Bo Karlsson
Norrgrådsgratan 7
Sunne

Mönsterås Gummiverkstad AB

Roger Martinsson
Storgatan 81
Mönsterås

Åsele Vulk AB

Håkan Blomqvist
Skolgatan 10
Åsele

Rimbo Gummiverkstad AB

Göran Gustavsson
Norrålvägen 3
Rimbo

Vilsta Däck AB

Mats Elvenger
Hejaregatan 21
Eskilstuna

Dekkpartner Solings Däck & Bilservice AB

Larsa Soling
Arend Stykes väg 13
Söderhamn

NOTERAT

Michelin ensam på 20-i-topplistan

Bland företagen inom fordon och tillbehör i Sverige, när det gäller omsättning, kom Michelin Nordic AB på en elfte plats 2007. Deras omsättning uppgick till över 3,3 miljarder kronor. Det är en ökning sedan 2006 då de låg på en tolfte plats. Michelin Nordic är det enda däckföretaget som finns med på 20-i-topplistan.

Listan toppas av Volvo Person-

bilar Sverige AB med en omsättning 2007 på 17,3 miljarder kronor. På andra plats kommer Bilvia AB med 15,4 miljarder kronor i omsättning och på tredje plats Volkswagen Group Sverige AB med 13,4 miljarder kronor i omsättning.

Nästan hela listan består av bilföretag med undantag för KGK Holding AB på en 14:e plats med 2,7 miljarder kronor i omsättning, Mekonomen AB på en 17:e plats med 2,5 miljarder kronor och Yamaha Motor Scandinavia AB med två miljarder kronor i omsättning.

**VI HAR
VINNARDÄCK!
FÖR RALLY!**

**SOMMAR: AGI GULLABO RALLY
VINTER: BLACK ROCKET
Alltid rätt pris och kvalitet**

GULLABO DÄCKFYND

Tel: 0486-311 10 • Fax: 0486-312 85 • Mobil: 073-400 18 53

Nya Maskiner?



Hjulbalanserare

HPA/FAIP B240 och 340 ELD

- **SNABBA EXAKTA RESULTAT**
- **ELEKTRONISKT HJULLÅS**
- **YTRE MÄTARM STANDARD**

Undvik skador

HPA/FAIP M928 Royal

Demontera säkert utan däckjärn

- **SNABB**
- **EKONOMISK**
- **LITEN PLATS**



**NITROGEN
I DÄCKEN**
FÖR MILJÖN & EKONOMIN



NITROGEN

Generatorer från SPIN

- **PV modeller med eller utan tank**
- **LV modeller fasta eller mobila**



4-Hjulsmätare från HPA

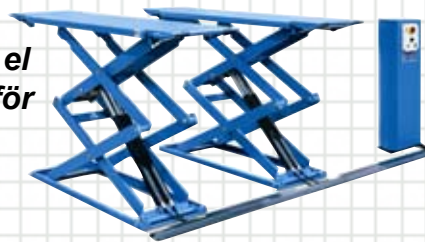
Helt kabelfria med radiokommunikation

- **SNABBA MED LÄTTNAVIGERADE MENYER**
- **FINNS I OLIKA KONFIGURATIONER C400 OCH C500**
- **FINNS MED 3D TEKNIK C900**

Höglyftande Saxlyft

Antares SW 3 ton

- **Inga brytare eller el vid lyften, perfekt för svenskt klimat**



Induktionsvärmare

Josam JH400

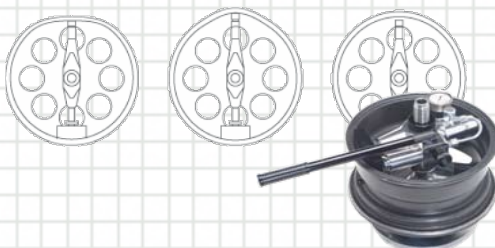
Värm loss utan öppen låga

- **Utan risk att värma sönder**
- **Snabb och enkel**
- **Kraftfull verkningsgrad**



Öka lönsamheten med Easy Round Fälgrikt

Enkel och snabb att använda



Rena Hjul med BLUECLEAN 3460

Hjultvätt med borstar

- **Tre tvättider**
- **Torkprogram**
- **Inga hala plastkolor runt tvätten**
- **Mekanisk påverkan**



www.CARPART.se

info@carpart.se 0510-244 77

ZEON
XST-A



Nyhet!
Mindre oväsen.
Fler mil.

Cooper XST är ett begrepp inom kretsen som kör SUV, Pickups och större prestandabilar. Nu kommer uppföljaren. Zeon XST-A är ytterligare förbättrat med bl.a bättre vattendränning, assymetriskt mönster och det rullar både tystare och bekvämare. Livslängden är dock precis som alltid när det gäller Cooper däck. Outstanding.



COOPERTIRES
DON'T GIVE UP A THING.

För mer information och närmaste återförsäljare, ring 033 - 22 23 80
www.proimp.se

Rekord i förtroendevalda



Håller DRF-standaret uppe i alla väder gör Sydvästras ledarduo Lennart Elgestål och Rune Bohlin.

Av Anders Löfvendahl

Har ni sett den här bilden på Lennart Elgestål och Rune Bohlin förr?

Inte att undra på att ni tycker det. Grabbarna omvaldes nämligen vid Sydvästras årsmöte härom månaden. Därmed gör Lennart sitt 32:a år som ordförande medan Rune skall ha en extra trumpetfanfar då det i år är 50 år sen denne boråsare invaldes som sekreterare i Sydvästra!

— **T**ack för förtroendet, konstaterade herrarna sedan valberedningens Bo Andersson, Bosses Däck i Falköping och Kalle Fagerberg, Wefa i Trollhättan, gjort sitt och mötet enhälligt röstat enligt förslaget.

Att Sydvästra i mångt och mycket är firma Elgestål & Bohlin är ingen hemlighet. Och fortfarande har duon kvar greppet om medlemmarna. Årsmötet i Borås, som för övrigt inleddes med en tyst minut med anledning av Lars G Leijons bortgång, samlade 27 medlemmar. På plats fanns även DRF:s stf. ordförande Sven-Erik Fritz samt vd Anders Karpesjö liksom Däck Debatts utsände.

Så du ordförande Lennart. Vad är hemligheten bakom det faktum att Sydvästra idag är den enda kvarvarande lokalföreningen inom DRF?

—Vi försöker alltid jobba för medlemmarnas bästa och försöker alltid ha bra program på våra möten, möten som verkligen ger någonting. Och sen ringer jag ju och tjötar på dom att komma – våra möten här

i Sydvästra är ju det bästa sättet för medlemmarna att komma samman och snacka med kolleger om vad som händer på marknaden och få reda på allt som händer inom DRF.

Och du sekreterare/kassör Rune. Vad händer framöver med lokalföreningen?

—Förbundet tog ju beslut år 2006 om att dela in landet i regioner. Men Sydvästra lever så länge föreningen så önskar. Det är nämligen bara vi själva som kan fatta beslut om att upplösa föreningen. Och så länge jag och ”Elgen” har hälsan och medlemmarna vill ha oss, så... Vad sen händer står skrivet i stjärnorna!

Styrelsen för Däckspecialisterna i Sydvästra Sverige utgörs fram till nästa årsmöte av förutom ovan nämnda Lennart Elgestål och Rune Bohlin av Kenneth Carlsson, Däckcenter Väst i Uddevalla, Martin Scherbetz, Vianor i Borås, samt Hans Karlsson, Samsjöes Ringservice, Borås. Styrelsesuppleanter är Dick Zetterberg, Valvia Däck i Alingsås samt Dennis Anving, Tranemo Däckservice.



Ta plats i ett vinnande lag!

Som BestDrive-handlare har du två av Sveriges främsta testvinnare i ditt lag. Continental är premiumdäcket med Europas kortaste bromssträcka. Gislaved är experten på svenska vintervägar sedan 1905. Tillsammans står vi bakom BestDrive, ett samarbete mellan däckspecialister i hela Sverige. Du får kedjans styrka, utan att ge upp din självständighet som egenföretagare. Vi hjälper dig att hitta rätt kunder och sälja rätt produkter. Och därmed öka din lönsamhet.

Vill du veta mer? Kontakta Per-Olof Helgé, tel. 031 - 775 80 15.

BestDrive
— VÄGEN TILL BÄTTRE DÄCK —

Det är mycket som hände



Holger Petersfeldt i ett inlägg. Till höger Kalle Fagerberg, Wefa i Trollhättan, Bo Andersson, Bosses Däck i Falköping samt Lars-Eric Haag, Haags Gummi i Vara.

Av Anders Löfvendahl

Såväl DRF:s stf förbundsordförande Sven-Erik Fritz som förbundets vd Anders Karpesjö fanns på plats när Däckspecialisterna Sydvästra Sverige höll årsmöte i Borås. Mycket DRF på agendan alltså. Men så händer det också väldigt mycket inom DRF.

– Aldrig tidigare har förbundet haft så många medlemmar, konstaterade Anders Karpesjö.

Vid årskiftet var 130 huvudföretag och 556 filialer medlemmar i förbundet. Här kan nämnas att antalet leverantörsägda verkstäder, typ Däckia och Vianor, uppgår till 180 stycken medan frivilliga fackhandelskedjor typ Dekkpartner och Däckarna omfattar 310 verkstäder. Helt fri fackhandel utan

bindningar till någon kedja har däremot minskat till idag 80.

– Antalet medlemmar har ökat med 6 procent varje år alltså det historiska trendbrottet 2004, sammanfattade Anders Karpesjö de senaste årens utveckling.

I Borås fanns 27 medlemmar på plats vid Sydvästras årsmöte. Sedan Y-Z-län lades ner i slutet av förra året är nu Sydvästra den enda kvarvarande lokalföreningen inom DRE.

Är förvånad

– Jag är lite förvånad att så många kommer till Sydvästras möten medan man i en så stor region som Stockholm inte kan pressa fram en kraftig lokalförening, menade Holger Petersfeldt, TH Pettersson i Göteborg.

– Det är jättesvårt att få tag på folk till styrelser. Mycket beroende på att man är rädd för det juridiska ansvaret som är förenat med föreningsuppdraget, konstaterade Sven-Erik Fritz i en replik.

I övrigt tog man på mötet upp den

gemensamma branschorganisation som blev så livligt debatterad vid föregående årsmöte. Denna har nu omvandlats till en styrgrupp för gemensamma projekt och projektledning, typ Däckrazzian.

– En arbetsordning och struktur har arbetats fram. Men det slutgiltiga beslutet av de tre ingående parterna DFTF, DRF och STRO har ännu inte fattats, berättade Anders Karpesjö.

Arbetsmiljöverkets inspektionskampanj behandlades också och Sven-Erik Fritz framhöll särskilt vikten av att tryckkärl med tillhörande slangar och ledningar måste vara besiktigade och godkända:

Risk för vite

– Är inte kärlet besiktigat – ja, då blir det direkt 10 000 kronor i vite. Och det duger tex. inte att skarva eller att använda en slangklämma. Skruvkoppling skall det vara!

Sven-Erik Fritz informerade också om DS2 som är en vidareutbildning och en utveckling av Däckskolan 1. Denna vidareutbildning skall omfatta last- samt industridäck och

man jobbar nu som bäst med att ta fram kursplaner tillsammans med TYA.

– Vi kommer att köra ett par provkurser i september och hoppas på skolstart i januari 2010. Troligen kommer skolan av praktiska skäl avseende lokaler och fordon att förläggas till Stockholm.

Bosse Andersson, Bosses Däck i Falköping, ville så veta hur förbundet ser på frågan med tillfällig och utbildad arbetskraft. Sådan är ju ok att använda som handräckning men inte för att byta hjul eller skifta däck.

Skriver kontrakt

Fritz menade här att detta var en mycket besvärlig ansvarsfråga och underströk att det viktigaste är att verkstaden skriver kontrakt med personen ifråga:

– Men vi skall träffa utbildningsföretagen och se vad vi kan göra. För helt klart har branschen behov av tillfälliga tillskott!

Ett annat problem som också väntar på en lösning är det som gäller punk-

r inom DRF

teringsprayer med brännbar drivgas, typ den som förorsakade dödsolyckan hos Vianor i Haninge för snart ett halvår sen. Det är när gasblandningen blir 2-8 procent som drivgasen är farligt explosiv.

DRF har efter en förstudie krävt in svar på fem frågor från sju olika myndigheter bl.a. MSB (f.d. Räddningsverket), Arbetsmiljöverket och Kemikalieinspektionen på hur farlig sprayen är och hur den och spraya-de däck skall hanteras på ett tryggt och arbetsmiljösäkert sätt.

– Så fort vi får in dessa kommer vi att gå ut med råd och anvisningar, säger Anders Karpesjö.

Att spray med butan/propan som drivgas fortfarande får tillverkas och säljas förvånade många mötesdeltagare. Inte minst med tanke på flera andra dödsolyckor, bl.a. en i USA där det räckte med att en mekaniker jobbade med en brotsch för att utlösa en dödsexplosion.

– I USA tvingades ett företag ta tillbaka 38 miljoner sprayflaskor, berättade Sven-Erik Fritz.

Varning






Anders Dahlqvist, Vianor i Vara och därtill nybliven Årets Däckspecialist med glänsande guldnål på kavajslaget, tog i rejält när han varnade sina kolleger:

– Det är absolut förbjudet att jobba på däck på fälg. Visst kan det vara frestande att slå i en plugg utifrån en sen fredagseftermiddag och be kunden komma tillbaka på måndag. Men gör det inte grabbar! Att tömma en sprayflaska i däck ger en gasblandning om 15-20 procent. Det är därför vi klarar oss. Blandningen har helt enkelt varit för fet för att vara explosiv. Men med en luftläcka tunnas blandningen ut och blir riktigt farlig. Som nu senast i Haninge. Så jag ber er: ta ALLTID av alla däck!



Anders Karpesjö kunde glatt lämna över det första exemplaret av nytryckta rapporten om olycksrisker på grund av tekniska avvikelser i fordonens hjulutrustning till Kenneth Karlsson, Däckcenter Väst i Uddevalla, och Karl-Olof Niklasson, Niklassons i Lysekil.



-  Fälgar som sticker ut från mängden
-  17 till 26 tum
-  Bra priser
-  Bra Kvalitet
-  Fälgar till udda bilar

Statusfalgar.se söker återförsäljare

Välkommen med din ansökan till
info@statusfalgar.se eller
Telefon 08-52705264
www.statusfalgar.se

STATUS
ALLOY WHEELS

ALLOY WHEELS
RUFF
RACING

NAKAYAMA
RACING SPORTS

ELEMENT
ALLOY

DRF:s remissvar ang. Vägverkets lägesrapport om vinterdäck:

Varför inte en helårstäckande däcklag!

– Vägverkets lägesrapport om vinterdäck är intressant läsning, säger Anders Karpesjö, VD för Däck-specialisternas Riksförbund – DRF. Mycket är bra och kan bli ännu bättre. Det är viktigt att trafiksäkerhetsfrågan hålls levande. Frågan om miljödäckspremie pekar i rätt riktning, fortsätter han. DRF bidrar också med ett eget förslag: utred frågan om en helårstäckande däcklag.

Rapport lider dock av kunskapsluckor om däck. DRF:s *Kunskapssammanställning om hjul-, fälg- och däckrelaterade olyckor i vägtrafiken* (2009-03-07) visar att statsmakternas systematik för informationsinsamling och analys av tekniska avvikelser i fordons hjulutrustning har brister. Varken STRA-DA eller Vägverkets djupanalyser ger utrymme för inmatning av hjul-, fälg- och däckdata i tillräcklig utsträckning. Hur Vägverket på sidan 11 kan påstå: "Bilar med dubbria vinterdäck är inte inblandade i olyckor i högre utsträckning än bilar med dubb-

däck" – blir mot denna bakgrund svårt att förstå.

Miljödäckspremie positivt

Vägverket vill utreda frågan om en miljödäckspremie. Det är samhälls-ekonomiskt intressant, menar DRF, bl.a. med tanke på den kraftiga lågkonjunkturen.

– Men även för trafiksäkerheten och miljön vore det positivt, säger Anders Karpesjö. Regummeringsindustrin importerar stora mängder däckstommar från kontinenten. Däck från Sverige är ofta så nedkörda (millimeterdjupet) att stommarna inte kan återanvändas. En skrotpremie, gärna på alla typer av däck, skulle kunna vara en proaktiv åtgärd, inte minst med tanke på samhällsekonomi, framkomlighet och trafiksäkerhet. Medan skatter eller avgifter riktade mot dubbade vinterdäck, är oräddvist mot dem som måste använda dubbade vinterdäck.

Fel förbjuda dubbdäck

Det är viktigt att hålla isär PM10- och PM2,5-partiklar. PM2,5 har en väsentligt större hälsovådlig effekt än PM10. Dubbade vinterdäck har en marginell betydelse för bildning av PM 2,5. PM10 har i ett större sammanhang relativt små vetenskapligt fastställda hälsovådliga effekter och bör givetvis ställas mot den effekt som dubbade kontra

odubbade vinterdäck har för trafiksäkerhet och framkomlighet. Ett dubbade vinterdäck har alltid under vissa omständigheter kortare bromssträcka än ett odubbade – oavsett hastigheten på fordonet. Skillnaden i bromssträcka kan betyda liv eller död utanför en skola, och det även vid låga hastigheter.

– Ett totalförbud av dubbade vinterdäck på vissa gator vore orimligt, menar Anders Karpesjö. Det skulle innebära att vägytan inte får den "ruggning" som krävs för att de odubbade vinterdäcken ska kunna fungera effektivt.

DRF:s uppfattning är annars att en ökad användning av dubbria vinterdäck bör kunna ske utan större konsekvenser för trafiksäkerheten. Samtidigt finns det ett tillräckligt stort behov av dubbade vinterdäck i hela landet för att inte hasta fram kortsiktiga åtgärder under stark tidspress. Var dessa brytpunkter går framgår inte av Vägverkets rapport.

Däcklag för hela året

Flera punkter i Vägverkets lägesrapport leder till frågan om en samlad däcklag för årets alla tolv månader. DRF är i princip positivt till krav på vinterdäck för svenskregistrerade fordon vid färd till och från utlandet. Men det kan leda till ökad användning av dubbria vinterdäck under sommarhalvåret. Detsamma gäller begränsad dubbdäckstid. Hur skall regeringen motverka risken för fortsatt körning med sådana däck under sommarhalvåret? För trafiksäkerheten är det viktigt att hantera denna risk. Utred frågan om en helårstäckande däcklag, tycker DRF.

Vägverket vill dessutom utreda en ytterligare förlängning av dubbdäcksförbudet till första april i södra Sverige. Det skulle allvarligt påverka trafikanterna och däckbranschen. Södra Sverige har lägst andel dubbdäck i Sverige. Västkusten och Skåne/Blekinge har mycket hala vägar vid underkyllt regn. Hur skall statsmakterna dra gränserna

och hur skall man bevaka en sådan regel?

Bra förslag kan bli ännu bättre

Ett antal av Vägverkets förslag tycker DRF är mycket bra, men de kan bli ännu bättre:

- Vinterdäck på drivaxeln även på utländska tunga fordon – bör gälla hela fordonet som i Norge.
- 5 mm mönsterdjup på däck till tunga fordon – trafiksäkerhetsaspekten bör värderas för hela fordonskombinationen, även släpet.
- Förbättrad vinterväghållning på utsatta platser och på det högtrafikerade vägnätet – alldeles utmärkt.
- Vinterdäck för utländska fordon med totalvikt av högst 3,5 ton – bra.
- I Vägverkets egen remiss våren 2008 inkluderades 3 mm mönsterdjup på släp till utländska fordon med totalvikt av högst 3,5 ton – det tycker DRF fortfarande vore bra.
- Begränsat antal tillåtna dubbar – förutsätter att trafiksäkerheten inte påverkas negativt.
- Utredning om ökat krav på mönsterdjup på vinterdäck till 4 mm från 3 mm för lätta fordon – det vore bra, skulle ha stor betydelse inte minst för frågor om trafiksäkerhet och framkomlighet.

NOTERAT

Hankook dementerar köptrycket

Kassastarka och sydkoreanska däcktillverkaren Hankook har under en längre tid sagts vara intresserad av att köpa in sig på europamarknaden. Flera däcktillverkare har utpekats som "intressanta" i sammanhanget, nu senast var det Continental AG som utpekades. Häromvekan tog dock Hankook avstånd från dessa senare rykten genom att meddela att man inte var intresserad av att köpa Contis däckverksamhet.

Sthlm: 08-503 898 70
Skåne: 040-671 87 00

www.disab.nu



Tough shoulders by Bandag

The new BTR-WB (E)



Livslängd - Säkerhet - Miljö

 ***GALDAX***

Telefon 0512 - 725 80
info@galdax.se


NO DETOURS.™



ND Däckmaskiner AB

Fagerstagatan 58, 163 53 Spånga
www.ndm.se - 08-795 65 10

Butler

Vi är generalagent för hela Butler's sortiment
som vi även servar vid behov!



Från: 1707:-/månad!

Butler Navigator 01 Evo
Top of the line LV maskin som jobbar
med hjulet stående.



Från: 2638:-/månad!

Butler NAVIGATOR 03-58
Maskinen för dom riktigt stora jobben!
Jobbar med dimensioner mellan 11" - 58"



Från: 1188:-/månad!

Butler Aikido .34
Top of the line maskin som jobbar
utan monteringsjärn!

BOXER BOXER BOXER



Från: 619:-/månad!

Boxer LX 24
Vi har hela Boxers välkända
program med maskiner.



Från: 2173:-/månad!

Boxer King 58"
Maskinen som tar 4" - 58" utan tillsatser!



Från: 466:-/månad!

Cemb
Maskiner som sparar vikter,
ni kan spara upp till 30% på ett år.



Från: 1083:-/månad!

Ketty
Hjultvätten som tvättar
med borstar och högtryck



Från: 2328:-/månad!

Cemb DWA hjulinställning
Det har aldrig varit lättare att göra hjulinställningar!
Står ni i begrepp att investera i ny utrustning,
tveka då inte att ringa oss!
Vi kommer till er och demonstrerar på plats!



Ring så kommer vi!

Xtraal Xseal



Omstart för Svenska Däckföreningen

Svenska Däckföreningen har anställt Arne Rooth, Sandviken, för att arbeta med medlemsfrågor och vara kontaktperson för de kunder som föreningen har. Samtidigt ska han starta upp föreningens nya verksamhet med rikstäckande och lokala fleetkontrakt. Anställningen är på deltid.

— Efter föreningens omorganisation på grund av att Euromaster och Däckia inte längre är medlemmar

blir det mer arbete med att bygga upp en rikstäckande organisation av fristående däckverkstäder, säger Roland Falkström, ordförande i Svenska Däckföreningen. Samtidigt kommer vi inte bara att inrikta oss på statliga och kommunala förvaltningar som tidigare utan också erbjuda den privata marknaden de tjänster vi har av däckservice. Det kräver en person som är anställd.

— För oss kommer Arne Rooth att betyda mycket med den kunskap han har om däckbranschen som egen företagare under många år. Samtidigt är det en person som de flesta inom branschen känner till, fortsätter Falkström och tillägger:

— Det första är att vi måste utöka föreningen med ett antal medlemmar för att täcka de vita fläckar som



Arne Rooth, Sandviken, har anställts på deltid av Svenska Däckföreningen för att arbeta med kundkontakter och medlemsfrågor.

blev när Euromaster och Däckia lämnade föreningen. När vi har täckt in dessa vita fläckar blir antalet medlemsverkstäder lite över etthundra.

Det som gjorde att Euromaster och Däckia lämnade föreningen var den nya lagstiftningen om kartellbildning. Både för föreningen och de båda kedjorna Euromaster och Däckia fanns risk att bryta mot den nya lagen om de var kvar som medlemmar.

— Det blir nu en omstart för föreningen, påpekar Falkström. Det blir nu för Arne Rooth att besöka de kunder vi har och att arrangera träffar för medlemmarna. Nästa steg blir sedan att utöka vår kundstock till att även omfatta den privata marknaden.

Spara din personal och deras ryggar!

Det har blivit allt vanligare med 16", 17" och ända upp till 20" hjul. Ju fler större hjul - desto tyngre och slitsammare jobb och större belastning på ryggen.

Nu finns äntligen hjälpmedlet som gör att du slipper tunga lyft av hjul.

Undvik belastningsskador och värkande ryggar - satsa på ergonomiska lyfthjälpmidlet

WHEELFLOAT®



Se funktionsfilmen om WHEELFLOAT på www.lutec.se



Tel: 031-706 32 34
Fax: 031-726 11 66

Däckteam utökar

Däckteam fortsätter att utökas och hittills i år har fyra nya däckverkstäder blivit medlemmar i kedjan. Två av dem finns i Visby. Det är Visby Tunga fordon och Åkes Bilvård. Utöver det har Delfis Däck AB i Nyköping och Boris Berggrens Däckservice AB i Oskarshamn anslutit sig till kedjan.

— De två nya medlemmarna i Visby är väletablerade och välkända Gotlandsföretag, säger Joakim Held, VD för Däckteam. Visby Tunga Fordon AB har anor från 1940-talet. De satsar nu på däck med kunnig personal.

— Åkes Bilvård som trots namnet enbart sysslar med däck är det andra företaget, fortsätter Held. Nuvarande ägaren Daniel Ny-

roth köpte företaget för två år sedan av tidigare ägaren Åke Andersson som haft den i 30 år.

Delfis Däck AB i Nyköping är en nyetablerad däckverkstad. De som har startat däckverkstaden trots lågkonjunktur är Daryoush Delfi och Masod Delfi.

Utöver de tre nya medlemmarna har också Boris Berggrens Däckservice AB i Oskarshamn blivit medlem.

NOTERAT

Rättelse

Vid Däckspecialisternas Riksförbunds (DRF) årsmöte nominerades Sören Sahlin och Mikael Brundell till ledamöter i Svensk Däckåtervinning AB (SDAB) och inte något annat.

Vårt jobb är att få fler att upptäcka hur bra du är på ditt



Att bli partner i Däckia innebär främst två saker. Friheten att ägna dig åt det du är bäst på och ge fler möjligheten att upptäcka hur bra du egentligen är.

Vi erbjuder dig allt det stöd som gjort oss till branschens starkaste kedja; en välkänd profilering av butik och verkstad, riksomfattande kampanjer med attraktiva erbjudanden och kostnadsfri rådgivning inom allt från marknadsföring till val av produktsortiment.

Är du mogen att bli ett av Sveriges mest expansiva däckföretag? I så fall, hör av dig. Välkommen!

 **Däckia**

Publikrekord i Jönköping

Det blev på nytt publikrekord vid årets motormässa på Elmia i Jönköping. Inte mindre än 75 719 besökare kom under de dagar mässan var öppen. Det var 434 fler än i fjol. Årets tema var filmbilar där mycket kretsade kring Mel's drive-in hamburgerrestaurangen där ungdomarna samlades i filmen Sista natten med gänget.

Från däckbranschen fanns inte många utställare. Med egen monter fanns OCL/Brorssons och Specialfälgar. Utöver det några till som hade sina produkter bland andra utställare.

Bland OCL/Brorssons fälgar fanns både en världspremiär och en svensk premiär.

Världspremiär

– För den ena fälgen är det världspremiär då den aldrig tidigare har visats för publik, säger Richard Lundqvist, OCL/Brorssons. Det är en BBS-fälg som är smidd i ett stycke och är keramiskt polerad. Fälgen som är 8,75 x 19 väger bara 7,5 kilo. Beteckningen är F 1 och fälgen är avsedd för Porsche 997, Ferrari och BMW M3.

Premiär för Sverige var det för fälgen Dotz Touge blaze som finns i 17, 18 och 19 tum. Det är också en fälg som är keramiskt polerad. Fälgen kommer att lanseras under juni månad.

–Det som nu kommer är keramiskt polerade fälgar då kromade fälgar inte längre tillverkas, förklarar Lundqvist.

Ny teknik

Specialfälgar visade upp tre nya tredelade splittfälgar i HLT-teknik från O.Z. Namnen på fälgarna är Mito Rosso, speciellt avsedd för Ferrari, Cup speciellt avsedd för Porsche och Crono 3. Fälgarna har ett smitt centrum.



Det var tre verkliga högprestandafälgar som Specialfälgar visade för första gången på mässan. Här visar Stefan Olsson en av fälgarna som är specialanpassade för Porsche och Ferrari.

Tekniken HLT (High Light Technology) som O.Z själva har utvecklat går ut på att fälgen valsas med en speciell legering av aluminium och kisel under högt tryck för att få en tunnare fälg med högre densitet.

Detta ger fälgen egenskaper som kan jämföras med egenskaperna hos en smidd fälg. Med lättare fälgar sänks den ofjädrade vikten på bilen som leder till minskning av bränsleförbrukningen.



Här visar Richard Lundqvist den fälg från BBS som det var världspremiär för på motormässan på Elmia.

Hjul till månfordon

Michelin kommer att leverera ett specialdesignat hjul till NASA:s nästa generation månfordon. Genom ett specialmaterial kan det nya månfordonet ta sig fram under extrema förhållanden i svår terräng.

Hjulet har patenterade kompositmaterial och en speciell uppbyggnad som utvecklats av Michelins forskningscentra i Europa och Nordamerika.

Det nya hjulet bygger på teknik

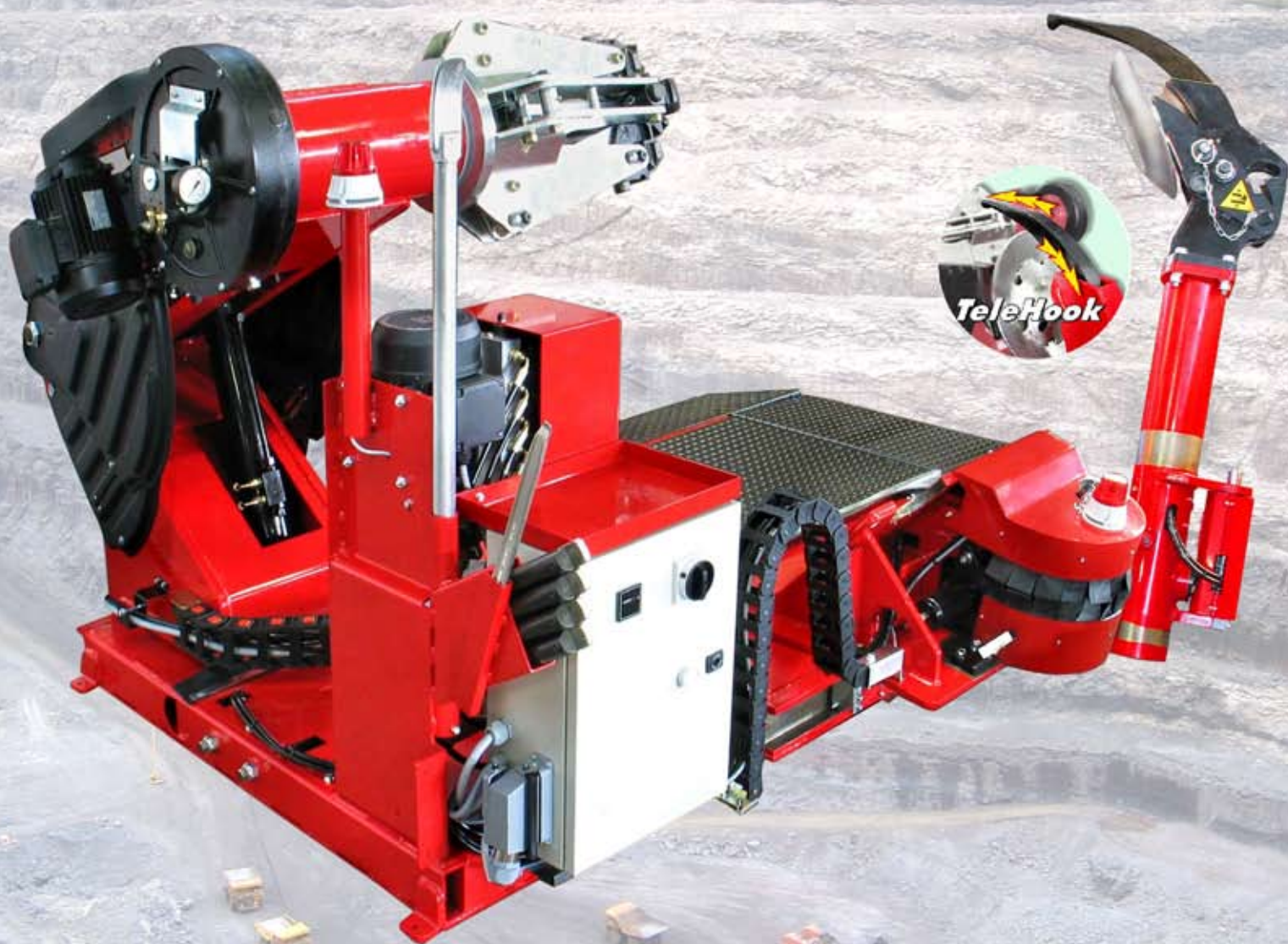
som introducerades i samband med Michelins luftfria däck Tweel. Det nya hjulet har flexibla ekrar fästa vid slitbanan vilket både ger flexibilitet och håller en konstant markkontakt. Detta gör det möjligt för fordonet att röra sig genom lös jord och kratrar.

Hjulet kombinerar låg vikt med hög bärförmåga och är 3,3 gånger mer effektivt än de hjul som levererades till Apollo. Slitbanan, som utvecklats i samarbete med Clemson University och Milliken & Company, gör det möjligt för fordonet att behålla dragförmåga vid mycket låga temperaturer.

Hjulet för månfordon har testats på Hawaii.

SPACE GG 560

- För de stora hjulen!



- ▶ Hanterar 11"-60" ▶ Max hjuldimension 2700 mm
- ▶ Max hjulbredd 1500 mm ▶ Klinchpress tryck 3600 kg
- ▶ Max hjulvikt 2700 kg ▶ Finns med 'krycka' eller överarm

BOAB
HJULDELAR
0530-133 33 WWW.BOABHJULDELAR.SE

Började som bärgningsf



En fullt komplett rullande däckverkstad anpassad för den tunga trafiken förfogar företaget över som här visas av Pierre Nyander.

Av Sven-Erik Johansson

Vägen till att bli en däckverkstad kan vara olika. För Akutbärgarna AB började det med bärgning av tunga fordon runt Jönköping. De upptäckte då att det fanns en efterfrågan bland åkerierna att även få hjälp med däckbyten. För ett år sedan startade de däckakuten med en komplett rullande däckverkstad. Nu flyttar de i dagarna in i nya större lokaler för att få plats med den expanderande verksamheten.

— grunden är vi ett bärgningsföretag, berättar Pierre Nyander, som är ansvarig för företaget. Däcksidan startade vi som ett komplement till bärgningsverksamheten. I stort sett för att fylla ut tiden mellan bärgningsuppdragen. Men redan från början märkte vi att det fanns ett större behov än vad vi hade räknat med att få hjälp med akuta däckproblem. hos den tunga trafik som passerar Jönköping

– Det som har hjälpt oss är att vi redan från början hade jourtelefon

med passning dygnet runt till bärgningsverksamheten. Det var bara att koppla däckakuten till samma telefon, fortsätter han. Sedan har det gått av bara farten.

Har växt

Sedan företaget startade för knappt fem år sedan har verksamheten växt. För två år sedan köptes en ny tungbärgare. Det är en fyraxlad Volvo FH 16 på 660 hk.

– Den klarar i stort sett alla bärgningar, säger Nyander. Kranen har en extra bom som klarar 15 ton

längst ut. Aggregatet har en sticka på 5,15 meter för bärgning av bussar. Utöver det finns två tungflakare bärgningsbilar. En Volvo FM 7 och en Scania 93. Till det en personbilsbärgare som är en Volvo FL 611 och en godstransporter som är en Volvo XC 70. Till det kommer också en kranbil.

– Så på bärgningsidan har vi vad som krävs. När vi nu flyttar in i de nya lokalerna som ligger intill dem vi har idag blir det en del investeringar i ny däckutrustning och samtidigt får vi en lagerdel för däck och fälg, tillägger han.

Passande lokaler

De nya lokalerna finns i en byggnad som tidigare inrymde ett åkeri.

– Lokalerna har tre stora portar med en höjd som klarar alla lastbilar. Utöver det finns port till tvätt-hall samt avgassug. Vi får en riktig kundmottagning och bra personalutrymmen. Något som krävs då personalen alltid ska ha rena och snygga kläder när de åker ut på ett

jobb, påpekar han. För det är dålig reklam om kunden möter en smutsig mekaniker som stiger ur bärgaren.

Företagets affärsidé är att ha en heltäckande service för främst den tunga trafiken som råkar ut för missöden. I den servicen ingår inte bara bärgning och däckservice utan också jourreparationer, starthjälp och låsöppning.

– När en lastbil har råkat ut för en däckexplosion eller punktering är det inte bara däck det gäller. Utan det orsakar även andra skador som brott på luftslangar och sönderslitna elkablar. Så utöver däck har vi material med oss för att klara även detta, förklarar han. För ofta är det inte bara att byta däck för att en lastbil ska kunna köra vidare utan det krävs också en del mindre servicereparationer.

Uppmärksamhet

Den service som företaget har byggt upp med inriktning på den tunga trafiken har fått uppmärksamhet.

– När vi började med däckakuten

öretag

fick vi erbjudande om att hyra den rullande däckverkstaden vi har av ett däckföretag. Samtidigt fick vi erbjudande att bli medlemmar i Dekkpartner. Det har gjort att vi har fått en del serviceavtalskunder som dessa två företag har när det gäller tunga fordon. När vi nu kommer in i de nya lokalerna får vi en bättre servicenivå och kommer också att inrikta oss på entreprenad- och traktorsidan. Vi har utrustning att klara det med den bil- och maskinpark vi har, säger han.

I den nisch som företaget har inriktat sig på med service på tunga fordon är Jönköping den rätta platsen. Jönköping är idag ett av de största logistikcentra i Sverige.

Byter på plats

– Det inträffar i allt större utsträck-



De anställda i företaget f v Jimmy Claesson, Tommy Palm och Andri Steinarsson har nu fullt upp att flytta över allt till de nya lokalerna.

ning att vi får larm om däckbyte på en lastbil eller trailer som står vid en port vid en terminal. Under tiden som lastbilen eller trailern lossas eller lastas byter vi däck. Något

som jag tror blir allt mer vanligt i framtiden, påpekar Nyander.

Pierre Nyander är med sina 27 år en av de yngre som kommer inom däckbranschen som provar nya vä-

gar i en ofta traditionell bransch. Vid sin sida har han mamma Ylva som svarar för det administrativa och jourtelefon. Utöver det finns tre till anställda i företaget.

ALLT I DÄCK!

- Traktordäck
- Personbilsdäck
- Lastbilsdäck
- Vagnsdäck samt kompl. hjul
- Truckdäck
- Axeltappar
- Slangar



För återförsäljare kontakta:



Ny Prislista 2008.04.01 – se vår hemsida
www.angsmaskincentral.se

Storgatan 71 • 571 33 Nässjö
Tel 0380-132 10 • Fax 0380-132 15
www.angsmaskincentral.se



Fler väljer dubbfria vinterdäck

Andelen dubbdäck på vintern i Sverige fortsätter att minska och andelen dubbfria vinterdäck fortsätter att öka, men det är stora regionala skillnader. Det visar den senaste i raden av däckundersökningar som Däckbranschens Informationsråd har genomfört på uppdrag av Vägverket.

Andelen dubbfria vinterdäck har ökat från 26,7 procent 2005 till 30,5 procent 2009. Ökningen i andelen dubbfria vinterdäck är extra tydlig mellan 2008 och 2009 års mätningar, då ökande andelen med 2,5 procentenheter.

Vid årets mätning var andelen dubbdäck 67,8 procent, vilket är 4,5 procentenheter lägre än vid motsvarande mätning 2005 och 1,5 procentenheter lägre än vid motsvarande mätning förra året.

Andelen som körde på sommar-däck var enligt vinterns mätningar 1,7 procent, vilket är lägre än vid mätningarna 2008 och 2007 men något högre än vid mätningen 2005.

Denna variation kan möjligtvis förklaras av att de två föregående vinternarna var ovanligt milda.

Däckundersökningen 2009 genomfördes på cirka 3 600 bilar på 14 orter, från Luleå i norr till Malmö i söder. I norra halvan av Sverige var den uppmätta andelen dubbdäck i vinter över 90 procent och nästan ingen körde på sommar-däck. I södra halvan av Sverige, exklusive Skåne, varierade den uppmätta andelen dubbdäck mellan 64 och 73 procent och andelen dubbfria vinterdäck mellan 25 och 34 procent. I Skåne var den uppmätta andelen dubbdäck under 30 procent, vilket är en klart lägre andel än under tidigare års mätningar. Andelen sommar-däck i Skåne var 5 procent, vilket var högst i Sverige.

Krav på vinterdäck vid vinterväglag gäller för personbilar, lätta lastbilar och lätta bussar upp till 3,5 ton under perioden 1 december–31 mars.

Trendbrott i försäljningen

Resultaten av mätningarna stöds av försäljningssiffror från däckbranschen. Särskilt tydligt har detta varit den senaste säsongen då tillgänglig statistik pekar mot att andelen sålda dubbdäck var cirka 60 procent och andelen sålda dubbfria vinterdäck cirka 40 procent.

Vi ser möjligen ett trendbrott i försäljningsstatistiken. Andelen sålda dubbfria vinterdäck ökar kraftigt jämfört med andelen sålda dubbdäck. Men vi ska komma ihåg att skillnader i försäljningen inte slår igenom fullt ut i trafiken förrän efter sex till sju år, eftersom alla ju inte byter vinterdäck varje säsong.

Många kör på slitna däck

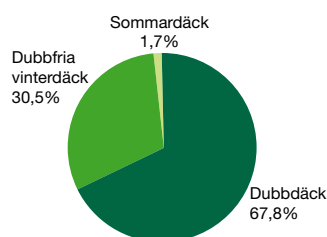
Lagen kräver minst 3 mm mönsterdjup vid vinterväglag under perioden 1 december–31 mars.

Resultatet från undersökningen

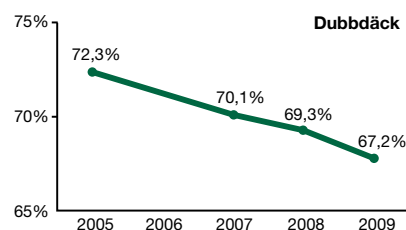
visar att 2 procent av Sveriges bilister i vinter hade ett olagligt mönsterdjup vid vinterväglag (<3 mm). Detta motsvarar cirka 87 000 bilar. Andelen som körde på däck med mindre än 5 mm mönsterdjup var 16 procent, vilket motsvarar cirka 688 000 bilar.



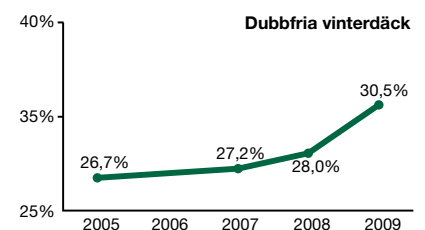
Hela resultatet av undersökningen av däcktyp och mönsterdjup i Sverige i januari/februari 2009 finns att ladda hem via www.dackinfo.se under länken undersökningar.



Andelen bilister i Sverige som i vinter körde på dubbfria vinterdäck uppskattas vara 30,5 procent och andelen som körde på dubbdäck 67,8 procent. 1,7 procent uppskattas ha kört på sommar-däck.



Andelen bilar med dubbdäck i Sverige har enligt mätningarna minskat med 4,5 procentenheter från 2005 till 2009.



Ökningen i andelen dubbfria vinterdäck är extra tydlig mellan 2008 och 2009 års mätningar, då ökande andelen med 2,5 procentenheter.

Varning för kassalagen

Det gäller för alla att se upp med den nya kassalagen. Det gäller främst det kassaregister som krävs. Det finns ännu inget kassaregister som är certifierat av Swedac som är certifieringsmyndighet.

Därför köp inga kassaregister av de företag som är ute och säljer och hänvisar till den nya lagen. Dessa kassaregister kan vara olagliga när lagen träder i kraft då de troligen inte går att uppgraderas vad än säljaren säger.

För alla företag, där också däckverkstäderna är inräknade, blir den nya lagen en kostsam historia. Enligt de beräkningar som har tagits fram av de tunga näringslivsorganisationerna måste en presentaffär sälja presenter för ytterligare 500 000 kronor, ett vinstpåslag på fyra procent och en potatisodlare på

Öland måste odla ytterligare 250 000 kilo potatis, vinstpåslag två procent för att kunna investera 20 000 kronor i kassaregister och konsult-hjälp.

Hur många fler däck en däckverkstad måste sälja för att klara utgiften finns det ingen beräkning på.

Flera tunga näringslivsorganisationer har nu gått samman i kravet att den nya kassalagen ska skjutas upp. Det de vill är att istället för att forcera fram den nya lagen bör den skjutas på framtiden tills man analyserat och hunnit rätta till reglerna. Det förslag som nu hotar att forceras igenom erbjuder än så länge inga certifierade kontrollenheter och de krav som ställs på de nya registren är specifikt svenska vilket gör marknaden för de nya kassorna mycket liten och kassorna onödigt dyra.

– Ge de seriösa företagen en chans att ta sig igenom den ekonomiska krisen utan ytterligare administrativa bördor och andra kostnader som tillkommer för själva investeringen, framhåller organisationerna.

Däckpoolen miljöcertifierar

Däckedjan Däckpoolen har beslutat att alla anslutna medlemsverkstäder ska kostnadsfritt kunna bli miljöcertifierade i det miljösystem som Däckpoolen är certifierad enligt ISO 1401. För nya medlemmar blir kostnaden 5 000 kronor.

Samtidigt sänker kedjan insatsen i den ekonomiska föreningen för medlemmarna från 15 000 till 10 000 kronor.

Det var många medlemmar som ställde upp till årets kick-off som hölls på Brännebrona Vårdshus utanför Mariestad. Där var också en leverantörsutställning arrangerad där ett tiotal leverantörer ställde ut. Under dagen var det också utfärd till Kinnekulle ring

och dagen avslutades med pubkväll med trubadur.

Under andra dagen förflyttades kick-offen till Skara Stadshotell där Göran Eklund informerade om den räddningsplan som alla däckverkstäder ska ha och om de inspektioner som Arbetsmiljöverket kommer att genomföra av alla däckverkstäder med mer än två anställda under våren och försommaren.

Susanne Högman från GE-Moneybank informerade om Däckpoolen-kortet som ger alla däckköpare rätt att dela upp sitt köp rättefritt under fyra månader.

Kvällen avslutades med buskis i Rosers salonger.

– Det var en lyckad kick-off där en stor del av våra medlemmar var med. Där också de leverantörer vi har kontrakt med på ett bra sätt visade upp sina produkter, säger Stefan Kling, ombudsman för Däckpoolen.



Falco AL530ITR

Fälg storlek 10"-33"

Fälgbredd 3"-15"
Hjuldiameter max 1120mm
2 hastigheter, via fotpedal
Chockluft i klorna

Tillbehör: Tecnoroller XL,
Sidelift (hjullyft)



Kampanjpris
AL530ITR

36 900:-

SBM245

- Dynamisk, Statisk balansering.
- 5 olika ALU-program.
- Balansoptimering.
- Dolda vikter.
- Mätarmar för enkel inmatning av fälgdimensioner.
- ALU Data som underlättar monteringen och ger en exakt placering av klistervikter.



Kampanjpris
SBM245

32 300:-

Paketpris med leasing*
AL530ITR + SBM245

1 380:- / månad

*) Avser 60 mån, aktuell ränta per 090408, restvärde 10%.

Gesab

www.gesab-sweden.se
08-732 29 00

Varberg: 0340-660 660

Växjö: 0470-396 27

Malmö: 040-462 344

Haparanda: 0922-101 55

Frakt och moms tillkommer på alla priser. Priser är giltiga till 090630.

Intensiv forskning för att



För däcktillverkarna gäller det att koppla samman körsäkerheten med de olika miljökraven. Det som gäller är att få fram nya kemiska komponenter som ger lägre rullmotstånd som även klarar vattenplaning. Under de närmaste månaderna kommer Pirelli med en rad nya innovationer som både olika universitet och forskningsinstitut står bakom.

Pirelli har nu kompletterat sin Cinturato-serie med P 7 som är ett däck för högprestandabilar i nya Classe E med hastighetsindex från H (210 km/h) till Y (300 km/h). De nya krav som EU har beslutat och diskuterar slår nu igenom i däckutvecklingen. Det nya Cinturato P 7 har en minskning av rullmotståndet på 20 procent och ligger på en bullernivå som är lägre än EU:s direktiv som träder i kraft 2012.

Det Pirelli fokuserar på med det nya däckets är miljön och körsäkerheten. För med alla nya krav på rullmotstånd och buller är säkerheten det viktigaste. Mönsterdesignen har utvecklats för att optimera däckets prestanda på både våta och torra underlag. På torrt väglag vid 100 km/h har bromssträckan minskat med fem procent. Bromsning på vått underlag i 80 km/h har minskat med två procent.

Speciella polymerer

De gummiblandningar som nu används i de nya däcken som kommer är inte bara gummi i olika procent utan en kemisk blandning av speciella polymerer, gummi och vegetabiliska oljor som har ersatt de petroleumbaserade oljorna. Mycket av det som är grunden i de nya gummiblandningarna är själva blandningkonceptet och bearbetningen fram till en mjuk gummimassa.

Denna gummimassa tillsammans

med däckets mönsterdesign och en lägre däckvikt är det avgörande för ett lägre rullmotstånd. I blandningen har nanoteknologi använts för att skapa en gummiblandning som garanterar bättre stabilitet i höga temperaturer och hybridmaterial har använts för bättre stabilare däck i höga farter.

Själva däckmönstret har fyra långsgående kanaler för att snabbt få undan vattnet från kontaktytan. Däcket är asymmetriskt med in- och utsida med olika sjuptionsmönster på ribborna. Den yttre skuldran har en kraftig konstruktion för bra sidogrepp även på vått underlag.

Det kommer mer

Det Pirelli kallar sin nya linje är Grön Prestanda och enligt koncernen kommer ett antal uppfinningar att introduceras under de närmaste månaderna.

– Vi har forskningskontakt med olika universitet i Europa och USA samt forskningsinstitut i Italien i ett forskningsprogram som heter Impatt Zero och i det programmet finns redan flera innovationer som kan börja användas i vår produktion. Den forskning som bedrivs uppfyller kraven i Kyoto-protokollet, säger man från Pirellis sida.

Vid provkörning med det nya däckets på landsväg med senaste modellen av Mercedes och Lexus är det svårt att avgöra däckens komfort i kombination med bilens. Det som frapperar är att det knappt hörs några däckljud i kupén. Det är nästan helt ljudlöst.

Stort utbud

Både på landsväg och bana har däckets en bra stabilitet och följer smidigt med i kurvorna utan några överraskningar. Däcken svarar snabbt på de motorstarka bilarnas

klara EU-krav

acceleration och inbromsning. Hur stor besparing av bränsle det minskade rullmotstånd ger kan inte avgöras vid en provkörning utan måste mätas vid en längre test.

P 7 kommer att finnas i 29 olika dimensioner i 16, 17 och 18 tum och från 40 till 60 profil.

Däcket ingår i samma serie som Cinturato P 6 för mellanklassbilar och P 4 för små och medelstora bilar. De båda däcken presenterades i fjol. Det första Cinturato-däcket presenterades 1951.

Däcket har redan börjat originalmonteras på olika bilm modeller.



Cinturato P 7 är utvecklad för högprestandabilar i Classe E. I fjol kom P6 för mellanklassbilar och P 4 för små och medelstora bilar i Cinturato-serien.

NOTERAT

EU-beslut reglerar däckprestanda

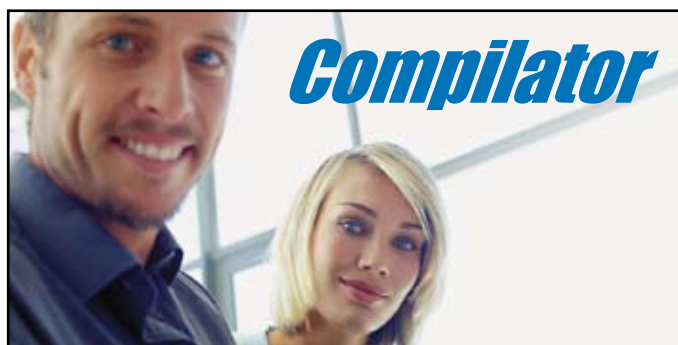
Europaparlamentet har nu antagit en ny trafiksäkerhetslagstiftning som omfattar en reglering av däckbuller, våtgrepp samt rullmotstånd och ställer krav på obligatorisk utrustning för lufttrycksmätning. Det nya regelverket gäller från november 2011 vilket är ett år tidigare än EU-kommissionens ursprungliga förslag. Vissa övergångsperioder har dock skapats för att bl.a. ge bilindustrin möjlighet att anpassa sig efter de nya kraven.

För däck gäller att de nya kraven kommer att införas 2012. Kraven omfattar här en bullerminskning på mellan 2 och 5 decibel beroende på däcktyp. Kraven på rullmotstånd är avpassade att sänka CO2-utsläppen av normalbilen med 3,9 gram/kilometer. Lufttrycksmätning kommer vidare att bli obligatorisk på bilar som tillverkas 2012.

Yokohama lägger ner tillverkningen av flygplansdäck

Yokohama Rubber Co har beslutat att lägga ner tillverkningen och försäljningen av flygplansdäck. Företaget har sedan 1940 utrustat främst inhemska flygbolag samt den japanska försvarsmakten med nya och regummerade däck. Enligt bolaget kommer produktionen att börja fasa ut i slutet av detta år för helt upphöra 2010. Vad som sker med produktionsanläggningen i Hiratsuka City och de anställda är ännu inte beslutat.

Yokohamas division för flygplansdäck omsatte det senaste året cirka 800 miljoner yen.



Nästa år måste alla ha ett **certifierat** system för kontanter.

Har du det?

DÄCKDATA är det marknadsledande affärs-systemet för hantering av däck & fälgar.

Gör något bra av kassalagen.

Köp eller hyr DÄCKDATA från 1.500 kr/månad.

Vi är beredda. Är du?



www.compiler.se

Compiler AB | Västergatan 31a | 211 21 Malmö
Tfn: 040-672 88 88 | Epost: sales@compiler.se

Strategiskt partnerskap

GPX International Tire Corporation och Trelleborg Wheel Systems har ingått ett strategiskt samarbetsavtal vilket innebär att Trelleborg blir exklusiv distributör av Galaxy-däck för lantbruk, skogsbruk, agro-industri och OTR i Europa. Avtalet som trädde i kraft första april omfattar 25 europeiska länder.

Det pneumatiska produktsortimentet av varumärket Galaxy som omfattas av avtalet omfattar däck för diverse och krävande applikationer som till exempel radial- och diagonaldäck för lantbruk, däck för kompaktlastare, skogsbruk, grönytor, terräng som till exempel terränggående lastare, vägghyvel, underjordisk gruva samt traktor- och teleskoplastare liksom däck för andra lantbruks- och industrisegment.

Eget sortiment

GPX kommer att fortsätta att oberoende marknadsföra sitt sortiment av däck för gaffeltruckar för indu-

strin och intermodalterminaler samt hela sortimentet massiva däck.

Samarbetet mellan Trelleborg och GPX startade 2007 med ett pilotprogram för den exklusiva distributionen av Galaxy sortiment av lantbruksdäck i Spanien, Italien och Norden. Programmet blev en succé och GPX och Trelleborg beslutade sig för att det låg i båda företagens intresse att utvidga programmet över hela Europa. GPX och Trelleborg anser att med detta samarbete kommer båda företagen att bättre kunna hjälpa sina kunder och stärka positionen för sina respektive varumärken på marknaden.

Bredare utbud

– Detta partnerskap kommer att stärka Trelleborgs marknadsposition och ge våra kunder tillgång till en bredare produktportfölj av hög kvalitet, säger Paolo Pompei, divisionschef för Agricultural and Forestry Tires inom Trelleborg. Idag har vi ett ledande försäljnings- och distributionsnätverk. Samtidigt fortsätter varumärket Galaxy att växa både vad det gäller användarens uppfattning och medvetenhet. Vår säljstruktur kombinerad med GPX kommer att stärka vår marknads närvaro.

– Dagens avtal utvidgar den framgångsrika erfarenheten från pilotprogrammet till större delen av Europa, säger Bryan Ganz, VD för GPX International Tire Corporation. Utifrån vår erfarenhet idag är vi övertygade om att vårt partnerskap med Trelleborg är den bästa möjligheten för GPX att utöka närvaron av varumärket Galaxy i Eu-

ropa. För att partnerskapet ska bli framgångsrikt för båda parter är vi måna om att samarbetet med Trelleborg ska bli långsiktigt.

Tre fabriker

GPX International Tire Corporation utformar, tillverkar och levererar ett brett däcksortiment genom en kontinuerlig investering i teknisk expertis. Galaxy-sortimentet innefattar ett komplett produktutbud. Företaget hade i fjol en omsättning på 378 miljoner euro och har idag 1 700 anställda och tre fabriker över hela världen.

Trelleborg Wheel Systems är en global leverantör av däck och kompletta hjulsystem för lantbruks- och skogsmaskiner, gaffeltruckar samt andra transportfordon för materialhantering. Företaget hade i fjol en omsättning på cirka 387 miljoner euro och har idag 2 395 anställda och sex fabriker över hela världen.

Gamla däckskyltar har blivit värdefulla

Gamla däckskyltar har fått ett antikvärde. För en tid sedan vid en auktion på Tradera fanns en skylt om Gislaved däck från 1930-talet. Priset på skylten blev till sist 2 075 kronor.

– **D**et priset ansåg jag vara för högt, säger Halvard Nilsson, som numera är engagerad i Gislaveds Industrimuseum. Då vi samlar på historiskt material när det gäller däck till vårt museum så skulle vi vara glada om någon som har en gammal skylt i gömmorna vill skänka den till oss.

– Det vi är intresserade av är skyltar som gäller Gislaved, US Royal, US Rubber eller Esso. Vi betalar givetvis frakten, tilläger han.



NOTERAT

Goodyear varslar om ytterligare neddragningar

Goodyear aviserade nya neddragningar av verksamheten när företaget härom månaden presenterade sitt negativa bokslut för 2008. Ytterligare 5 000 anställda riskerar nu att förlora sina jobb och vidare uppger företaget att man vill frysa lönerna och dra ner på produktionskapaciteten – allt för att reducera kostnadsvolymen.

Goodyear gick 330 miljoner dollar back under det fjärde kvartalet 2008 då försäljningen också minskade med 26 procent. Utslaget på helåret 2008 noterade Goodyear en förlust på 77 miljoner dollar jämfört med en vinst på drygt 600 miljoner 2007, eller endast -0,8 procent på en totalförsäljning om 19,5 miljarder dollar.

På plussidan kan dock företaget notera ökade marknadsandelar samt att man under 2009 kommer att lansera 50 nya däck.

Marangoni satsar på 4x4

Italienska regummeringsproducenten Marangoni lanserar nu i vår 4x4-regummeringar med specialmönster i 17 och 18-tums dimensioner i företagets serie Marix Ecology. De nya däcken Cruise och Ghepard – det senare V-klassat – återfinns även som vinterdäck och kan dubbas. Nydäckskvalitet talar Marangoni om och pekar på att regummeringsprocessen är TÜV-certifierad och godkänd enligt UNECE Regulation 108

XXL

Nu är det klart. Marknadsledarna Opus och Bima går ihop och blir därmed en större och starkare partner än någonsin. Det nya företaget heter Opus Bima och kommer precis som innan att fungera som helhetsleverantör och erbjuda planering, projektering, installation, utbildning, underhåll och egen serviceorganisation. I sortimentet finns världsledande varumärken som Corghi, Hunter, Stenhøj, EWJ och Opus. Mer om sammanslagningen och företaget hittar du på www.opusbima.se.

Nya Opus Bima. Större. Starkare.

Energy Saver på Toyota Yaris 1.0

Michelin Energy Saver blir det enda däck som originalmonteras på kommande modeller av nya Toyota Yaris 1.0 som kommer att lanseras under våren. Bilen får en reducerad bränsleförbrukning med 0,2 liter per 100 kilometer tack vare däckens. Det reducerar CO₂-utsläppen med fyra gram per kilometer.

Michelin och Toyota har låtit forsknings- och utvecklingsgrupper koordinera sina framsteg inom ett antal områden för att nå den prestanda som Toyota sökte. Gummiblandningen vilken integrerar nya typer av silica är ett område för samarbetet men även däckdesign och produktionsprocesser har varit viktiga.

I mer än 15 år har Michelin haft sin innovationsstrategi inriktad på att reducera däckens del av fordonens bränsleförbrukning. Sedan lanseringen av de första Energy-däckerna har Michelin bidragit till bränslesparning på cirka tio miljarder liter och reducerat mängden CO₂-utsläpp i atmosfären med mer än 25 miljoner ton.

Scania har godkänt Goodyear-däck

Scania är den första tillverkaren som har godkänt ett nytt styraxeldäck från Goodyear. Det är styrdäcket Marathon LHS II 375/50 R 22.5 vars storlek är unik för Goodyear och är en Max Technology-produkt.

Däcket som är det första i sin storlek i branschen är den andra däckstorleken med AirMax Technology och kompletterar Marathon LHS II 355/50 R 22.5. Orsaken till den nya dimensionen är att ett stort antal lastbilar av olika märken har konverterats till den dimensionen.

Däcket tillåter åtta tons framaxeltryck med låg chassihöjd. Det orsakar mindre skada på vägarna och ger en förbättrad bränsleförbrukning jämfört med andra styrdäck.

Däcken kan också mönsterskåras och regummeras för att användas som trailerdäck.



Bli rätt försäkrad, du också.

Sedan flera år har DRF:s medlemmar haft tillgång till en förmånlig försäkringslösning hos oss. Om du också vill trygga din verksamhet, hemmet, bilen eller kanske dig själv – slå oss en signal på **0771-11 11 10**.

Vi ser till att du är rätt försäkrad.

SUV-däck för terrängkörning

För att tillmötesgå de SUV-ägare som även vill köra i terräng med sina bilar lanserar nu Michelin däck Latitude Cross som är utvecklat för 65 procent landsvägskörning och 35 procent terrängkörning.

Terrängegenskaperna är jämförbara med ett All-Terraindäck.

Det nya däck har fått ett nytt grovt däkmönster, som ger grepp även i lerig terräng, med en gummiblandning som häm-

tas från däck som normalt används vid arbete i gruvor. Det gör däckets slitstarkt.

Däckmönstrets utformning ger ett progressivt grepp och håller ljudnivån på en låg nivå. Det visar samma komfortegenskaper som Latitude Tour HP.

– Många SUV-ägare drömmer om

att ibland få ge sig ut i terrängen men har tidigare valt ett däck som är anpassat för det underlag de kör på mest vilket är asfalt, säger Bernt Wahlberg, produktexpert hos Michelin Nordic. Detta nya däck ger SUV-ägarna stora möjligheter att förverkliga sina off-roaddrömmar utan kompromiss med den komfort som man

också förväntar sig av sitt fordon.

Det nya däck finns tillgängligt i 24 dimensioner från 15 till 18 tum. Hastighetsklassning är T (190 km/h). Det nya däck ersätter Michelin 4x4 Synchrone och 4x4 XTT. Samtliga Michelin-däck för SUV och Crossovers har nu samlingsnamnet Latitude.



Michelin har kommit med Latitude Cross som vänder sig till ägare av SUV-bilar som även vill prova på terrängkörning. Däck är utvecklat för 65 procent landsvägskörning och 35 procent terrängkörning.

NOTERAT

Continental satsar i USA

Continental invigde härom veckan sitt nya högkvarter för USA-verksamheten. Närmare 90 miljoner kronor har Continental Tire North America lagt ner på det nya och 25 000 kvm stora huvudkontoret för 375 anställda som är beläget i Lancaster County i delstaten South Carolina.



Kenda Super Turf!

- Originalmonteras av ledande amerikanska tillverkare
- Stark slitstyrka, motståndskraftigt mot punkteringar
- Ökat mönsterdjup, större kontaktyta
- Rundade skuldror, osakar minimal skada på gräset

www.starco.com

Sommardäck med SW-markering

Lagom till sommaren lanserar Vredestein sitt nya sommardeck Ultrac Cento. Mönstret och däcksidan har designats av designbyrån Giugiaro Design. Däcket är en av de första med SW-markering på sidan vilket innebär att det uppfyller de stränga europeiska kraven på ljudnivå och grepp på våta vägbanor.

Filosofin bakom mönstrets design är less is more och det innebär att man har valt ett minimalistiskt, stilfullt och i första hand funktionellt mönster. Streck-

ningen i de två centrala längsgående spåren framhäver den strömlinjeformade designen. Däcket ingår i toppsegmentet och har hastighetsindex Y (300 km/h).

Däcket har genomgått omfattande bullertester och uppfyller det europeiska direktiv som kommer att gälla från 2012.

Unik blandning

Själva slitbanan har en unik blandning som kallas för High Silica-mix som är HA-oljafri. Gummiblandningen innehåller sammanlagt tio olika sorters gummi. Under däckets utvecklingsfas har det körs miljontals kilometer i laboratorier och i vägtester.

Däcket har lågt rullmotstånd och detta beror till stor del på slitbanelblandningen som har låg värmealstring. Samtidigt har däckets kontur och mönsterdjup utvecklats med målet att minska rullmotståndet.



Vredesteins nya sommardeck Ultrac Cento är ett av de första med SW-markering på däcksidan. Själva däckmönstret och däcksidan är utformad av Giugiaro Design.

Skuldrorna har mindre mönsterdjup som ger däckets bättre stabilitet vilket inverkar både på mindre rullmotstånd, slitage och prestanda.

Utöver att värmealstringen är mycket låg i slitbanan hjälper lamel-

lerna i de längsgående räfflorna kylning vid höga hastigheter. Mönstret är mycket regelbundet vilket ger längre livslängd. Däcket har ett stadigt fälgkantsskydd för att skydda lättviktsfälgarna.

Duo Däck

DÄCK
SLANGAR
FÄLGBAND
IMPLEMENT
HIGH-SPEED
LÅGPROFIL
TRUCK
ATV

FÖR INDUSTRI, TRÄDGÅRD, LANTBRUK, MC, MOPED & SCOOTER

040-671 40 50 FAX 040-671 87 29

Slutsåld mutterdragare

Den nya ljuddämpande mutterdragaren K9802 från Kamasa Tools har fått stor framgång. I dagsläget är den slutsåld och företaget hoppas att få in tre nya leveranser under våren.

Det är en ny serie ljuddämpande tryckluftsvärktyg som Kamasa Tools lanserade för några månader sedan. I produktutvecklingen har speciell hänsyn tagits till ergonomi och arbetsmiljö. Verktöget kombinerar branschens lägsta ljudnivåer med låg vikt. De passar för arbete i trånga utrymmen men har ändå styrka för att användas vid exempelvis hjulbyten.

Mutterdragaren är en kompakt

mini ½ tum. Det lätta kompositchassit minimerar vikten till 1,2 kilo detta bidrar till ljuddämpning ner till 83 dbA samt levererar max lossdragnings effekt av 407 Nm.



K9802 ingår i en serie ljuddämpande mutterdragare som har styrka för att klara hjulbyten.

The 4 Seasons by Bandag

The new BDR-HG

Application
specific
Designed by Bandag



Topprestanda i alla väder.

Med ett klimat som blir allt mer nyckfullt behöver åkerier däck som ger bra grepp i vinterväglag, men också ger många mil under resten av året. Det nya Bandag Drive Regional – High Grip kombinerar det bästa från båda världarna. De djupa "sicksackordnade" klackarna ger komfort och ett mycket högt miltal. De djupa sipes och ett datorutvecklat mönster ger extra bra grepp, under däckets hela livslängd. BDR-HG ger dig hög säkerhet i alla väderförhållanden utan att ge avkall på miltalet.



NO DETOURS.™

www.bandag.com

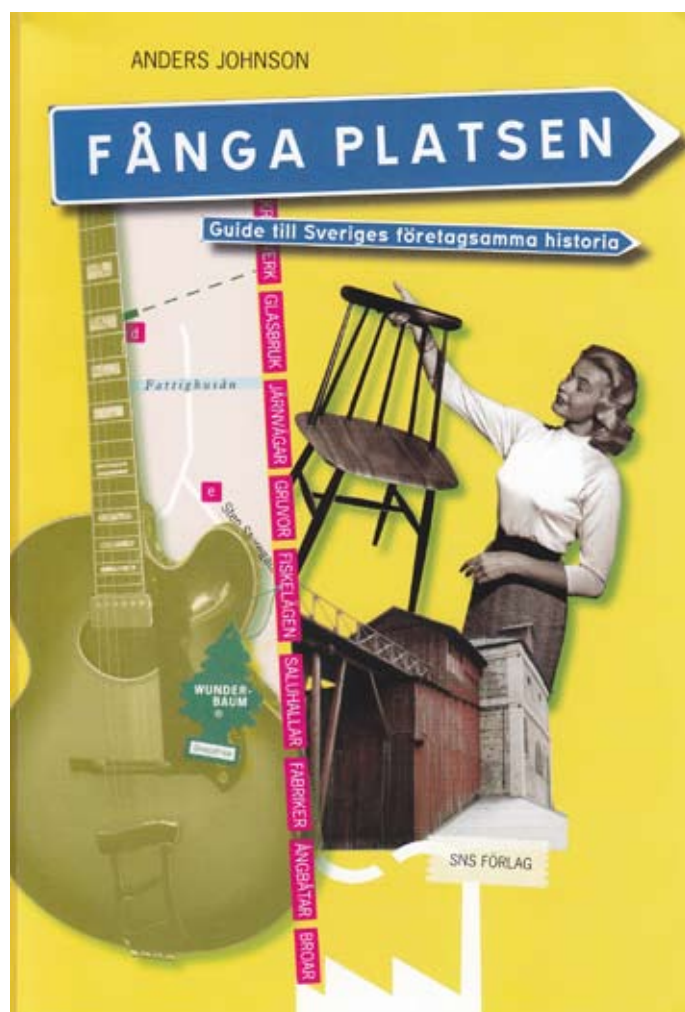
Fånga platsen – bok om företagsamhet!

FÅNGA PLATSEN är en fantastisk, enastående bok för dig som gillar att läsa om företagande i Sverige. Underrubriken är Guide till Sveriges företagsamma historia. Från min barndom minns jag reseguider som pekade ut sevärdheter runt om i landet. I princip bygger Fånga platsen på samma koncept.

Den stora skillnaden är att jag sällan mött en så intressant och läsvärd guide som samtidigt varit så grundlig och systematisk. Boken omfattar 560 sidor inklusive registret. Det äldsta besöksmålet är Röda jorden vid Riddarhyttan, där idoga bergsmän utvann järn för 2400 år sedan. Det yngsta är Dragon Gate i Älvkarleby, ett kinesiskt besöksmål öppnat 2008. Förordet i Fånga platsen är daterat oktober 2008.

Gislaved

Däckindustri är representerat genom Gislaved (sid 114). Här får vi veta att det först anlades ett järnbruk i Gislaved år 1743, senare ett glasbruk år 1850. År 1893 startade bröderna Carl och Wilhelm Gislöw tillverkning bland annat av gummibollar och galoscher. Att ordet gislaved på turkiska betyder en viss sorts gummisko, det är ju en typisk information som gläder oss alla att få veta. År 1897 började bröderna Gislöw tillverka drivremmar till industrin, det här var före elektricitetens genombrott. År 1891 grundade den danske hamningenjören Johan Dunker Trelleborgs Gum-mifabrik (sidorna 134 samt 148-49). Till att börja med tillverkades främst galoscher. När KF genom köpet av Gislaved år 1926 spräckte Dunkers galoschkartell (bildad 1912), mötte sonen Henry Dunker utmaningen genom att skapa Tretornkoncernen. Att Gislaved och Trelleborg tillverkat däck är välbekant. Men det fanns ju fler tillverkare. Den som vill veta mer om däck och däckverkstädernas



Fånga platsen. Tryckt 2008. Förlag: SNS Förlag. (ISBN 78-91-85695-30-0) Utgiven med bistånd från Centrum för Näringslivshistoria, Jernkontoret, Riksantikvarieämbetet och Tekniska Museet.

utveckling, bör därför komplettera med däckbranschens eget bokverk DÄCKETS HISTORIA.

Vägar

Apropå däck så är steget inte långt till underlaget. Angående vägar så är ett av bokens enligt mitt tycke mest intressanta partier på sidan 369-370: Stäket i Upplands-Bro och Järfälla. Orten ligger på ömse sidor om kommungränsen, som här löper mitt i sundet eller den gamla farleden mellan Östersjön/Mälaren och de inre fjärdarna upp till Sigtuna och Uppsala. I Stäket finns förutom den mångtusenåriga vattenvägen en unik samling parallella landsvägar i landskapet. Först Sveriges äldsta statliga vägbygge: Dalkarlsbacken,

färdigställt år 1665 efter ritningar av Jean de la Vallée. Därefter 1855 års väg, delvis sprängd genom berget. Vidare landsvägen från 1930-talet (beredskapsarbete). Slutligen motorvägen E18 från år 1971. Allt ligger väl samlat (och på bekvämt gångavstånd från min bostad).

Första bilen

Och från vägen är det inte långt till fordonet, via däck. Visste du att den första svenska bilen konstruerades i Ystad år 1892, av bröderna Anders och Jöns Cederholm? Den var ångdriven! Den första svenska bilen med förbränningsmotor konstruerades av Gustaf Eriksson på Vabis. Men den byggdes inte i Södertälje utan i Surahammar. Sveriges första

lastbil tillverkades av Vabis i Södertälje år 1902. Den är avbildad på sidan 269, men inte heller den var försedd med däck på fälg.

Första anblicken

Anders Johnson har varit chefredaktör för Dagens Nyheter och han har skrivit flera böcker om näringslivshistoria. För boken Fånga platsen har han rest 8000 mil kors och tvärs i Sverige. Bokens indelning kan vid första anblicken verka märklig för oss moderna människor. Om du förflyttar dig på en rak landsväg i 90 km/h, så tar det inte många minuter att komma in i en gammal bygd, för att raskt förflytta dig till en annan. Utan att ha märkt det. Inom loppet av en timme kan du ha passerat flera städer. Dagens vägar är definitivt inga bra dörröppnare för att förstå företagsamhetens historia. Den rätta indelningen är, enligt Anders Johnson, vattenvägarna och vattendragen. Därför bygger Fånga platsen på vattendragen, som var den viktigaste lokaliseringsplatsen förr i tiden. Anders Johnson delar in Sverige i 25 regioner med 104 vattensystem, avhandlade på sidorna 2 till 525. Gislaved ligger i Hallandsregionen, Nissans vattensystem. I samma vattensystem återfinns Gnosjö.

Pryder sin plats

Fånga platsen är inte bara perfekt reselitteratur. Den pryder utmärkt sin plats i det privata biblioteket som god referenslitteratur. På de avslutande sidorna (528-560) finns en redovisning bland annat av: Näringsgrenarna i ekonomin och vilken roll de spelar i guideboken; Vattensystemets struktur; Åtta viktiga insikter om ekonomisk utveckling; Ordlista; Nätplatser (webbsajter); Register.

Carpe diem är ett gammalt latinskt citat som betyder "fånga dagen" eller "nuet". Jag tror att författaren Anders Johnson hade detta i huvudet när han satte titeln på sin bok om Sveriges företagsamma historia: Fånga Platsen. Läs den, ha den i bilen och på soffbordet.

Anders Karpesjö



”Mitt råd till dig som vill nå framgång i däckbranschen: Bli partner med någon som redan har receptet.”

Leif Karlsson

Regionschef och ansvarig för 16 VIANOR-verkstäder.

”

VIANOR kan ge dig ett nytt utgångsläge för att lyckas i den tuffa däckbranschen. Som partner i vår kedja skaffar du dig bättre förutsättningar för att bli en av de snart 100 däckverkstäder i Sverige som drivs professionellt, är lönsamma och har en lojal och medveten kundbas som bara växer. Med oss får du tillgång till ett komplett affärskoncept, samtidigt som Nordens starkaste däckorganisation ställer sig bakom dig och din verkstad.

En vision, en plan och en urstark organisation.

VIANORs partnerkoncept innehåller allt stöd du behöver för att bli en ledande aktör på din lokala marknad: Gynnsamma inköpsvillkor, stora avtalskunder, gemensam profilering, delaktighet i planerade marknadsföringskampanjer och gratis fortlöpande utbildning inom en mängd kunskapsområden. Bland annat. Ingen annan aktör på marknaden har en lika genomtänkt plan eller stark organisation för att driva däckverkstäder långsiktigt. Det vågar jag påstå eftersom jag själv jobbat inom andra kedjor tidigare och nu kan göra en hyfsat objektiv jämförelse.

Med VIANOR blir du mer än en däckverkstad.

VIANOR-tanken handlar om att erbjuda och leverera mer än vad kunden normalt

förväntar sig av en däckverkstad. Därför har VIANOR bl.a. utvecklat ett program för snabbservicetjänster som är unikt i branschen. Som partner har du tillgång till hela det programmet och får stöd med allt från utbildningar till säljmetodik, IT-stöd och marknadsföring, inköp samt reservdels-hantering och mycket annat. I ett slag får du alltså en kompletterande verksamhet till din verkstad, som både ger trygghet under lågsäsongerna och som stärker relationen med dina däckkunder.

Det finns mycket mer att berätta...

Fördelarna med att bli VIANOR-partner är alldeles för många för att kunna beskrivas kort i en annons som den här. Jag kan bara hoppas att jag fått med tillräckligt många konkreta fördelar för att få dig intresserad. Och då har jag knappast nämnt något om VIANORs aktiva säljkår som är där ute varje dag och jobbar för nya avtal, alla återkommande möten och konferenser mellan våra verkstäder eller det värdefulla stödet med rekrytering och personalpolitik du får som VIANOR-partner.

Men det finns fler än jag som kan berätta mer utförligt om det, kanske över en kopp kaffe hos dig. Om du tar dig tid. Gör det – jag tror du kommer att bli både imponerad och sugen på att bli en av oss.

”



VIANOR – MYCKET MER ÄN DÄCKVERKSTAD.

www.vianor.se

**Bli VIANOR-partner!
Ring och prata med oss på 0512 - 79 80 00.**





BRIDGESTONE
PASSION for EXCELLENCE

Bridgestone är det främsta märket inom First Stops "fyrmärkesstrategi". Produktsortiment av absolut toppklass för säker och precis körning. Däckleverantör till Formel 1-VM sedan 1997.



Firestone
t o g e t h e r

Firestone är ett uppskattat märke bland konsumenterna. Tillsammans med Dayton och First Stops egna däckfabrikat, erbjuder du ett högkvalitativt och komplett produktutbud.

EUROPAS LEDANDE DÄCKKEDJA

First Stop är Europas största däck- och bilspecialist med produktsortiment och service av högsta kvalitet.

Bakom First Stop-verkstäderna står Bridgestone med tillgång till internationell standard och expertis, samt produkter och marknadsföring. Återförsäljarnas oberoende roll gör det möjligt för dem att utnyttja sin lokala styrka och erbjuda skräddarsydd service.

Ring 060-14 06 00, så får du veta mer om alla fördelar du får när du ansluter dig till ett snabbt växande och oberoende nätverk av däckspecialister.

www.firststop.se

 **FIRSTSTOP**
DIN LOKALA DÄCKVERKSTAD